

REVISTA

Logweb



| www.logweb.com.br | edição nº 127 | Set | 2012 | R\$ 15,00 |

referência em logística

Os caminhos
da inovação
se encontram
na Mercopar
2012.

Maior Feira de
Subcontratação
e Inovação
Industrial da
América Latina

feira de subcontratação e inovação industrial

mercopar
21ª edição

2 a 5 de outubro
14h às 21h

Centro de Feiras e Eventos
Festa da Uva • Caxias do Sul/RS
www.mercopar.com.br



Catálogo de Expositores



Inclui a

REVISTA
Logweb

PRONTO PARA CONHECER O FUTURO?



REVISTA

Logweb

| www.logweb.com.br |

referência em logística

Carregadores para baterias tracionárias



14141
Trabalho de Carça
DIELETRO

0101010 1 0011 10000
Tempo em Carça: 0011

0101010 2 0011 10000
Tempo em Carça: 0011

0101010 3 0011 10000
Tempo em Carça: 0011

DIELETRO 14141
Trabalho de Carça
DIELETRO

30
Anos
100%
Nacional

Para empilhadeiras,
paleteiras, rebocadores
e máquinas elétricas em geral



Tel.: 11 2911.2048

Fax.: 11 2916.4784

www.dieletro.com.br

A QUALIDADE PSU
VOCÊ JÁ CONHECE.

APRESENTAMOS AGORA O
PRODUTO QUE VOCÊ PRECISA.



CARACTERÍSTICAS TÉCNICAS

- Sistema de Gerenciamento de Carga Integrado;
- Comunicação em rede Wireless até 128 corretores;
- Novo Painel IHM projetado para ambiente industrial;
- Sistema de identificação automática da Bateria;
- Visualização detalhada de informações de status e medições na tela;
- Carga ajustada automaticamente conforme o fabricante e idade da Bateria;
- Registro de cargas com gráfico e recursos avançados de visualização;
- Monitoração e controle da temperatura da bateria com sensor de série;
- Parametrização remota via rede, local via notebook ou no painel do equipamento.



VENHA NOS CONHECER, NA MOVIMAT,
STAND DA RETRAK, RUA D2

PSU^μ
POWER SUPPLY UNIT

Powerbras Indústria Eletrônica Ltda
Rua Sariema, 131- Olaria - Rio de Janeiro - RJ
CEP 21.031-550 Telefone: +55 21 3545-1033
www.powerbras.com.br

Publicação mensal,
especializada em logística,
da Logweb Editora Ltda.
Parte integrante do portal
www.logweb.com.br
twitter: [logweb_editora](https://twitter.com/logweb_editora)



INSTITUTO BRASILEIRO DE CIRCULAÇÃO

Tiragem: 10.000 exemplares

**Redação, Publicidade,
Circulação e Administração**
Rua dos Pinheiros, 240 - conj. 12
05422-000 - São Paulo - SP
Fone/Fax: 11 3081.2772
Nextel: 11 7714.5379 ID: 15*7582

Redação
Nextel: 11 7714.5381 ID: 15*7949

Editor

Wanderley Gonelli Gonçalves
(MTB/SP 12068)
jornalismo@logweb.com.br

Redação

Daniilo Cândido de Oliveira (MTB/SP 55394)
redacao5@logweb.com.br

Mariana Mirra (MTB/SP 56654)
redacao2@logweb.com.br

Priscilla Cardoso (MTB/SP 68731)
redacao3@logweb.com.br

Diretoria Executiva

Valéria Lima
valeria.lima@logweb.com.br

Marketing

José Luiz Nammur
jlnammur@logweb.com.br

Administração/Finanças

Luís Cláudio R. Ferreira
luis.claudio@logweb.com.br

Diretoria Comercial

Maria Zimmermann - Cel.: 11 7714.5378
Nextel: ID 55*15*7581
maria@logweb.com.br

Assistente Comercial

Júlia Gonçalves
comercial@logweb.com.br

Gerência de Negócios

Nivaldo Manzano - Cel.: 11 9701.2077
nivaldo@logweb.com.br

José Oliveira - Cel.: 11 9469.7719
oliveira@logweb.com.br

Thais Carvalho - Cel.: 11 8859.1872
thais@logweb.com.br
(Estagiária)

Diagramação e Capa

Alexandre Gomes

Os artigos assinados e os anúncios não expressam,
necessariamente, a opinião da revista

Na “onda do três em um”

Não, o “três em um” a que me refiro não é aquele equipamento de som que fez a alegria de muita gente há alguns anos. O “três em um” que aponto está ligado à tendência da revista *Logweb* de publicar várias “revistas” em uma mesma edição, ou várias matérias cujo tema seja aprofundado ao máximo, servindo de balizamento aos nossos leitores.

Não entendeu? Veja a nossa edição de julho último, que trouxe um anuário, uma ampla matéria sobre os condomínios logísticos e outra sobre os Operadores Logísticos e transportadoras no segmento eletroeletrônico.

Em particular, esta edição inclui o catálogo da Mercopar, a própria revista *Logweb* – com destaque para a atuação dos Operadores Logísticos e as transportadoras no setor supermercadista – e a revista *Transmissão de Força*.

Vejamos. O catálogo da 21ª Mercopar – Feira de Subcontratação e Inovação Industrial destaca as empresas que participam deste importante evento realizado pelo Sebrae/RS em Caxias do Sul, e que destaca não somente a indústria gaúcha, mas a brasileira como um todo, considerando a participação de empresas de vários pontos do país – e até do exterior. Mesmo que o leitor não participe do evento, ao folhear o catálogo vai ter contato com várias empresas, seus produtos e seus serviços.

Já na revista *Logweb*, o foco está no setor Supermercadista, com seus Operadores Logísticos e transportadoras. As abordagens são para a logística neste segmento – características, exigências, dificuldades encontradas, etc. –, o papel dos Operadores Logísticos e das transportadoras no dia a dia das empresas que atuam neste setor (contribuições, “obrigações”, relacionamento, etc.) e, terminando, as mudanças que ocorreram no relacionamento supermercadistas/ Operadores Logísticos/transportadoras com o aquecimento da economia e o aumento da demanda. Ou seja, os profissionais de logística que atuam no segmento têm em mãos uma importante análise, que pode ser usada no dia a dia de suas atividades. Mas, aqueles que não atuam no segmento supermercadista também contam com um importante material que proporciona meios para se conhecer este importante segmento da nossa economia, sempre afetado pelas oscilações do mercado e que exige uma logística dinâmica.

E, finalizando este número de *Logweb*, a nossa já tradicional *Transmissão de Força*. Quanto a esta publicação, deixamos para fornecer mais informações no seu editorial.



Wanderley Gonelli Gonçalves, Editor



Transmissão de Forças

A mais nova publicação da Logweb Editora

48 **Entrevista**

Cyro Buonavoglia, da Gristec e do Sindirisco, analisa o impacto dos roubos de cargas no Brasil

52 **Tecnologia**

BgmRodotec firma parceria com Pamcary e Dbtrans e integra tecnologias financeiras ao Globus

53 **Indústria Automotobilística**

Audi Brasil inaugura Centro de Distribuição de peças em Jundiá, SP

56 **Expansão**

Golden Cargo inaugura Centro de Distribuição no Mato Grosso com investimentos de R\$ 5 milhões

58 **Logística & Meio Ambiente**

Mercosul Line realiza operação sustentável e reduz impactos negativos ao meio ambiente

60 **Logística de entrega**

Giuliana Flores aprimora logística das entregas com sistema de automatização de trajetos

62 **Distribuição**

MAN Latin America apresenta seu quarto – e maior – caminhão para a categoria leve

64 **Implementos Rodoviários**

Noma faz 45 anos e projeta crescimento com nova fábrica

66 **Negócio Fechado**

68 **Cargas Especiais**

ABB transporta maiores transformadores HVDC do mundo

70 **Empilhadeiras**

Clark investe R\$ 5 milhões na primeira fase do projeto de expansão de sua fábrica em Vinhedo, SP

71 **Movimentação de Materiais**

TGW avança em filiais internacionais e gera receita de € 262,3 milhões

72 **Alimentos & Bebidas**

Cargill implanta projeto de visibilidade com tecnologia da Accera para integrar distribuidores

74 **Tecnologia**

PC Sistemas inaugura novo Centro de Excelência em Goiânia

76 **Case**

Bertolini instala sistema de armazenagem em empresa do Uruguai

78 **Distribuição**

Setor supermercadista: aumento da demanda trouxe novas exigências para a cadeia de suprimentos

86 **Tecnologia**

Belge traz o sistema APS da OM Partners ao Brasil com exclusividade

89 **Feira Internacional**

Expo Logísti-k 2012 mostra tendências do segmento logístico

- 8 A maioria da Mercopar
- 14 Mercopar: uma oportunidade de conhecer novos mercados
- 16 Inovação em destaque na Mercopar 2012
- 22 Mapa
- 24 Catálogo Oficial de Expositores

90 **Lançamento**

Goodyear lança pneu CityMax para veículos usados no transporte urbano de cargas e passageiros

92 **Novas Instalações**

CMH inaugura sua terceira unidade, a primeira na cidade de São Paulo, e foca em empilhadeiras

94 **Lançamento**

Iveco lança nova gama de caminhões Stralis, pesados e extrapesados

96 **Tecnologia da Informação**

Sunnyvale lança linha própria de detectores de metais

Notícias Rápidas

51, 52, 61, 63, 69, 88 e 97



Errata

Na matéria "Com assistência da Honeywell, Brado aperfeiçoa frigoríficos", publicada na edição nº 126 (Pg. 84), foi afirmado que houve 'troca

de sistema' da companhia com a aquisição dos equipamentos MX7 Tecton Cold Storage e do MX8 para Ambientes Refrigerados e Congelados. No entanto, segundo a assessoria de imprensa da Brado Logística, a troca ocorreu apenas nos equipamentos, e não no software utilizado para as operações. O sistema SGLog não foi extinto, como afirmado na matéria, e inclusive atua em conjunto com os coletores Honeywell/LXE, e a lentidão das operações ocorria em função dos equipamentos antigos, e não do software."

Agenda do Logweb

Consulte no portal www.logweb.com.br a agenda com informações sobre feiras, fóruns, seminários, cursos e palestras nas áreas de logística, Supply Chain, embalagem, movimentação, armazenagem, automação e comércio exterior.

www.logweb.com.br



STILL

Elevando seus lucros

CLX-25

Capacidade de carga

2,5 ton

Transmissão PowerShift; Robustez com custo competitivo;

Capô com amplo acesso à manutenção; Sistema de iluminação completo;

Alavancas hidráulicas e direção ajustável; Máquina Dual: GLP ou Gasolina;

Mastros Duplex e Triplex

Venha fazer
um Test Drive

Tel.: (11) 4066-8100 www.still.com.br

Representantes em todo Brasil
comercial@still.com.br



Qualidade em movimento

GALPÕES EM LONA



NIVELADORAS



PORTAS E ABRIGOS



A fidelidade se faz com qualidade

Desenvolver e ganhar a fidelidade do seu cliente sempre vai depender da qualidade do que você está vendendo para ele. A apresentação do mesmo para a concretização da venda deve ser cercada de todos os argumentos, sem nunca sair do foco para ganhar a confiança dele.

As estratégias para uma boa negociação devem ser muito bem fundamentadas.

A sua aparência deve ser a melhor possível, pois a primeira impressão é a que fica.

Procurar sempre palavras corretas e pertinentes ao negócio, deixando sempre um pequeno intervalo para possíveis observações do seu cliente, nunca querendo atropelar as ideias vindas do outro lado. Isso é muito bom, aliás, é até uma questão de educação.

É também muito importante saber ouvir sem despejar um caminhão de argumentos para fazer a sua venda.

O simples fato de escutar pode lhe dar mais detalhes sobre o que pensa o seu cliente e pode fazer, também, com que você saiba mais sobre o produto dele. Por isso, é importante: ouça.

Você, como vendedor, deve estar antenado em tudo o que se passa, principalmente na área em que atua.

Geralmente, o cliente quer saber se quem está vendendo um produto para ele sabe como está este mercado.

Vale dizer que propostas com descontos mirabolantes, prazos quaisquer e outras peripécias para uma venda só fazem o cliente desconfiar do que iria comprar. Portanto, vá devagar, quem está na sua frente não é nenhum “Mané”, entendeu?

Procure sempre focar sua venda com muito respeito ao seu consumidor.

É bom ter uma boa estratégia e planejar muito bem sua venda, antes de ir ao seu cliente.

Creio que assim agindo, você obterá muito sucesso em suas vendas.


Nosso time aqui da *Logweb* sabe muito bem que a fidelidade dos nossos clientes veio através da nossa qualidade.

Esperamos que todo o mercado faça também assim.

Vamos em frente!



José Luiz Nammur
Diretor de marketing



**Está procurando um
meio para aumentar
sua produtividade?
Nossas empilhadeiras
trilaterais lhe
mostrarão o caminho!**

Conheça nossa nova empilhadeira trilateral!
Mais econômica e produtiva para sua empresa.

Entre em contato e saiba mais!
(11) 4815 8200 - www.jungheinrich.com.br



JUNGHEINRICH
Machines. Ideas. Solutions.

A maioria da Mercopar



Vitor Augusto Koch
Presidente do
Conselho Deliberativo
Sebrae/RS

Já estamos respirando, novamente, os bons ares que a maior feira de subcontratação e inovação industrial da América Latina, a Mercopar, traz para a indústria gaúcha e brasileira. Atingindo a sua maioria, 21 anos de realização ininterrupta, a Mercopar 2012 apresenta-se renovada e projetando um cenário de ótimos negócios, com as projeções em volumes de transações comerciais sendo as melhores possíveis.

É na Mercopar que as empresas encontram o palco adequado para apresentarem suas novidades, valorizando e consolidando seus produtos. A cada nova edição, a feira atinge expressivo sucesso, não só durante seus quatro dias de realização, mas, também, nas semanas e meses seguintes, quando os negócios seguem sendo concretizados. Por isso, o Sebrae/RS sente muito orgulho em, mais uma vez, ser um agente efetivo de apoio aos negócios da indústria regional e nacional, promovendo uma feira que movimenta a nossa economia e é um dos maiores polos de negociações comerciais da América Latina.

Esse perfil dinâmico e atualizado da Mercopar nos enche de satisfação ao observarmos o quanto a missão do Sebrae/RS está presente na feira, por intermédio da promoção do desenvolvimento, do acesso ao mercado e da possibilidade das micro e pequenas empresas se inserirem em um processo cada vez maior de globalização econômica.

Tenho a plena convicção de que a Mercopar 2012 será, a exemplo das 20 edições anteriores, um sucesso de expositores, de público e de volume de negócios. E este êxito merece ser compartilhado com todas as pessoas que acreditam no projeto Mercopar desde a sua primeira edição, em 1992. Em especial, com as empresas que dela tomam parte, com a Hannover Fairs Sulamérica, nossa parceira de longa data na promoção da feira, e com a valorosa equipe do Sebrae/RS.

Vamos, todos juntos, construir mais uma edição bem-sucedida da Mercopar.

Ótimos negócios para todos!

Um forte abraço!

MOVIMENTAR CONTÊINERES É O NOSSO NEGÓCIO, REALIZAR O SONHO DE CRESCIMENTO DA SUA EMPRESA É A NOSSA SATISFAÇÃO.

Se o seu sonho é ver sua empresa crescer, o nosso é ajudar a transformar esse sonho em realidade. Por isso, aliamos alta tecnologia, equipamentos de ponta e uma equipe capacitada para garantir agilidade e eficiência na prestação de serviços portuários e logísticos.

- > Referência na operação de contêineres na América do Sul.
- > Três terminais de contêineres estrategicamente localizados: Santos (SP), Imbituba (SC) e Vila do Conde (PA).
- > 20% da movimentação de contêineres do Brasil e 8% de toda a América do Sul.
- > Mais de R\$ 3 bilhões investidos em infraestrutura, tecnologia e desenvolvimento de pessoas.
- > Centros de distribuição em São Paulo (SP) e São Bernardo do Campo (SP).
- > Projetos sob medida, de acordo com as suas necessidades.

 @santosbrasil_  facebook.com/santosbrasil

www.santosbrasil.com.br



SANTOS BRASIL
Movimentamos sonhos



Mercopar's Coming of Age



Vitor Augusto Koch
Chairman of
Sebrae/RS Board

Once again we have the opportunity to enjoy the favorable prospects that Mercopar – Latin America's largest subcontracting and industrial innovation trade fair – brings to Brazilian industry and that of Rio Grande do Sul state. Now coming of age after 21 uninterrupted years of exhibitions, Mercopar 2012 is reinvigorated and anticipating good business, with excellent projections in terms of business volume.

Mercopar provides the appropriate stage for companies to introduce their latest developments, consolidating and increasing the value of their products. Each new edition has enjoyed resounding success, not only over the four days of exhibition, but also in the subsequent weeks and months, when negotiations are finalized. It is for this reason that Sebrae/RS is proud to once again act as a supporting agent for regional and national industry, promoting a trade fair that moves our economy and is one of the largest business hubs in Latin America.

The dynamic and up-to-date profile of Mercopar is a source of great satisfaction in that it so aptly demonstrates the mission of Sebrae/RS. This is evident in its promotion of development, market access and the possibility for small and micro enterprises to become part of the growing economic globalization process.

I am absolutely certain that, as in its previous 20 editions, Mercopar 2012 will be a success in regards to exhibitors, attendees and business volume. This success deserves to be shared with all those who have believed in the project since its first edition in 1992. In particular, participating companies such as Hannover Fairs Sulamérica, our longstanding partner in promoting the fair, and the committed team at Sebrae/RS.

Together let us build another highly successful edition of Mercopar.

Wishing everybody excellent business!

All the best.

*Orgulhosamente fabricadas no Brasil
com os melhores
componentes do mundo.*



Financiamento Patrocinado pelo
BNDES
FINAME

Linha PT

Empilhadeiras elétricas com elevação de até 5,4 metros e capacidade de carga de até 1,6 toneladas.

PT1616
Capacidade de 1.6T
Elevação até 5,4 metros
R\$ 21.462,00

Preço a vista, sem juros e sem encargos.



Linha PR

Empilhadeiras retráteis com elevação de até 11,6 metros e capacidade de carga de até 2 toneladas.

PR1602
Capacidade de 1.6T
Elevação até 11,6 metros
R\$ 62.900,00

Preço à vista, sem juros e sem encargos.



Palettrans

Transpaletes e Empilhadeiras



11.4198.3553

alphaquip@alphaquip.com.br
www.alphaquip.com.br

Venda através de Finame e BNDES

Alphaquip®

REVENDEDOR AUTORIZADO

VENDA - LOCAÇÃO - SERVIÇO

La mayoría de la Mercopar



Vitor Augusto Koch
Presidente del
Consejo Deliberante
del Sebrae/RS

Ya estamos respirando, nuevamente, los buenos aires que la más grande feria de subcontratación e innovación industrial de América Latina, la Mercopar, le trae a la industria de Rio Grande do Sul y de Brasil. Alcanzando su mayoría, 21 años de realización ininterrumpida, la Mercopar 2012 se presenta renovada y proyectando un escenario de excelentes negocios, con las proyecciones en volúmenes de transacciones comerciales siendo las mejores posibles.

Es en la Mercopar que las empresas encuentran el escenario adecuado para presentar sus novedades, valorizando y consolidando sus productos. En cada nueva edición, la feria alcanza expresivo éxito, no sólo durante sus cuatro días de realización, sino también en las semanas y meses siguientes, cuando los negocios se siguen concretizando. Por eso el Sebrae/RS se engullece mucho por, una vez más, ser un agente efectivo de apoyo a los negocios de la industria regional y nacional, promoviendo una feria que mueve nuestra economía y es uno de los más grandes polos de negociaciones comerciales de América Latina.

Ese perfil dinámico y actualizado de la Mercopar nos llena de satisfacción cuando observamos cuánto la misión del Sebrae/RS está presente en la feria, por intermedio de la promoción del desarrollo, del acceso al mercado y de la posibilidad de que las micro y pequeñas empresas se insieran en un proceso cada vez más grande de globalización económica.

Tengo la plena convicción de que la Mercopar 2012 será, a ejemplo de las 20 ediciones anteriores, un éxito de expositores, de público y de volumen de negocios. Y este éxito merece ser compartido con todas las personas que creen en el proyecto Mercopar desde su primera edición, en 1992. En especial, con las empresas que de ella forman parte, con la Hannover Fairs Sulamérica, nuestra aliada desde hace tiempo en la promoción de la feria, y con el valeroso equipo del Sebrae/RS.

Vamos, todos juntos, a construir otra edición exitosa de la Mercopar.

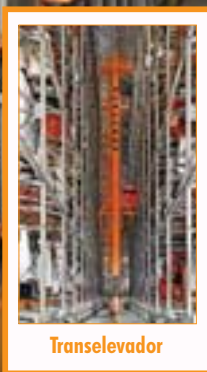
¡Excelentes negocios para todos!

¡Un fuerte abrazo!

- SOLUÇÕES EM MOVIMENTAÇÃO
- SISTEMAS TRANSPORTADORES
- SOLUÇÕES DE ARMAZENAGEM AUTOMÁTICA
- SOFTWARE GERENCIADOR E INTEGRAÇÃO



Transportador



Transelevador



Mini Load



Elevador de Carga



SCHEFFER
LOGÍSTICA E AUTOMAÇÃO

www.schefferlogistica.com.br - scheffer@schefferlogistica.com.br

(42) 3239-0700

Mercopar: uma oportunidade de conhecer novos mercados



Constantino Bäuml
Diretor da Hannover
Fairs Sulamérica

Mercopar: opportunity to know new markets

Constantino Bäuml
Hannover Fairs
Sulamérica CEO

A Mercopar é uma Feira de Negócios Internacionais que oferece a expositores e visitantes a oportunidade de olhar para novos mercados tanto em termos comerciais como em desenvolvimento tecnológico.

O potencial do Polo Metalmeccânico de Caxias do Sul contribui de forma significativa para o crescimento contínuo da feira ao longo destes 21 anos de sua existência.

O planejamento estratégico do evento, com a intensa participação dos expositores e visitantes na sua formatação, é outro fator de destaque e que garante a todos os parceiros um excelente “custo-benefício” para viabilizar o investimento.

Mercopar is an international trade fair which offers to exhibitors and visitors the opportunity to look for new markets both in commercial terms as in technology development.

The potential of Metal-Mechanical pole of Caxias do Sul contributes of form significantly to the continuous growth of the fair to the long of these 21 year of your existence.

The strategic planning of event with intense participation of exhibitors and visitors on your formatting is other important factor that guarantees to all partners an excellent cost-benefit to facilitate the investment.

As ações complementares à feira de 2012, como o já tradicional “Projeto Comprador”, Salão de Inovação e os Seminários Técnicos, fazem deste “Encontro Anual de Negócios” uma base indispensável de conhecimento para as empresas garantirem sua competitividade no cenário econômico futuro.

A excelente parceria comercial Sebrae/RS e Deutsche Messe AG, através de sua filial no Brasil, a Hannover Fairs Sulamérica, fazem da Mercopar uma Feira Internacional de Negócios inserida no contexto mundial e permanentemente atualizada no contexto de promoção comercial.

Desejo uma excelente feira para todos e sucesso nos negócios!

The additional actions to 2012 fair like traditional “Project Buyer”, Innovation Room and Technical Seminar make of this Annual business meeting an essential base of knowledge to the companies guarantee the competitive on the future economic scenario.

The excellent commercial partnership Sebrae – RS and Deutsche Messe AG, through of branch in Brazil, the Hannover Fairs Sulamérica, make of Mercopar an International Trade Fair included in the world and continuously updated in the context of trade promotion.

I hope everyone has a great Fair and success in business!

Mercopar: una oportunidad para conocer nuevos mercados

**Constantino
Bäumle**

Director de Hannover
Fairs Sulamérica

Mercopar es una Feria de negocios internacionales que ofrece a los expositores e visitantes la oportunidad de mirar a nuevos mercados en condiciones comerciales y de desenvolvimiento tecnológico.

El potencial del polo metal-mecánico de Caxias do Sul contribuye significativamente para el crecimiento continuo de la feria al largo de sus 21 años de existencia.

La planificación estratégica del evento con la intensa participación de los expositores y visitantes en su formatación es un factor de destaque que garante a los colaboradores un excelente costo-beneficio para facilitar la inversión.

Las acciones complementares de la feria de 2012, como el tradicional "Proyecto Comprador", Salón de Innovación y los Seminarios Tecnicos hacen de este "Encuentro Anual de Negocios" una plataforma indispensable de conocimientos para las empresas aseguraren la competitividad del cenario economico futuro.

La excelente colaboración comercial entre Sebrae RS y Deutsche Messe AG, por medio de su filial en Brasil (la Hannover Fairs Sulamérica), hacen de la Mercopar una feria internacional de negocios inserta en el contexto mundial y actualizada en el sector de promoción comercial.

Les deseo una gran feria y éxito en los negocios!

Independentemente da necessidade nós oferecemos a melhor solução.

Conheça nossa linha de rodas para paleteiras e empilhadeiras.



SCHIOPPA
RODAS E RODÍZIOS

VISITE-NOS
MOVINAT
Rua D / Stand 5

2 A 4
OUTUBRO
2012



Rua Álvaro do Vale, 284. São Paulo - SP - BR
Telefone: 55 11 2065.5200 • vendas@schioppa.com.br
www.schioppa.com.br

Inovação em destaque na Mercopar 2012

Espaço coletivo reúne 12 empresas previamente selecionadas

A 21ª edição da Mercopar – Feira de Subcontratação e Inovação Industrial, realizada de 2 a 5 de outubro no Centro de Feiras e Eventos da Festa da Uva, em Caxias do Sul/RS, conta com uma importante novidade na área da inovação. Um espaço coletivo com 180 metros quadrados recebe 12 empresas integrantes dos programas Agentes Locais de Inovação (ALI) e Inova Pequena Empresa, ambos do Sebrae/RS. De acordo com o presidente do Conselho Deliberativo do Sebrae/RS, Vitor Augusto Koch, a iniciativa é inédita e as empresas foram escolhidas para expor seus produtos e serviços considerados inovadores. “Possibilitaremos às micro e

pequenas empresas (MPEs) relacionadas ao setor metalmeccânico networking e acesso aos grandes demandantes da categoria”, explica Vitor Koch.

As empresas que ocupam o espaço coletivo com foco na inovação são a Cigam Software Corporativo, Efact Software, Estevão, Odone, Leuck e Cia., Instor Projetos e Robótica, Bortoli Afiações, PEF Indústria Eletrônica, TCA Informática, Rota Inox Equipamentos Industriais, Tecnisul Mecatrônica, Sul Mag. Equipamentos Industriais, Gregolon Indústria e Comércio de Refrigeração e Indutec Indústria Tecnológica.

Realizada desde 1992 com o objetivo de proporcionar o cenário

ideal para a efetivação de negócios nos setores de Automação Industrial, Borracha, Eletroeletrônico, Energia e Meio Ambiente, Metalmeccânico, Movimentação e Armazenagem de Materiais, Plástico e Serviços Industriais, a Mercopar conta com mais de 500 expositores. Entre as diversas atividades paralelas, o Sebrae/RS promove as tradicionais Rodadas de Negócios, em que o objetivo é a atração de empresas nacionais e estrangeiras que possam buscar alternativas comerciais com os expositores, através da formação de joint-ventures, parcerias e outros tipos de associações, visando futuros negócios.

Cientista Chefe da IBM

Consolidada como a mais importante Feira de Subcontratação e Inovação Industrial da América Latina, a Mercopar conta com uma palestra de destaque na área da inovação. O cientista-chefe da IBM Brasil e coordenador da área de pesquisa na filial brasileira da companhia, Fábio Gandour, abordará o tema “Inovação, competição e lucratividade: o que uma coisa tem a ver com a outra?”. O evento acontece no segundo dia da feira, (03/10), às 18h.

De acordo com Gandour, funcionário da IBM há cerca de 20 anos, a inovação é, hoje, uma palavra popular. E por isto mesmo está na agenda de todas as empresas que buscam formas de inovar para aumentar a competitividade e a lucratividade. “Mas... será que todas estas empresas já encontraram o melhor caminho para inovar, serem mais competitivas e capitalizar sobre os investimentos

em inovação?”, questiona. O objetivo da palestra é justamente esclarecer a relação entre inovação, competitividade e lucratividade de forma simples e útil, a partir do conhecimento de um brasileiro com experiência internacional no assunto.

Fábio Gandour, que também é médico, vem trabalhando com inovação desde o início do movimento que originou esta grande onda inovadora, acumulando conhecimentos teóricos e experiências práticas sobre como promover a inovação e cruzar a ponte que leva ao lucro. “E é esta estrada que será mostrada na Mercopar”, acrescenta o palestrante.

A Mercopar é realizada pelo Serviço de Apoio às Micro e Pequenas Empresas do Rio Grande do Sul (Sebrae/RS) e pela Hannover Fairs Sulamerica, empresa do Grupo Deutsche Messe AG. Mais informações podem ser obtidas pelo site www.mercopar.com.br.

DINAMIC[®]

VENDA E LOCAÇÃO

Galpão Modular Desmontável



- Dispensa fundações
- Largura até 30m
- Comprimento ilimitado
- Rápida montagem
- Lona de alta resistência
- Melhor custo benefício



0800-7718533

(11) 2021-5511

www.alumitex.com.br

AlumiTex[®]

Innovation will be the focus of Mercopar 2012

A collective space will bring together 12 previously selected companies

The 21st edition of Mercopar – Subcontracting and Industrial Innovation Trade Fair – will be held from October 2 to 5 at the Festa da Uva Events and Exposition Center in Caxias do Sul (Rio Grande do Sul state), and will include an important new development in innovation. A 180 meter square collective space will bring together 12 member companies of two Sebrae/RS programs: Local Innovation Agents (ALI) and Innovation and Small Businesses. According to Sebrae's Chairman of the Board, Vitor Augusto Koch, the initiative is unprecedented and the companies were selected to exhibit products and

services considered innovative. "We are providing small and micro enterprises (SMEs) related to the metal mechanics sector with networking opportunities and access to major clients in the area", explains Koch.

The companies to be featured in the innovation-themed collective space are Cigam Software Corporativo, Efact Software, Estevão, Odone, Leuck e Cia. Ltda., Instor Projetos e Robótica, Bortoli Afições, PEF Indústria Eletrônica, TCA Informática, Rota Inox Equipamentos Industriais, Tecnisul Mecatrônica, Sul Mag. Equipamentos Industriais, Gregolon Indústria e Comércio de Refrigeração and Indutec

Indústria Tecnológica.

Held since 1992 to provide an ideal trading platform in the fields of Industrial Automation, Rubber, Electrical and Electronics, Energy and the Environment, Metal Mechanics, Handling and Storage of Materials, Plastic, and Industrial Services, Mercopar will host more than 500 companies. Among the many parallel activities, Sebrae/RS will promote traditional business networking meetings, where the aim is to attract domestic and foreign companies in the quest for business alternatives with exhibitors through joint ventures, partnerships and other associations for future business.

IBM Chief Scientist

Consolidated as Latin America's most important Subcontracting and Industrial Innovation Trade Fair, Mercopar will include an innovation-focused lecture. IBM Brazil's Chief Scientist and research coordinator for the company's Brazilian subsidiary, Fábio Gandour, will discuss the theme "Innovation, competition and profitability: what does one have to do with the other?" The event will take place on Monday (October 3) at 6pm.

According to Gandour, an IBM employee for some 20 years, innovation is now a popular word and as such, forms part of the agenda for all companies seeking innovation to increase competitiveness and profitability. "But. have all these companies found the best means of innovating, being more competitive and capitalizing on innovation investments?" he queries. The lecture aims

to clarify the relationship between innovation, competitiveness and profitability in a straightforward and useful manner, based on the knowledge of a Brazilian with international experience on the subject.

Fábio Gandour, who is also a doctor, has been working in the area since the beginning of the movement that triggered this wave of innovation, accumulating theoretical knowledge and practical experience on how to promote innovation and bridge the gap that leads to profit. "This is the pathway that will be showcased at Mercopar", adds Gandour.

Mercopar is organized by the Rio Grande do Sul Support Service for Small and Micro-Enterprises (Sebrae/RS) and Hannover Fairs Sulamerica, part of Deutsche Messe AG. Further information is available at www.mercopar.com.br.



linha de motores
VTop

A linha VTop oferece maior produtividade e menor custo operacional, sendo ideal para aplicações em fornos, retíficas, frezas, máquinas agrícolas, máquinas ferramentas, indústria química e petroquímica, indústria mecânica em geral, entre outras.

motores elétricos NEMA para uso geral



Com correntes menores e rendimento superior, a linha NEMA para uso geral é ideal para aplicação em compressores, furadeiras de coluna, exaustores, bombas, moto-ferramentas e máquinas em geral.

conheça a linha de AUTOMAÇÃO Voges



inversores
de frequência

soft starter
controlado e monitorado

+ Eficiência
Energética

VOGES 20

+55 54 3026.3400 | www.voges.com.br

Innovación será la gran atracción en la Mercopar 2012

Espacio colectivo reunirá a 12 empresas previamente seleccionadas

La 1ª edición de la Mercopar– Feria de Subcontratación e Innovación Industrial, que se llevará a cabo del 2 al 5 de octubre en el Centro de Ferias y Eventos de la Fiesta de la Uva, en Caxias do Sul/RS, contará con una importante novedad en el área de la innovación. Un espacio colectivo con 180 metros cuadrados recibirá a 12 empresas integrantes de los programas Agentes Locales de Innovación (ALI) e Innova Pequeña Empresa, ambos del SEBRAE/RS. Según el presidente del Consejo Deliberativo del Sebrae/RS, Vítor Augusto Koch, la iniciativa es inédita y se han elegido a las empresas para que expongan productos y servicios considerados innovadores. “Daremos a las

micro y pequeñas empresas (MPEs) relacionadas con el sector metalmecánico oportunidades de networking y acceso a los grandes demandantes de la categoría”, explica Vítor Koch.

Las empresas que ocuparán el espacio colectivo con enfoque en la innovación son Cigam Software Corporativo, Efact Software, Estevão, Odone, Leuck e Cia. Ltda., Instor Projetos e Robótica, Bortoli Afições, PEF Indústria Eletrônica, TCA Informática, Rota Inox Equipamentos Industriais, Tecnisul Mecatrônica, Sul Mag. Equipamentos Industriais, Gregolon Indústria e Comércio de Refrigeração e Indutec Indústria Tecnológica.

Realizada desde 1992 con el objetivo de

proporcionar el escenario ideal para la efectuada de negocios en los sectores de Automoción Industrial, Gomas, Electro electrónico, Energía y Medio Ambiente, Metalmecánico, Movimiento y Almacenamiento de Materiales, Plásticos y Servicios Industriales, la Mercopar contará con más de 500 expositores. Entre las muchas actividades paralelas, el Sebrae/RS promoverá las tradicionales Rondas de Negocios, en las que el objetivo es atraer empresas nacionales y extranjeras que puedan captar alternativas comerciales entre los expositores por medio de la formación de joint-ventures, alianzas y otros tipos de asociaciones, buscando futuros negocios.

Científico Jefe de IBM

Consolidad como las más importante Feria de Subcontratación e Innovación Industrial de América Latina, la Mercopar contará con una conferencia de destaque en el área de innovación. El científico jefe de IBM Brasil y coordinador del área de investigación en la sucursal brasileña de la compañía, Fábio Gandour, abordará el tema "Innovación, competencia y rentabilidad: ¿qué tiene que ver una cosa con la otra?" El evento se realizará durante el segundo día de la feria (03/10) a las 18:00.

Según Gandour, empleado de IBM hace alrededor de 20 años, la innovación es, hoy, una palabra popular. Y debido a eso está en la agenda de todas las empresas que buscan formas de innovar para aumentar la competitividad y la rentabilidad. "Pero... ¿será que todas estas empresas ya han encontrado el mejor camino para innovar, ser más competitivas y capitalizar sobre las inversiones en

innovación?", plantea. El objetivo de la conferencia es justamente aclarar la relación entre innovación, competitividad y rentabilidad de forma sencilla y útil, a partir del conocimiento de un brasileño con experiencia internacional en el tema.

Fábio Gandour, que también es médico, ha estado trabajando con innovación desde el comienzo del movimiento que dio origen a esa gran ola innovadora, acumulando conocimientos teóricos y experiencias prácticas acerca de cómo promover la innovación y cruzar el puente que lleva a los beneficios. "Y ese es el camino que se mostrará en la Mercopar", añade el conferencista.

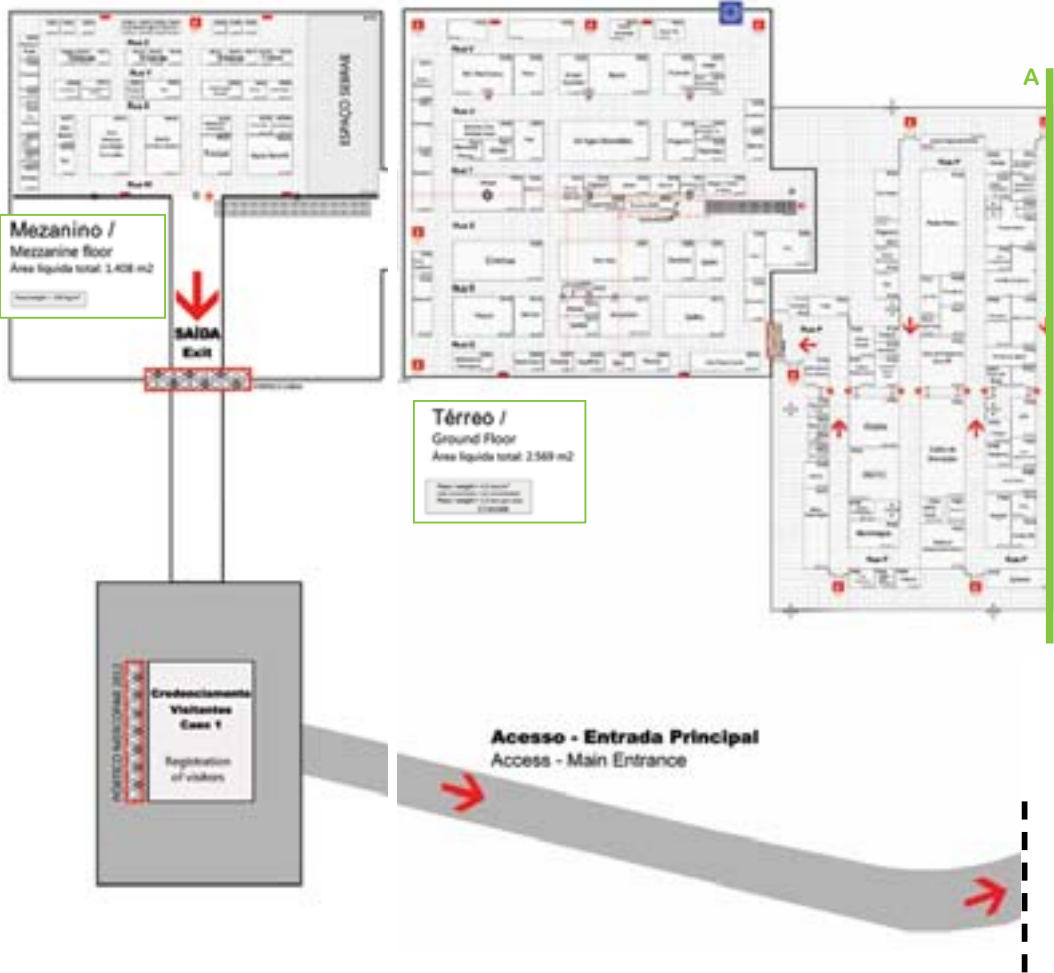
Mercopar es una realización del Sebrae/RS (Servicio de Apoyo a las Micro y pequeñas Empresas de Rio Grande do Sul) y de Hannover Fairs Sulamerica, empresa del Grupo Deutsche Messe AG. Para más informaciones, acceda a la página www.mercopar.com.br.

**HÁ MAIS DE
20 ANOS
TRANSPORTANDO
CARGAS NO SUL
DO BRASIL
E ESTADO
DE SÃO PAULO
COM SEGURANÇA,
RAPIDEZ E
QUALIDADE.**



alfatransportes.com.br

ALFA
TRANSPORTES

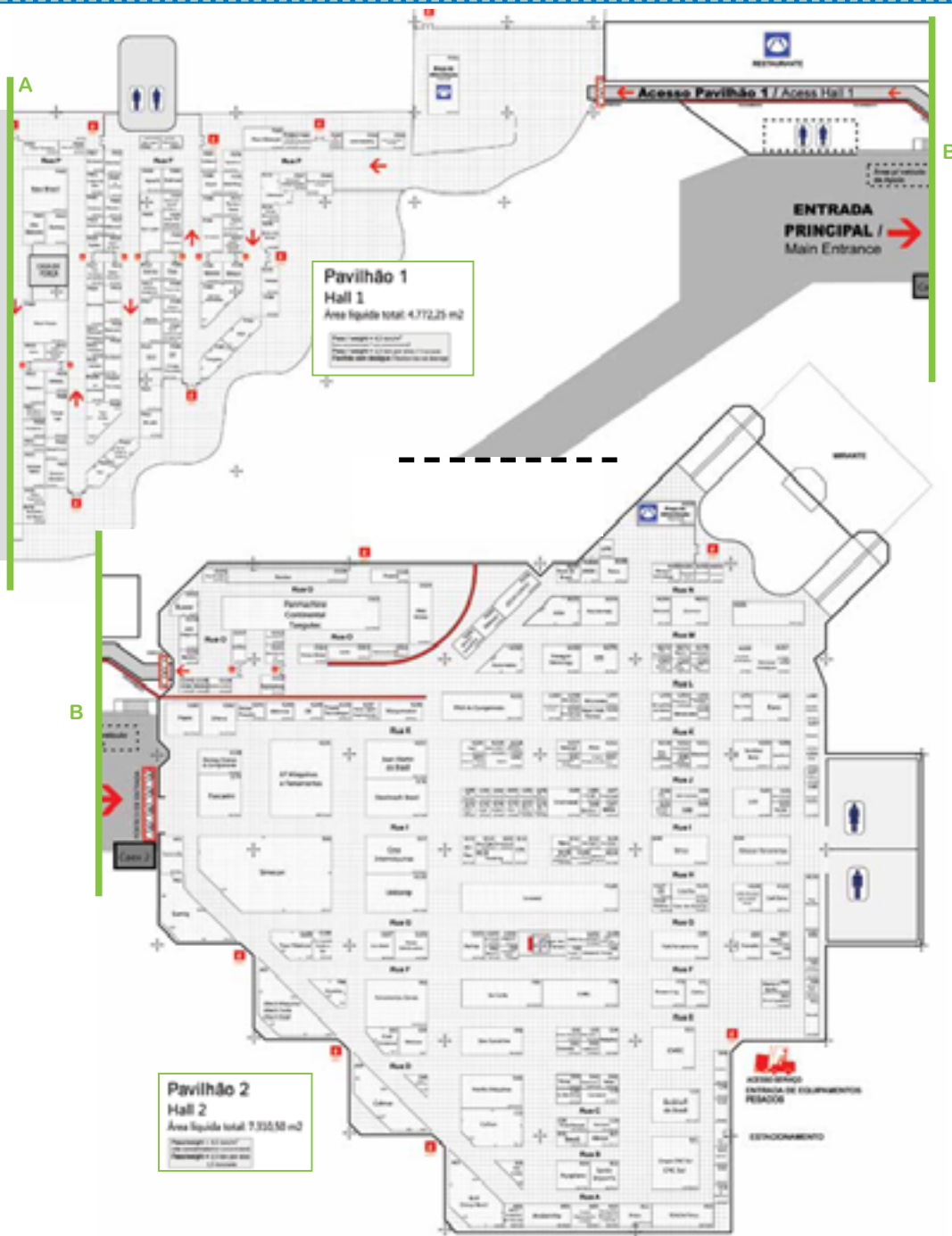


A

Centro de Exposições / Exhibition Center

PROJETO: 2010/2011

<p>Legenda</p> <ul style="list-style-type: none"> Escalões / Stairs Escalões (quadrados)/Escalators Escalões (retangulares) / Escalators Módulo (2 x 1 m) Nº do Stand Área Total sem nº (plano de altura) Área do Stand (20 x 10) (plano de altura) 	<p>Legend</p> <ul style="list-style-type: none"> South for sale Conditioned and Reserved Unavailable location Size (2 x 1 m) Booth number Total area in m² (width x height) Heavy machinery exhibition not allowed in this area 	<p>seção do telhado e estrutura interna - Planos 01 e 02</p>	<ul style="list-style-type: none"> Extintores / Fire extinguishers Colunas com extintores / column with extinguishers Colunas / columns Projeção (plano) / projection of the mezzanine Projeção Rampas / projection of the ramp
---	--	--	--



A R Severo

Pavilhão 1, Rua P, Estande 412
Cachoeira do Sul - RS
www.arsevero.com.br

Transformador monofásico, toroidais, indutores, estabilizadores de tensão, variadores de tensão, transformadores e indutores de alta frequência, carregadores de bateria.

AAFMHA

Pavilhão 2, Rua O, Estande 337
Buenos Aires - Argentina
www.aafmha.org.ar

Abrasive Sul

Térreo, Rua T, Estande 607
Novo Hamburgo - RS
www.abrasivosul.com.br

Abrasser Ferramentas

Pavilhão 2, Rua I, Estande 144
Cachoeirinha - RS
www.abrasser.com.br

ACCUT Machinery Co Ltd

Pavilhão 1, Rua P, Estande 552
Dalian - China
www.accutmachinetools.com

Aço Brasil

Mezanino, Rua X, Estande 657
Caxias do Sul - RS
www.aco-brasil.com

Aço plano

Pavilhão 2, Rua B, Estande 24
Caxias do Sul - RS
www.acoplano.com.br

Chapas, ferro, tubos, telhas.

Aços Favorit

Mezanino, Rua W, Estande 646
Cachoeirinha - RS
www.favorit.com.br

Aços especiais (aços ferramenta, aços inox) aços para construção (mecânica ao carbono, ligados, corte fácil e aços prata), tubos mecânicos, tornos automáticos e vigas.

Aços Vic

Térreo, Rua V, Estande 642
São Paulo - SP
www.acosvic.com.br

Serviço de tratamento térmico com e sem atmosfera controlada, tubos trefilados de precisão com e sem costura e peças semiacabadas, aços trefilados, retificados e polidos, voltados para construção mecânica.

Açotelas

Pavilhão 2, Rua I, Estande 161
Canoas - RS
www.acotelas.net

Telas e aramados.

Açovisa

Pavilhão 2, Rua F, Estande 84
Guarulhos - SP
www.acovisa.com.br

Aços longos e especiais, aços laminados, trefilados, retificados, forjados.

ACR Sistemas Industriais

Pavilhão 1, Rua P, Estande 365
São Bernardo do Campo - SP
www.acr1.com.br

Radiocntroles Industriais, sinalizadores Industriais, sistemas de pesagem e pesagem dinâmica Industriais.

Acre Caxias

Pavilhão 1, Rua P, Estande 486
Caxias do Sul - RS
www.acreacaxias.com.br

Abrasive Industriais, ferramentas profissionais, limas de metal duro, lixas, rebolos.

Action Technology

Pavilhão 1, Rua P, Estande 518
Indaiatuba - SP
www.actiontechnology.com.br

Motores elétricos, drive para motor de passo, ionizadores, rolamentos, servo-acionamentos, CLP, IHM, inversores de frequência, rolamentos, motores de passo, fontes de alimentação, robô e automação industrial, controladores lógico programáveis.

AC2 Inox

Pavilhão 2, Rua L, Estande 251
Diadema - SP
www.ac2inox.com.br

Arames e fios inoxidáveis, fitas e chapas inoxidáveis, encruado/duro, recozidos/mole, barras inoxidáveis.

Adec

Pavilhão 1, Rua P, Estande 560
Caxias do Sul - RS

Prensas mecânicas tipo C e H, prensas hidráulicas, prensa servomecânica e hidráulicas, prensas rápidas, prensas para forjamento, prensas de aço de Joelho.

Afigraf Facas e Ferramentas Industriais

Pavilhão 1, Rua P, Estande 398
São Paulo - SP
www.afigraf.com.br

Afitec Ferramentas

Pavilhão 2, Rua G, Estande 101
Caxias do Sul - RS
www.afitec.net

Afição de serras para o setor metal-mecânico, frezas e serra fita.

Agathon

Térreo, Rua Q, Estande 566
Diadema - SP
www.agathon.com.br

Agebras

Pavilhão 1, Rua P, Estande 368
Caxias do Sul - RS
www.agebras.com.br

Agropneus

Pavilhão 1, Rua P, Estande 370
Porto Alegre - RS
www.agropneus.com.br

Pneus Industriais e para empilhadeiras, agrícolas e de terraplenagem, câmaras de ar e rodas Industriais.

Airway

Pavilhão 1, Rua P, Estande 549
Caxias do Sul - RS
www.airway.ind.br

Ventiladores bigfan evaporativo, cortinas de ar.

AK Automação

Pavilhão 1, Rua P, Estande 405
Porto Alegre - RS
www.akindustrial.com.br

Câmeras termográficas, multímetros, amperímetros, inversores de frequência, CLPS, controladores.

Akron

Pavilhão 2, Rua B, Estande 27
Caxias do Sul - RS
www.akron.eng.br

Solução de rastreabilidade baseada na tecnologia RFID, controle de produção baseado na tecnologia RFID, hardwares de aquisição e controle de dados com comunicação Ethernet.

Allpex

Pavilhão 2, Rua G, Estande 93
São Paulo - SP

Akso

Pavilhão 2, Rua K, Estande 216
São Leopoldo - RS
www.akso.com.br

Termômetros, medidores de pH, medidores de espessura.

Alltech Máquinas

Pavilhão 2, Rua A, Estande 03
Caxias do Sul - RS
www.grupoalltech.com.br

Alltech Steel

Pavilhão 2, Rua A, Estande 03
Garuva - SC
www.grupoalltech.com.br

Alltech Tools

Pavilhão 2, Rua A, Estande 03
Caxias do Sul - RS
www.grupoalltech.com.br

Altecnica

Pavilhão 2, Rua K, Estande 240
Porto Alegre - RS
www.altecnica.com.br

Alu Cek

Pavilhão 2, Rua I, Estande 154
Sapucaí do Sul - RS
www.alu-cek.com.br

Estruturas em perfil de alumínio modular para equipamentos Industriais.

Alumetal Placas

Térreo, Rua T, Estande 613
Blumenau - SC
www.alumetal.com.br

AMS Máquinas

Pavilhão 2, Rua O, Estande 334
Caxias do Sul - RS
www.amsmaquinas.com.br

Miniquindaste, plataforma de serviços aéreos.

Andorinha Comercial

Pavilhão 2, Rua A, Estande 08
Caxias do Sul - RS
www.andorinhabr.com

Serras de fita Amada, serras circulares Kinkelder, máquina de serra de fita Cosen/modelo AH-320h automática com exclusiva dupla coluna, máquina de serra circular Fong H0, máquina THC-165nc capacidade (até 165mm).

Antares

Térreo, Rua T, Estande 612
Caxias do Sul - RS
www.antaresacoplamentos.com.br
Acoplamentos.

Apexfil

Pavilhão 1, Rua P, Estande 404
São Paulo - SP
www.apexfil.com.br

Filtros tipo cartuchos, filtros simplex
tipo cestos, filtro para gás (gás natural,
GLP e gases especiais).

Armários Nilko

Pavilhão 2, Rua L, Estande 263
Gravataí - RS

Arsystem

Térreo, Rua R, Estande 573
Caxias do Sul - RS
www.arsystem.com.br

Ferramentas para usinagem,
abrasivos, polimento, automação,
ferramentas pneumáticas, etc.

Artemolas

Pavilhão 2, Rua H, Estande 128
Gravataí - RS
www.artemolas.com.br

Molas, anéis, grampos, presilhas e
artefatos de metal em geral.

Artisa Centro de Eventos

Mezanino, Rua x, Estande 661
São Paulo - SP
www.artisametals.com.br

Artubos Tubos Flexíveis

Pavilhão 1, Rua P, Estande 541
Farrroupilha - RS
www.artubos.ind.br

Tubos de poliuretano (TPU), polimida 6
(PAB) e poliamida 12 (PA12), polietileno
PEBD, lineares.

Arwi

Mezanino, Rua W, Estande 651
Caxias do Sul - RS
www.arwi.com.br

Ferramentas de corte de metal duro
e HSS para torneamento, cortes
de canais, rosqueamento, machos,
fresamento, furação, mandrilamento,
elementos de fixação (cones).

Asiusi

Térreo, Rua R, Estande 574
Caxias do Sul - RS
www.asiusi.com.br

Prestação de serviços de peças usinadas.

Assistemaq

Pavilhão 2, Rua N, Estande 304
Caxias do Sul - RS
www.assistemaq.com.br

Aston Automação

Pavilhão 2, Rua I, Estande 161
Canoas - RS
www.aston.ind.br

Bancadas de montagem, dispositivos
mecânicos e máquinas especiais.

Atlas Copco

Pavilhão 2, Rua N, Estande 306
Barueri - SP
www.atlascopco.com.br

Compressor de ar, secador de ar.

Audatech Equipamentos

Pavilhão 1, Rua P, Estande 418
Caxias do Sul - RS
www.audatech.com.br

Máquinas para alumínio e PVS para
indústria de esquadrias e serralaria.

Autec RS

Pavilhão 1, Rua P, Estande 474
Caxias do Sul - RS
www.autecrs.com.br

Alimentadores/ painéis vibratórios e
dispositivos especiais para linha de
montagem de peças.

Automasafety Consultoria

Pavilhão 1, Rua P, Estande 364
Gravataí - RS
www.automasafety.com.br

Adequação de máquinas à nova NR
12 (com laudo e art), análise de risco,
projetos, construção e instalação de
dispositivos mecânicos e eletrônicos
de segurança, consultoria, cursos.

Automatec

Pavilhão 2, Rua M, Estande 282
Novo Hamburgo - RS
www.automatecrs.com.br

Autonics do Brasil

Pavilhão 1, Rua P, Estande 476
São Paulo - SP
www.autonics.com.br

Controladores e sensores, encoders,
motores de passo, sinalizadores.

Autotravi Borrachas e Plásticos

Térreo, Rua T, Estande 603
Caxias do Sul - RS
www.autotravi.com

Borrachas e plásticos.

Sistemas para armazenagem Travema



A Travema, líder na fabricação de proteções logísticas, agora produz modernos sistemas para armazenagem, fabricados com aço de qualificação estrutural certificada, nossos projetos são submetidos a um rigoroso controle de qualidade e de acordo com normas nacionais e internacionais. A montagem é rápida e limpa. Não há soldas no local e são extremamente seguras na operação.

Consulte preços e condições especiais: (11) 3831-8911

Rua Benedito Campos Moraes, 126 - V. Anástasio
Cep: 05594-010 - São Paulo-SP
www.travema.com.br - E-mail: travema@travema.com.br

TRAVEMA
ARMAZENAGEM SEGURA

Ava Linear System

Pavilhão 1, Rua P, Estande 397
Itapecerica da Serra - SP
www.avasistema.com.br

Azzomac

Pavilhão 2, Rua H, Estande 128
Cachoeirinha - RS
www.azzomac.com.br

Pistola automática de pintura, bombas de dupla membrana, marcador de couro pneumático.

B Lotti Mov. de Cargas

Pavilhão 1, Rua P, Estande 422
Jaraguá do Sul - SC
www.blotti.com.br

Badesul Desenvolvimento

Pavilhão 1, Rua P, Estande 482
Porto Alegre - RS
www.badesul.com.br

Bakelitsul

Pavilhão 1, Rua P, Estande 403
Caxias do Sul - RS
www.bakelitsul.com.br

Balanças Saturno

Pavilhão 2, Rua I, Estande 161
Canoas - RS

Balanças.

Bardella S. A.

Térreo, Rua S, Estande 589
Guarulhos - SP
www.bardella.com.br

Aços especiais para construção mecânica.

Basfix

Pavilhão 1, Rua P, Estande 387
Caxias do Sul - RS
www.basfix.com.br

Ferramentas de fixação.

BAW Brasil

Pavilhão 1, Rua P, Estande 446
Caxias do Sul - RS
www.baw.com.br

Máquinas de corte térmico.

BCM Automação

Pavilhão 2, Rua H, Estande 128
Porto Alegre - RS
www.bcmautomacao.com.br

Controladores programáveis, unidade terminal remota, gerenciamento de energia.

Beckhoff do Brasil

Pavilhão 2, Rua C, Estande 37
São Bernardo do Campo - SP
www.beckhoff.com.br

Bel Air

Térreo, Rua R, Estande 576
Novo Hamburgo - RS
www.belair.ind.br

Belton Pneumática

Pavilhão 2, Rua I, Estande 167
São Leopoldo - RS
www.belton.com.br

Válvulas e acessórios, cilindros pneumáticos normalizados e especiais, linha de filtragem e preparação do ar.

Biometal

Pavilhão 2, Rua I, Estande 161
Canoas - RS
www.biometal.ind.br

Banhos de zinco ácidos, alcalinos, estanho ácidos, anodização dura, pintura a pó, pintura líquida, fosfato de zinco.

Bipress

Pavilhão 2, Rua O, Estande 335
Buenos Aires - Argentina
www.bipress.com.ar

Plegadoras, guilhotinas, prensas mecânicas e hidráulicas, punzonadoras, laser, equipamentos especiais, serviço técnicos.

BLM Group Brasil

Pavilhão 2, Rua A, Estande 05
Guarulhos - SP
www.blmgroupp.com.br

BM Viagens e Turismo

Mezanino, Rua X, Estande 664
Porto Alegre - RS
www.bmviagens.com.br

Bombas Beto

Pavilhão 2, Rua K, Estande 210
Portão - RS
www.bombasbeto.com.br

Borrachas BMD

Pavilhão 2, Rua J, Estande 196
Sapucaia do Sul - RS
www.borrachasbmd.com.br

Peças técnicas em borracha esponjada, anéis O'Rings, juntas, vedações isoladores.

Borrachas Mercobor

Pavilhão 2, Rua I, Estande 166
São Leopoldo - RS
www.mercobor.com.br

Peças técnicas de borracha.

Box Print Embalagens e Displays

Pavilhão 1, Rua P, Estande 366
Campo Bom - RS
www.boxprint.ind.br

Brasfixo Fixo Moldes Fixos

Térreo, Rua U, Estande 619
Botucatu - SP
www.brasfixo.com.br

Brevil

Pavilhão 2, Rua B, Estande 26
Rio do Sul - SC
www.brevil.ind.br

Brevini Power Transmission

Pavilhão 1, Rua P, Estande 526
Limeira - SP
www.brevini.com.br

Talhas de correntes, talhas cabo de aço.

BS Metalúrgica

Pavilhão 2, Rua A, Estande 14
Itupeva - SP
www.bsmetalurgica.com.br

BUWW

Pavilhão 2, Rua O, Estande 332
São José dos Pinhais - PR
www.buww.com.br

Buzin

Térreo, Rua R, Estande 574
Caxias do Sul - RS
www.buzin.ind.br

Peças usinadas diversas.

BWR

Pavilhão 2, Rua I, Estande 171
Tupandi - RS
www.bwrpneumaticadobrasil.com.br

Esmerilhadeira reta mod. BWR 1800, martetele pistola mod. BWR 523, furadeira pistola 16 mm mod. BWR 816p8.

Calfran

Pavilhão 2, Rua C, Estande 32
Sapucaia do Sul - RS
www.pavanelo.com.br

Cangzhou Changyuan Fittings Co Ltd

Pavilhão 2, Rua E, Estande 53
Cangzhou - China
www.con-well.com

- Sanitary unions: sms, din11851, mac-on, rjt, 3a;
- Sanitary valves: clamp, ferrules, butterfly valves, check valves.
- Ball valves: 1pc ball valves, 2 pc ball valves, 3 pc ball valves.

Carlos Becker Metalúrgica

Pavilhão 2, Rua J, Estande 181
Gravataí - RS
www.carlosbecker.com.br

Casa das Correntes

Pavilhão 2, Rua L, Estande 245
Porto Alegre - RS
www.fallgatter.com.br

Componentes e conjuntos soldados, equipamentos e peças de transmissão mecânica, chapas de aço.

Casa das Resistências

Pavilhão 2, Rua H, Estande 136
Novo Hamburgo - RS
www.casadasresistencias.com.br

Resistência tubular, resistência alta carga, resistência baixa carga, resistência coleira, resistência microtubular, resistência quartzo, resistência flexível, resistência banha, manta térmica.

Caxias do Sul Convention e Visitors Bureau

Mezanino, Rua X, Estande 666
Caxias do Sul - RS
www.caxiaseventos.org.br

Celmar

Pavilhão 2, Rua A, Estande 04
São Paulo - SP
www.celmar.com

Roscamat (Espanha) rosqueadeiras de braço articulado, Alfa (Alemanha) furadeiras eletromagnéticas, Cevisa (Espanha) chanfradeiras estacionárias.

Centerrol Produtos para Indústria

Pavilhão 2, Rua C, Estande 39
Curitiba - PR
www.centerrol.com.br

CGL Casa das Gaxetas

Pavilhão 2, Rua G, Estande 125
Porto Alegre - RS
www.gaxetas.com.br

Gaxetas, retentores, anéis O'Rings, vedações especiais.

Chicago Pneumatic

Pavilhão 1, Rua P, Estande 386
Barueri - SP
www.chicagopneumatic.com.br

Chico Tornearia

Pavilhão 1, Rua P, Estande 450
Caxias do Sul - RS
www.chicotornearia.com.br

**China Shandong Ningyang
Xinhui Steel Ball MFG Corp**

Pavilhão 2, Rua F, Estande 78
Ningyang - China
www.xinhuigm.com

Ciaflex Belcabos

Pavilhão 2, Rua F, Estande 71
Caxias do Sul - RS
www.ciaflex.com.br

Fios e cabos elétricos e perfil de
borrachas.

Cigam Corporativa

Pavilhão 1, Rua P, Estande 491
Novo Hamburgo - RS
www.cigam.com.br

CIC

Pavilhão 2, Rua K, Estande 239
Cachoeirinha - RS
www.cic-rs.ind.br

Promoção de eventos para fomento aos negócios e capacitação das empresas associadas, Auditório e Sala de Reuniões disponível para aluguel, Espaço em publicações do município, Convênio com instituições de ensino, Emissão de Certificado de Origem, Link direto para homepage da empresa no site do CIC, Login e senha de acesso para inserção de produtos no Canal de Negócios, Fornecimento de Calendário de feriados, Fornecimento de Cadastro de empresas associadas.

Cim Componentes

Pavilhão 1, Rua P, Estande 502
Caxias do Sul - RS
www.cimcomponentes.com.br

Estamparia, plasma e punçoneadeira
caldeiraria ASME IX, conjuntos solda-
dos, torres de iluminação.

Cima Trans & Bearings Co Ltd

Pavilhão 2, Rua E, Estande 53
Wuxi - China
www.cimabearings.com

Cimm

Pavilhão 2, Rua K, Estande 206
Florianópolis - SC
www.cimm.com.br

Educação a distância e seções exclusivas de usinagem, soldagem, fundição e meio ambiente, guia de fornecedores, fórum, empregos, material didático.

Cimhsa

Térreo, Rua S, Estande 584
São José dos Pinhais - PR
www.cimhsa.com.br

Tornos mecânicos horizontais marca
Clever, fresadoras ferramentas marca
Clever, centros de usinagem marca
Travis, furadeiras, retífica, mandriladora.

Citec

Pavilhão 2, Rua K, Estande 230
Santa Cruz do Sul - RS
www.citec.com.br

Semáforos gradativos, painéis publicitários informativos, gerenciamento de filas e placares esportivos.

Codi Sistemas

Pavilhão 2, Rua E, Estande 60
Caxias do Sul - RS
www.codi.com.br

CM Comandos Lineares

Pavilhão 1, Rua P, Estande 471
São Paulo - SP
www.cmcomandos.com.br

No-breaks e estabilizadores
eletrônicos.

CMEC

Pavilhão 2, Rua E, Estande 53
Beijing - China
www.cmecepo.com

With 50 years experience in exhibition organization and its professional personnel, CMEC international exhibition co., Ltd. Can organize and execute different international exhibitions, and provide exhibitors with integrated and qualified services.

CMEC

Pavilhão 2, Rua F, Estande 78
Beijing - China
www.cmecepo.com

With 50 years experience in exhibition organization and its professional personnel, CMEC international exhibition co., Ltd. Can organize and execute different international exhibitions, and provide exhibitors with integrated and qualified services.

facebook.com/cromosteel 

Uma solução completa e eficiente.

Cromo Steel, a marca de containers aramados e carrinhos industriais que mais produz e investe em tecnologia.



 **CROMO STEEL**
CARRINHOS E EQUIPAMENTOS

 **GRUPO SCHIOPPA**
MANUFATURA DE METAIS E AÇO

Rua Cobalto, 170 - Pq. São Pedro - Itaquaquecetuba - São Paulo - SP - Tel.: 55 11 4646.1600
e-mail: cromosteel@cromosteel.com - www.cromosteel.com

CNC Sul

Pavilhão 2, Rua B, Estande 21
 Caxias do Sul - RS
www.cncsul.com.br

Centro de usinagem vertical, centros de torneamento Johnford, centro de usinagem dupla coluna "portal", centro de torneamento CNC, centro de furação e rosqueamento CNC, torno CNC com barramento inclinado, centro de usinagem horizontal, eletroerosão.

CNCs Soluções de precisão

Pavilhão 2, Rua A, Estande 06
 Caxias do Sul - RS
www.cncs.ind.br

Peças fundidas, forjadas, usinadas com pintura, tratamento térmico, peças a partir de barras, tubos ou chapas, serviços de usinagem.

CND Revestimentos

Pavilhão 2, Rua M, Estande 272
 Caxias do Sul - RS
www.cndrevestimentos.com.br

Prestação de serviços na área de revestimentos industriais em Teflon e poliâmida.

Comeplast

Pavilhão 1, Rua P, Estande 394
 Bento Gonçalves - RS
www.comeplast.com.br

Comercial DPA

Pavilhão 1, Rua P, Estande 441
 São Paulo - SP
www.dpaaluminio.com.br

Conbras

Pavilhão 1, Rua P, Estande 440
 Porto Alegre - RS
www.conbras.ind.br

Consultec

Mezanino, Rua W, Estande 651
 Porto Alegre - RS
www.sandvik.com.br/consultec

Ferramentas de corte de metal duro e HSS para torneamento, cortes e canais, rosqueamento, machos, fresamento, alargadores, furação, mandrilamento.

Continental Ferramentas

Pavilhão 2, Rua O, Estande 321
 Caxias do Sul - RS
www.continentaltop.com.br

Linha completa em usinagem, linha de máquinas elétricas e pneumáticas, linha química e abrasiva.

Controles Visuais

Pavilhão 1, Rua P, Estande 453
 São Paulo - SP
www.controlesvisuais.com.br

Pasta Flexoline, quadro Kanban, quadros diagramados.

Converth Abrasivos

Pavilhão 1, Rua P, Estande 452
 Viçosa - RS
www.converth.com.br

Rodas de lixas especiais, miniroda de lixa, roda combinada (manta abrasiva e lixa), roda de manta abrasiva, flap disc, roda de lixa com rosca m14.

Coppermetal Alumaticopper Valcomix

Térreo, Rua S, Estande 597
 São Paulo - SP
www.coppermetal.com.br

Corofergs

Mezanino, Rua W, Estande 651
 Porto Alegre - RS
www.corofergs.com.br

Ferramentas de corte de metal duro e HSS para torneamento, cortes de canais, rosqueamento, machos, fresamento, furação, mandrilamento e elementos de fixação (cones).

Cortiaço

Pavilhão 2, Rua J, Estande 197
 Alvorada - RS
www.cortiaço.com.br

Usinagem e corte/dobra de chapas de aço, caldeiraria, jato e pintura.

Cosa InterMáquinas

Pavilhão 2, Rua I, Estande 157
 Vinhedo - SP
www.cosa.com.br

Tornos eixo e dupla torre, centros de furação e rosqueamento, centros de usinagem vertical, centros de usinagem hi-speed, centros de usinagem 5 eixos, centros de usinagem horizontal, tornos de cabeçote móvel tipo suíço, tornos automáticos a cames, CLP e CNC, injetoras de plástico, injetoras de metal (al/zm e mg), alimentadores de barras, máquinas e equipamentos para controle de qualidade.

CP Eletrônica

Pavilhão 2, Rua C, Estande 40
 Porto Alegre - RS
www.cp.com.br

Coterflex

Pavilhão 2, Rua H, Estande 126
 Porto Alegre - RS
www.coterflex.com.br

Terminais e adaptadores hidráulicos, mangueiras Goodyear, acessórios pneumáticos e terminais para refrigeração.

CRF

Pavilhão 1, Rua P, Estande 386
 Novo Hamburgo - RS
www.crf-rs.com.br

CRM

Pavilhão 2, Rua I, Estande 152
 São Leopoldo - RS
 Máquinas e peças.

Dagan Tubos de Aço

Térreo, Rua T, Estande 608
 Guarulhos - SP
www.dagan.com.br

Tubos estruturais de aço carbono quadrados, retangulares e redondos com e sem costura, tubos industriais e de condução com e sem costura, peças tubulares com corte em ângulo, corte em blank, furações, roscas, perfis tubulares e fresas.

Dalian Huayang Jinggong Bearing Manufacturing

Pavilhão 2, Rua F, Estande 78
 Wafangdian City - China
www.hyjgbearing.com

Daniel Metais e Plásticos

Pavilhão 2, Rua J, Estande 201
 Novo Hamburgo - RS
www.daniel.com.br

Peças injeção em Zamac, peças injeção em plástico, peças estampagem em aço e latão, material sanitário, pneumático, elétricos

Deb Maq

Térreo, Rua S, Estande 587
 Caxias do Sul - RS
www.debmaq.com.br

Máquinas-ferramenta e injetoras de plástico.

Delta Laser

Pavilhão 1, Rua P, Estande 536
 Farroupilha - RS
www.deltalaser.com.br

Corte laser, dobra CNC, conjuntos montados.

Demag Cranes & Componentes

Pavilhão 2, Rua K, Estande 228
 Cotia - SP
www.demagcranes.com.br

Denker Engenharia de Sistemas

Pavilhão 1, Rua P, Estande 431
 Caxias do Sul - RS
www.denker.ind.br

Engenharia de automação industrial, robôs industriais, automação de estes, aquisição de dados e sistemas de visão.

Diferro

Pavilhão 2, Rua K, Estande 242
 Caxias do Sul - RS
www.diferro.com.br

Comércio de aços para ferramentas e construção mecânica.

Dimenlab

Pavilhão 2, Rua H, Estande 134
 São Leopoldo - RS
www.dimenlab.com.br

Disposul Maqs. e Dispositivos

Pavilhão 2, Rua L, Estande 253
 Caxias do Sul - RS
www.disposul.com.br

Dober Fixação

Pavilhão 2, Rua K, Estande 241
 Igarata - SP
www.dober.com.br

Sistema de gestão empresarial para o segmento metalmeccânico.

Docsoft Manuais

Pavilhão 1, Rua P, Estande 433
 Porto Alegre - RS
www.docsoft.com.br

Domino Sul

Pavilhão 2, Rua G, Estande 108
 Garibaldi - RS
www.dominosul.com.br

Gravações por micropuncionamento e riscagem (Sic Marking), gravações a laser (Laser Yag Eletrox), codificação por jato de tinta – inkjet (Domino).

Dongguan TR Bearing Co Ltd

Pavilhão 2, Rua F, Estande 78
 Dongguan - China
www.tr.com.cn

Dynamach

Térreo, Rua S, Estande 593
São Paulo - SP
www.dynamach.com.br

Centros de usinagem, tornos CNC,
prensas mecânicas, ferramentas e
acessórios.

Ebone Climatizadores

Pavilhão 1, Rua P, Estande 417
São Bernardo do Campo - SP
www.eboneclimatizadores.com.br

Eco Mach

Pavilhão 2, Rua G, Estande 107
Canoas do Sul - RS
www.ecomach.com.br

Zx01a - máquina de depurar fluidos in-
dustriais, zX02a - cilos para conservação
de óleos filtrados, zX03a - coletor de lodo.

Editora Banas

Mezanino, Rua X, Estande 655
São Paulo - SP
www.banas.com.br

Efact Software Ltda.

Pavilhão 1, Rua P, Estande 491
Porto Alegre - RS

Eletrorock

Pavilhão 2, Rua K, Estande 212
Caxias do Sul - RS

Réguas digitais, encoders lineares e
rotativos, visualizador digital e CNC.

Eletropen

Pavilhão 2, Rua I, Estande 150
Sapucai do Sul - RS
www.eletropen.com.br

Ferramentas Atlas Copco, manutenção em
ferramentas pneumáticas, talhas e pontes
rolantes, venda de itens de automação
Camozi (conexões, válvulas, cilindros).

Emofrigo

Pavilhão 2, Rua I, Estande 161
Canoas - RS
www.emofrigo.com.br

Serra de fita para carne; bifeira; pica-
dores de carne; amaciadores de bifes.

Equiplating

Pavilhão 2, Rua I, Estande 161
Canoas - RS
www.equiplating.com.br

Tanques para galvanoplastia e peças
de reposição.

Eroma EDM

Térreo, Rua S, Estande 596
Itajaí - SC
www.eroma.com.br

Ergovac e Kaspar Vacuum

Pavilhão 1, Rua P, Estande 491
Porto Alegre - RS
www.indutec.ind.br e ergovac.com.br

Equipamentos para movimentação e
manipulação de peças a vácuo com
ventosas.

Esferas Douglas

Pavilhão 2, Rua E, Estande 56
Santo André - SP
www.esferasdouglas.com.br

Etin Sistemas de Combustão

Pavilhão 2, Rua I, Estande 161
Canoas - RS
www.etin.com.br

Estufas a gás, fornos de tratamento
térmico, queimadores infravermelhos
a gás e sistemas de combustão, trens
de válvulas e automação de sistemas
de combustão.

Ezata Industrial

Pavilhão 1, Rua P, Estande 507
Passo Fundo - RS
www.ezata.com.br

Exito Pintura Eletrostática

Pavilhão 1, Rua P, Estande 543
Gravatá - RS
www.exitoeletoestatica.com.br

Prestação de serviços de pintura
eletrostática a pó, epoxi e poliéster,
com expansão para pintura líquida,
jateamento e estamparia de precisão.

Extretec

Pavilhão 2, Rua D, Estande 51
São Caetano do Sul - SP
www.extretec.com.br

Trefilação de metais não-ferrosos -
alumínio, cobre e latão, tubos trefilados
em todos os formatos e medidas, peças
tubulares acabadas ou semi-acabadas.

Fanuc FA Brasil

Térreo, Rua V, Estande 637
São Paulo - SP
www.fanucfa.com

CHL
HELI**www.chinaheli.com.br****Loja da Fábrica no Brasil**

A segurança que você queria com o preço que você pediu.

• ZUBA COMERCIO DE MAQUINAS E EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA. • E-MAIL: vendas@fgmachines.com.br • www.chinaheli.com.br
• Rua Santa Julia, 01 - Jardim Villaca - Sao Roque - SP - Brasil • CEP: 18135-420 • Fones: (11) 47199099 • Fax: (11) 47199098

CHL
SEJA UM DISTRIBUIDOR

Fabril System ERP

Pavilhão 2, Rua G, Estande 100
Panambi - RS
www.logicainfo.com.br

Software - sistema de gestão/fabril system ERP.

Famaflex Hidráulicos e Pneumáticos

Pavilhão 2, Rua G, Estande 107
Caxias do Sul - RS
www.famaflex.com.br

Suprimentos hidráulicos e pneumáticos.

Faro

Pavilhão 2, Rua L, Estande 249
Cotia - SP
www.faro.com

Fati Ferramentas

Pavilhão 2, Rua G, Estande 99
Novo Hamburgo - RS
www.fatiferramentas.com.br

Fecomércio

Pavilhão 2, Rua N, Estande 302
Porto Alegre - RS
www.fecomercio-rs.org.br

Fercorte

Pavilhão 2, Rua I, Estande 149
Sapucaia do Sul - RS
www.fercorte.com.br

Beneficiamento de usinagem, peças e subconjuntos usinados e acabados para todos os segmentos do mercado.

Ferramentas Gerais

Pavilhão 2, Rua F, Estande 83
Porto Alegre - RS
www.fg.com.br

Fesma

Pavilhão 2, Rua O, Estande 326
Guarulhos - SP
www.fesma.com.br

Fiberglass Torres

Pavilhão 2, Rua K, Estande 230
Venâncio Aires - RS
www.fiberglassstores.com.br

Caixas de luz, painéis publicitários informativos, coletores ecológicos.

Filtra Tec Aspirar

Pavilhão 1, Rua P, Estande 448
Caxias do Sul - RS
www.aspirar.com.br

Filter Castilhos

Térreo, Rua S, Estande 581
Caxias do Sul - RS
www.filtercastilhos.com.br

Conexões hidráulicas e pneumáticas, mangueiras hidráulicas e pneumáticas.

Fimac

Pavilhão 2, Rua D, Estande 42
Gravataí - RS
www.fimac.ind.br

Engrenagens de dentes retos e cônicas, eixos estriados e retificados, subconjuntos em geral.

FKS

Pavilhão 2, Rua I, Estande 161
Canoas - RS
www.fks.com.br

Alarques e acessórios automotivos e alarques patrimoniais.

Flow Waterjet

Pavilhão 1, Rua P, Estande 369
São Paulo - SP
www.flowwaterjet.com

Equipamentos de corte com jato de água, equipamentos de preparação de superfícies a pressão ultra elevada.

Fluid Systems

Pavilhão 2, Rua E, Estande 62
Porto Alegre - RS
www.fsobombas.com.br

Bombas hidráulicas, sistemas de bombeamento, bombas dosadoras, motores elétricos, painéis elétricos, acessórios elétricos e mecânicos.

Foscarini

Pavilhão 2, Rua I, Estande 179
Caxias do Sul - RS
www.foscarini.com.br

Serviços de injetados em alumínio Zamac.

Franho Máquinas

Pavilhão 2, Rua D, Estande 48
Sapucaia do Sul - RS
www.pavanelo.com.br

Serras de fita automáticas e semiautomáticas para corte de metais, serras de fita horizontais e verticais para corte de blocos de aço, serras de disco para corte em alta produção com magazine de barras.

Friske Equipamentos

Pavilhão 2, Rua A, Estande 11
Lontras - SC
www.friske.com.br

FTS Fênix Tecnologia em Sistemas

Pavilhão 1, Rua P, Estande 437
São José dos Campos - SP
www.fts.ind.br

Full Gauge Controls

Pavilhão 2, Rua I, Estande 161
Canoas - RS
www.fullgauge.com.br

Instrumentos digitais para controle e indicação de temperatura, umidade, tempo, pressão e voltagem, tc900ri clock, tc900ri power, tic17rgti, mt512ri, mt5ri log, mt543ri log.

Fundacion Exportar Argentina

Pavilhão 2, Rua O, Estande 335
Buenos Aires - Argentina
www.exportar.org.ar

Agencia de promoção das exportações argentinas.

Fundição Rosso

Pavilhão 1, Rua P, Estande 434
Santa Maria - RS
www.fundicaorosso.com.br

Utensílios para cozinha em geral, painéis, peças Industriais em alumínio fundido.

Fundipress

Pavilhão 2, Rua K, Estande 233
Timbó - SC
www.fundipress.com.br

Fusopar

Mezanino, Rua W, Estande 647
Caxias do Sul - RS
www.fusopar.com.br

Elementos de fixação.

Gamacor

Pavilhão 1, Rua P, Estande 430
Caxias do Sul - RS
www.gamacor.com.br

Tinta epoxi para piso + tintas e solventes industriais.

Gema Switzerland

Pavilhão 1, Rua P, Estande 546
São Paulo - SP
www.ransburg.com.br

Global Microfusão

Pavilhão 1, Rua P, Estande 374
Veranópolis - RS
www.globalmicrofusao.com.br

Peças microfundidas em aço carbono, inoxidável ou ligas especiais.

GF Agie Charmilles

Térreo, Rua U, Estande 622
Caxias do Sul - RS
www.gfac.com

Eletroerosão por penetração, eletroerosão por corte a fio, eletroerosão por furo rápido, centro de usinagem de alta velocidade.

Globo Alumínio

Pavilhão 2, Rua H, Estande 128
Porto Alegre - RS
www.globoaluminio.com.br

Peças técnicas fundidas em alumínio, bronze e latão, brutas ou podendo ser usinadas e pintadas.

Golin

Térreo, Rua S, Estande 591
Guarulhos - SP
www.golin.com.br

Grapho Software

Pavilhão 2, Rua J, Estande 200
Porto Alegre - RS
www.grapho.com.br

Autodesk Inventor, Autodesk Alias Design, Autodesk Vault Professional, Autocad, Autocad Mechanical, Autocad Electrical, Autocad Plant 3D.

Gridest

Pavilhão 2, Rua O, Estande 340
Villa Ballester - Argentina
www.gridest.com.ar

Discos abrasivos de corte e desbaste, flaps, rodas especiais.

Grossl indústria de Abrasivos

Pavilhão 2, Rua M, Estande 269
São Bento do Sul - SC
www.grossl.com.br

Abrasivos, discos de corte e desbaste, limas rotativas.

Grupo Açotubo

Térreo, Rua V, Estande 633
Guarulhos - SP
www.acotubo.com.br

Eixos para moenda de cana usinados e tratados, barras de aços laminados, treliçados e forjados, perfis estruturais, calandrados e mecânicos, tubos de aço de carbono temperagem e ligados, linha de aço inoxidável tubos disponíveis para chapas, blank, bobinas e fitas.

Grupo CNC Sul

Pavilhão 2, Rua B, Estande 21
Caxias do Sul - RS
www.cncsul.com.br

Grupo Sotorial de Metalurgia do Pó

Pavilhão 2, Rua F, Estande 90
São Paulo - SP
www.metalurgiadopoc.com.br

Apresentação e divulgação do processo de metalurgia do pó por meio de aulas, palestras e feiras de negócio, identificação de potenciais clientes e produtos para fornecimento de produtos sinterizados.

Gzero CNC

Pavilhão 2, Rua K, Estande 219
Novo Hamburgo - RS
www.gzerocnc.com.br

HAAS

Térreo, Rua V, Estande 634
São Paulo - SP
www.haasbrasil.com.br

Hennings

Térreo, Rua U, Estande 617
Blumenau - SC
www.hennings.com.br

Helevar

Pavilhão 2, Rua K, Estande 217
Porto Alegre - RS
www.helevar.com.br

Lingas de correntes em grau-8, 10 e grau-12, olhais de içamento e correntes de amarração, blindagem para pneus.

Heller

Térreo, Rua V, Estande 630
Sorocaba - SP
www.heller.biz

Centros de usinagem horizontais.

Hexagon Metrology

Pavilhão 2, Rua N, Estande 280
São Paulo - SP
www.hexagonmetrology.com

Hexagon Metrology

Pavilhão 2, Rua N, Estande 300
São Paulo - SP
www.hexagonmetrology.com

Hidro Sistemas

Pavilhão 2, Rua O, Estande 312
Canoas - RS
www.hidroistemas.com

Hidráulicos Menegotto

Térreo, Rua Q, Estande 569
Caxias do Sul - RS
www.menegotto.com.br

Pressa hidráulica monobloco (10 a 1.500 Ton), prensa hidráulica 04 montantes (200 a 2.000 Ton), prensa hidráulica tipo C (20 a 65 Ton), prensa hidráulica de coluna (6 a 1.000 Ton).

Hidrokit

Pavilhão 1, Rua P, Estande 416
Porto Alegre - RS
www.hidrokit.com.br

Conexões em aço carbono, tubos dobrados/conformados, tubos trefilados sem costura.

Hidroliksan Halim Usta

Pavilhão 2, Rua D, Estande 41
Konya - TR
www.hidroliksan.com

Hidrovil

Pavilhão 1, Rua P, Estande 407
Caxias do Sul - RS
www.hidrovil.com.br

Mangueiras, conexões, válvulas.

Huangzhou Donghua Chain Group Co Ltd

Pavilhão 2, Rua F, Estande 78
Hangzhou - China
www.dhchain.com

Ibomac

Pavilhão 1, Rua P, Estande 376
Estância Velha - RS
www.ibomac.com.br

Ibram

Pavilhão 2, Rua L, Estande 265
São Paulo - SP
www.ibram.ind.br

Idema

Pavilhão 1, Rua P, Estande 434
Santa Maria - RS
www.idema.com.br

Engrenagens, eixos, caixas de transmissão, serviços de usinagem.

IFM Eletronic

Pavilhão 1, Rua P, Estande 445
São Paulo - SP
www.ifm.com.br

POR ESSA NINGUÉM ESPERAVA. É IMPERDÍVEL!

Só mesmo a **CLARK**, uma empresa pioneira, poderia lançar essa grande ação inédita no mercado.

Compre Clark e ganhe*
as peças + lubrificantes
consumidos nas revisões
no período de garantia (2.000 horas ou 1 ano).



* Consulte seu distribuidor Clark para as condições desta campanha. Válido até: 31/10/2012.

Atendimento em 100% do território nacional.

AESA - GDE. SÃO PAULO - ABC
BAIXADA SANTISTA - (11) 3488.1466

DINÂMICA - RO - AC
(69) 3535.5404 / (68) 3221.1157

MAPEL - VALE DO PARAÍBA
INTERIOR DE SP - (19) 3278.1822
GDE. SÃO PAULO - (11) 3642.1100

TECNOESTE - MS - MT
(67) 3045.6088 / (65) 3661.0661

ALPHAQUIP - GDE. SÃO PAULO
OSASCO - BARUERI - (11) 4198.3553

FORMAQUINAS - CE - PI
(85) 3474.3819

NOVA FASE - PR - SC
(41) 3344.9788 / (43) 3339.3046

TRATOMAQ - PA - AP - MA
(91) 3342.4400 / (98) 3248.1769

TRACBEL - MG - ES - RJ
GO - DF - TO - 0800.200.1000

DAFONTE - PE - RN - PB - AL
(81) 3087.0266 / (83) 3232.3500

LVM - AM - RR
(92) 3236.1455

STOCKMANS - RS - SC
(54) 3242.1091 / (51) 3475.6557

TRATORMASTER - BA - SE
(71) 3291.7200 / (79) 2107.9898

CLARK
THE FORKLIFT

www.clarkempilhadeiras.com.br

IFLA

Pavilhão 2, Rua J, Estande 186
 São Leopoldo - RS
www.ifla.com.br

Extensões, pontas allen, Philips, torx e fenda, ferramentas manuais e especiais de acordo com a necessidade do cliente, ferramentas para parafusadeiras tipo soquetes.

Igus

Térreo, Rua Q, Estande 565
 São Paulo - SP
www.igus.com.br

Esteiras porta-cabos, cabos flexíveis, buchas autolubrificantes.

Imefert

Mezanino, Rua W, Estande 649
 Caxias do Sul - RS
www.imefertubos.com.br

Tubos condutores, mecânicos, estruturais, automotivos (trefilados de alta precisão) e eletrodutos galvanizados.

Importherm

Pavilhão 2, Rua K, Estande 208
 Gravataí - RS
www.importherm.com.br

IMS Power Quality

Pavilhão 2, Rua H, Estande 128
 Porto Alegre - RS
www.ims.ind.br

Multimedidores de grandezas elétricas, analisador de energia, controlador de fator de potência e demanda e software de gerenciamento de energia.

Inarcan

Pavilhão 1, Rua P, Estande 379
 Canela - RS
www.inarcan.com.br

Incobor

Pavilhão 2, Rua I, Estande 168
 Cachoeirinha - RS
www.incobor.com.br

Index Traub

Pavilhão 1, Rua P, Estande 458
 Sorocaba - SP
www.indextornos.com.br

Tornos CNC.

Inelbra Industrial Elétrica

Pavilhão 2, Rua I, Estande 161
 Canoas - RS
www.inelbra.com.br

Motores elétricos, transformadores, bobinas, solenoides, aquecedor indutivo, rolamentos.

Ingabor Borrachas

Pavilhão 2, Rua I, Estande 174
 São Leopoldo - RS
www.ingabor.com.br

Diafragmas, raspadores, batentes com metal, perfis de borracha, juntas, arruelas, passador de fio, peças especiais de borracha, anéis O'Rings, gaxetas, retentores.

Inova

Térreo, Rua T, Estande 609
 Caxias do Sul - RS
www.inova.ind.br

Temporizadores digitais e analógicos, controladores de temperatura, controladores digitais, controladores para refrigeração, CLP's, indicadores universais, voltímetros, amperímetros, painéis de leds (itinerários), placas de iluminação, sinalização por leds.

Instor

Pavilhão 1, Rua P, Estande 491
 Porto Alegre - RS
www.instor.com.br

Equipamentos robóticos para inspeção, automação e processos.

Instrusul

Pavilhão 1, Rua P, Estande 399
 Esteio - RS
www.instrusul.com.br

Intescol

Pavilhão 1, Rua P, Estande 434
 Santa Maria - RS
www.intescol.com.br

Fabricação de aquecedores solares e elétricos, reservatórios térmicos.

Interforma

Pavilhão 2, Rua H, Estande 128
 Cachoeirinha - RS
www.interforma.com

Sistemas construtivos (escoramento, formas, travamentos de formas e proteções coletivas), esteiras transportadoras em aço inox, ferramentas de corte e perfuração (mineração) e sustentação de teto de minas, fixadores rosçados (barras, hastas, tirantes, chumbadores, grampos, abraçadeiras, prisioneiros, parafusos especiais, luvas de emenda, porcas especiais).

Itamaq

Pavilhão 1, Rua P, Estande 443
 Itatiba - SP
www.itamaqbrasil.com.br

Irmãos Fuhr Tratamento de Superfície

Pavilhão 2, Rua J, Estande 188
 São Leopoldo - RS
www.irmaosfuhr.com.br

Pintura Ecoat (kil), pintura eletrostática a pó, aplicação de adesivo para adesão borracha metal, pintura de plásticos.

Irmãos Galeazi

Mezanino, Rua W, Estande 649
 Porto Alegre - RS
www.galeazi.com.br

Metais não-ferrosos (latão, cobre, bronze, alumínio), aço inoxidável (planos e não planos).

Isolflex Soluções para Gestão Visual

Pavilhão 2, Rua H, Estande 124
 Campo Magro - PR
www.isolflex.com.br

Quadros diagramados, placas de sinalização, quadros brancos, sistema Isolflex, porta-documentos, quadros editais, armários para chaves.

Jama

Térreo, Rua T, Estande 605
 Santa Rosa - RS
www.jama.com.br

Jamo

Pavilhão 2, Rua C, Estande 33
 Jaraguá do Sul - SC
www.jamo.ind.br

Fornos para indução.

Jet Automação

Pavilhão 1, Rua P, Estande 420B
 Caxias do Sul - RS
www.jetautomação.com.br

Automação industrial.

Jet Tek

Pavilhão 1, Rua P, Estande 522
 Caxias do Sul - RS
www.jettek.com.br

Máquinas para corte com jato de água e laser.

Jorge Carvalho Representações

Pavilhão 1, Rua P, Estande 466
 Porto Alegre - RS
www.jorgecarvalho.net

JGB

Pavilhão 2, Rua H, Estande 127
 São Jerônimo - RS
www.jgb.com.br

Luvas de vaqueta natural, luvas de raspa natural, luvas de kourion para altas temperaturas, luvas nitrílicas; texlon L para proteção a respingos de alumínio líquido; Texlon G para respingos de metal; Texlon W para proteção a queimaduras por arcos elétricos; vestimentas de proteção para soldador; vestimentas de algodão com tratamento antichamas; vestimentas de proteção contra calor radiante; vestimentas para brigada de incêndio; protetores faciais.

Juan Martin do Brasil

Pavilhão 2, Rua K, Estande 222
 São Paulo - SP
www.juan-martin.com.br

Centros de usinagem CNC, tornos CNC, eletroerosão.

Kalatec Automação Industrial

Pavilhão 1, Rua P, Estande 377
 Campinas - SP
www.kalatec.com.br

Fusos de esferas, castanhas, guias lineares, patins, CLP's, IHM's, drives, motores de passo, fontes de alimentação, servomotores, redutores, acoplamentos, embreagens, freios, macacos mecânicos, atuadores lineares, eixos, rolamentos, mesas XYZ, projetos especiais, reparo em fusos de esferas.

Kametel

Térreo, Rua T, Estande 604
 São Bernardo do Campo - SP
www.kametel.com.br

Arames de bronze, cobre, latão e tombac, fios de latão para eletroerosão, vareta de solda de latão, serviço de corte longitudinal em fitas de latão e cobre microtubos para furação rápida.

Kehl Laser

Pavilhão 1, Rua P, Estande 402
 Novo Hamburgo - RS
www.kehl.com.br

Corte a laser de chapas de aço carbono, inox e alumínio, dobra CNC, solda, pintura epóxi.

Kennasul/Henkques

Pavilhão 2, Rua L, Estande 262
Caxias do Sul - RS

Distribuidor Kennametal do Brasil de
ferramentas para usinagem.

Kifix Grampos de Fixação

Pavilhão 1, Rua P, Estande 451
Caxias do Sul - RS
www.kifix.com.br

Klein Equipamentos

Pavilhão 1, Rua P, Estande 468
Rio das Antas - SC
www.kleinequipamentos.com.br

**Kliqpressas Máquinas
Especiais para Mangueiras**

Pavilhão 1, Rua P, Estande 553
Caxias do Sul - RS
www.kliqpressas.com

Máquinas especiais para mangueiras.

KMWW

Pavilhão 2, Rua O, Estande 315
Nova Petrópolis - RS
www.kmwws.com.br

Kompress Solutions

Pavilhão 2, Rua I, Estande 161
Porto Alegre - RS
www.kompress.com.br

Abraçadeiras, alicates para abraça-
deiras, abrasivos e limas, acessórios
hidráulicos e pneumáticos, ferramen-
tas a bateria, elétricas, hidráulicas,
manuais, pneumáticas, torquímetros
e acessórios em geral.

Krominox

Pavilhão 1, Rua P, Estande 525
São Bernardo do Campo - SP
www.krominox.com.br

KS Industrial

Pavilhão 1, Rua P, Estande 543
Gravatá - RS
www.ksindustrial.com.br

Exaustores Industriais, tanques cilíndri-
cos ou retangulares, lavadores de gases,
capelas para laboratório, decantadores,
equipamentos em PVC e polipropileno.

L Aqua

Pavilhão 1, Rua P, Estande 490
Caxias do Sul - RS
www.laqualavanderia.com.br

Lamar

Pavilhão 2, Rua J, Estande 198
Caxias do Sul - RS
www.lamarrolamentos.com.br
Lubrificantes e rolamentos.

Lenzimport

Pavilhão 2, Rua M, Estande 270
Timbó - SC
www.lenzimport.com.br

**Leuck Inteligência em
Hidropneumática**

Pavilhão 1, Rua P, Estande 491
Porto Alegre - RS
www.leuck.com.br

Leus Produtos Automotivos

Pavilhão 1, Rua P, Estande 419
Caxias do Sul - RS
www.leus.com.br

Óleo para motor - marca Motul, ferra-
mentas pneumáticas - marca Chicago
pneumatic (ex: parafusadeiras, chave
de impacto e lixadeiras), lubrificantes
para linha automotiva.

LF Máquinas e Ferramentas

Pavilhão 2, Rua K, Estande 226
Porto Alegre - RS
www.herval.com.br

LT Vaires

Pavilhão 2, Rua K, Estande 230
Venâncio Aires - RS
www.ltvaires.com.br

Cabos com plugue certificados,
injetados para maquinário agrícola,
terminais, pinos, conectores para
aparelhos domésticos e comerciais.

**Lucmar S H Soluciones de
Packaging A Medida**

Pavilhão 2, Rua O, Estande 338
El Palomar Moron - Argentina
www.lucmarsh.com.ar

LVD

Pavilhão 2, Rua J, Estande 183
Joinville - SC
www.lvdgroup.com

Pressa dobradeira, tesoura guilhotina,
puncioneira, centro de corte a laser,
software de programação 3D.

Lyte Automation Technology

Pavilhão 2, Rua K, Estande 230
Venâncio Aires - RS
www.lyte.com.br

GUMAPLASTIC É TRADIÇÃO, QUALIDADE E GARANTIA

Fabricamos e recondicionamos pneus e rodas maciças

- ALTA RESISTÊNCIA A ABRASÃO

- ALTA RESISTÊNCIA A FADIGA POR FLEXÃO

- MENOR GERAÇÃO DE CALOR

- MAIOR RESISTÊNCIA AO RASGAMENTO E CORTE

- MENOR DEFORMAÇÃO POR COMPRESSÃO



GUMAPLASTIC

Rua Willis Roberto Banks, 419
Parque Maria Domitila - Pirituba - São Paulo - SP
Fone (11) 3901-7054 - FAX (11) 3904-6068
CEP 05128-000 - E-mail: gumevendas@uol.com.br

WWW.GUMAPLASTIC.COM.BR

Comunicação direta com a logística

O portal Logweb está com nova tecnologia, rápido, dinâmico e com conteúdo sempre atualizado.

Utilize todos os serviços abaixo e muito mais se cadastrando no portal gratuitamente.



Trabalho



Fornecedores



Vídeos



Adserver



Shopping



Colunistas



Contatos



Orçamentos



Contato

Fornecedores

Cadastre sua empresa gratuitamente no portal de fornecedores.

Vídeo

Além do programa "Logística em foco", o portal tem outros conteúdos em vídeos.

Shopping

O portal tem um shopping com produtos e serviços ofertados pela empresa, que pode fazer o cadastro e a gestão dos produtos.

Adserver

Nova ferramenta para os anunciantes controlarem suas campanhas.

Trabalho

Cadastre as vagas para sua empresa e busque por profissionais. Os usuários podem cadastrar seus currículos gratuitamente.

Orçamentos

Agora é possível solicitar e receber pedidos de orçamentos através da área restrita.

Colunista

São vários colunistas falando sobre diversos assuntos.

Contatos

Os fornecedores recebem contatos direto do site.

PORTAL
Logweb

Informação para o seu dia-a-dia, maior visibilidade para a sua empresa e a oportunidade de fazer bons negócios.

notícias | entrevistas | matérias | artigos | eventos

Cadastre-se gratuitamente no portal Logweb e tenha acesso a esses serviços e muito mais


www.logweb.com.br

UMA FORÇA NOVA PARA O MERCADO



Agora, os setores de Hidráulica, Pneumática, Mecânica, Elétrica e Ar-Comprimido têm uma nova voz no mercado para o seu universo.

A **TDEF** - "TRANSMISSÃO DE FORÇA" é a mais recente publicação que vem encartada na revista Logweb todos os meses, trazendo tudo o que de mais relevante acontece nesta área permanentemente ativa e em franca evolução.



SUA EMPRESA PRECISAVA DE UMA
PARCEIRA NOVA. AGORA TEM A **TDEF**.

UMA NOVA FORÇA PARA OUVIR E FALAR COM ESSE MERCADO



TDEF
TRANSMISSÃO DE FORÇA

Entre em contato conosco e conheça melhor esta publicação.

TDEF – uma publicação da Editora Logweb

Rua dos Pinheiros, 240 - Cj. 12 - Tel: 11 3081-2772

Contato comercial: comercial@logweb.com.br

Acesse nosso site: www.logweb.com.br

Twitter: [logweb_editora](https://twitter.com/logweb_editora)

Lycos Equipamentos

Pavilhão 1, Rua P, Estande 512
Caxias do Sul - RS
www.lycosequipamentos.com.br

Mesa elevatória hidráulica, linhas de contagem e embalagem, automação Industrial em geral.

Macrosul

Térreo, Rua T, Estande 603
Caxias do Sul - RS
www.macrosul.com.br

Mademil Polias

Pavilhão 2, Rua F, Estande 88
Caxias do Sul - RS
www.mademil.com.br

Magma Integração em Logística

Pavilhão 2, Rua G, Estande 102
Cachoeirinha - RS
www.magmaks.com.br

Mahr

Pavilhão 2, Rua J, Estande 184
São Paulo - SP
www.mahr.com.br

Mangueflex Mangueiras e Conexões

Pavilhão 2, Rua A, Estande 10
Caxias do Sul - RS
www.mangueflex.com.br

Manufios

Pavilhão 1, Rua P, Estande 543
Gravatá - RS
www.manufios.com.br

Desenvolvimento de sistemas de transportadores Industriais, fabricação, instalação, manutenção de sistemas já instalados, grades de piso, chapas perfuradas e tela peneira para seleção de sólidos.

Maquimotor

Pavilhão 2, Rua K, Estande 236
Porto Alegre - RS
www.maquimotor.com.br

Máquinas Dauer

Pavilhão 2, Rua H, Estande 135
São Paulo - SP
www.maquinasdauer.com.br

Marina Borrachas

Pavilhão 2, Rua I, Estande 172
Triunfo - RS
www.marinatecnologia.com.br
Artefatos de borracha.

Martini

Pavilhão 2, Rua H, Estande 134
São Leopoldo - RS
www.martiniprotecoes.com

Raspadores e reformas para máquinas industriais telescópicas, persianas, sanfonadas, foles.

Maxibombas

Pavilhão 1, Rua P, Estande 376
São Leopoldo - RS
www.maxibombas.com.br

Motobombas e selos mecânicos.

Maxtech Berflo

Pavilhão 2, Rua F, Estande 69
São Paulo - SP
www.maxtech.ind.br

Linha de microventiladores Industriais: linha AC e DC, blowers e grelhas.

Mazak

Térreo, Rua R, Estande 578
Santa Barbara D Oeste - SP
www.mazak.com.br

Centros de torneamento CNC, centros de usinagem verticais e horizontais CNC, máquinas multitarefas, máquinas de corte de chapas com laser.

MBA

Pavilhão 2, Rua N, Estande 305
Caxias do Sul - RS
www.mbaiscar.com.br

MC Machinery Systems do Brasil

Térreo, Rua V, Estande 636
São Paulo - SP
www.mcmachinery.com.br

Mectrol

Pavilhão 2, Rua K, Estande 211
Bauru - SP
www.mectrol.com.br

Fusos de esferas, guias lineares, torque motor, atuadores lineares, rolamentos, servomotores, IHM's.

Megadyne

Pavilhão 1, Rua P, Estande 414
São Paulo - SP
www.megadyne.com.br

Correias platinum PLT, composto de borracha, novos cabos de tração, intercambiabilidade total com qualquer polia.

Meggaton

Térreo, Rua U, Estande 624
Cabreúva - SP
www.meggaton.com.br

Centro de usinagem vertical CNC - VMP 40a, máquina injetora de termoplástico com servomotor- bs-200. empilhadeira a gasolina, GLP (dual) e diesel - CPQYD 25.

Mepro Engenharia

Pavilhão 1, Rua P, Estande 475
São Bernardo do Campo - SP
www.mepro-engenharia.com

Metal Fecho

Pavilhão 1, Rua P, Estande 426
São Paulo - SP
www.metalfecho.com.br

Metaldavi

Pavilhão 2, Rua L, Estande 258
Caxias do Sul - RS
www.metaldavi.com.br

Metalgava Componentes

Pavilhão 1, Rua P, Estande 496
Garibaldi - RS
www.metalgava.com.br

Serviço de corte a laser, serviço de dobras CNC, serviço de solda MIG.

Metalmag

Pavilhão 1, Rua P, Estande 439
São Paulo - SP
www.metalmag.com.br

Separadores mag. e eletromag, levantadores mag, equipamentos eletrop, produtos mag. e eletromg diversos, transportadores magnéticos, sistemas de transportes para chapas, ímãs permanentes de ferrite, alnico, neodímio-ferro-boro e samário-cobalto.

Metalmatrix Abraçadeiras

Térreo, Rua T, Estande 603
Caxias do Sul - RS
www.metalmatrix.com.br

Abraçadeiras metálicas.

Metalmolos

Pavilhão 2, Rua I, Estande 161
Canoas - RS
www.metalmolos.com.br

Molas, grampos, anéis, pinos e artefatos em arame de aço.

Metalnaza

Pavilhão 1, Rua P, Estande 401
Sapucaia do Sul - RS
www.metalnaza.com.br

Projeto e confecção de dispositivos de fixação hidráulico, pneumático, mecânico e com base fundida, moldes e matrizes nas áreas de forjaria, estamparia, injeção e rotomoldagem, equipamento para teste de estanqueidade, dispositivo de controle.

Metalparts Acessórios

Pavilhão 1, Rua P, Estande 467
São Marcos - RS
www.metalpartssacessorios.com.br

Metalring

Pavilhão 1, Rua P, Estande 371
Caxias do Sul - RS
www.metalring.com.br

Metaltex

Pavilhão 2, Rua E, Estande 54
São Paulo - SP
www.metaltex.com.br

Reles, conectores, controles, comandos para automação Industrial.

Metalúrgica Cofelma

Pavilhão 1, Rua P, Estande 434
Santa Maria - RS
www.cofelma.com.br

Transportador helicoidal, calhas transportadoras, chupins, peças seriadas.

Metalúrgica Kondak

Mezanino, Rua X, Estande 662
Cachoeirinha - RS
www.kondak.com.br

Metalúrgica Nunes

Pavilhão 1, Rua P, Estande 555
São Leopoldo - RS
www.metalurgicanunes.com.br

Êmbolos, pistões, flanges, conexões, adaptadores, eixos, prisioneiros, buíões, hastes, parafuso banjo.

Metalúrgica RF

Pavilhão 2, Rua Q, Estande 311
Blumenau - SC
www.metalurgicarf.com.br

Metalúrgica Rolim

Pavilhão 1, Rua P, Estande 543
Gravatá - RS
www.metalurgicarolim.com.br

Caldeiraria com soldador qualificado, plasma alta definição, laser, oxicorte, corte/dobra.

Metalúrgica Sanmartin

Mezainio, Rua X, Estande 658
Cachoeirinha - RS
www.metalsanmartin.com.br

Metalúrgica SS

Pavilhão 2, Rua K, Estande 218
São Leopoldo - RS
www.metalurgicass.com.br

Metalúrgica Turbina

Pavilhão 2, Rua N, Estande 301
Gaspar - SC
www.mturbina.com.br

Serras de fita, carros transportadores de toras, serras refriladeiras, serras circulares, serras destopadeiras, guinchos hidráulicos.

Metta Galvano

Pavilhão 2, Rua K, Estande 230
Santa Cruz do Sul - RS
www.mettagalvano.com.br

Tratamento térmico e polimento de metais.

Microvera

Pavilhão 2, Rua L, Estande 257
Veranópolis - RS
www.eramantino.com.br

Aço carbono, inoxidável, aços especiais.

Micro Automação

Pavilhão 1, Rua P, Estande 547
Joinville - SC
www.microautomacao.com.br

Cilindros, válvulas, unidades de tratamento de ar, equipamentos de movimentação de carga, conexões.

Metalvales

Pavilhão 2, Rua K, Estande 230
Venâncio Aires - RS
www.metalvales.com.br

Manutenção industrial, usinagem, fabricação de máquinas, peças de reposição, balcões refrigerados, cozinhas industriais, cabos injetados elétricos, sistemas semafóricos, painéis eletrônicos, placar esportivo, estruturas metálicas, sistemas de armazenagem, evaporadores para refrigeração comercial, manutenção de máquinas pesadas, fabricações de fogões, expositores de produtos, geladeiras, câmaras frigoríficas.

Miper Multi Matrizes

Pavilhão 2, Rua K, Estande 232
Santa Cruz do Sul - RS
www.miper.com.br

Moldes para injeção, sopro, rotomoldagem, estampo de corte e dobra.

Miper Multi Matrizes

Pavilhão 2, Rua K, Estande 230
Santa Cruz do Sul - RS
www.miper.com.br

Fabricação, conserto, modificação de ferramentas para transformação de termoplásticos e ferramentas de corte e dobra de metais e usinagem de peças especiais.

Mitec

Pavilhão 1, Rua P, Estande 390
Caxias do Sul - RS
www.mitec.com.br

Manutenção e calibração em instrumentos de medição - laboratório de metrologia.

Mitsui Motion

Térreo, Rua T, Estande 601
Caxias do Sul - RS
www.mitsuimotion.com.br

MM Máquinas Industriais

Pavilhão 2, Rua J, Estande 191
São Leopoldo - RS
www.mmmaquinas.com

Máquinas metalmecânicas.

Moferko

Pavilhão 1, Rua P, Estande 488
Caxias do Sul - RS
www.moferko.com.br

Prestação de serviços de corte a laser, sistema de logística (carrinho, paletes, etc).

Molas Brusque

Pavilhão 2, Rua C, Estande 30
Brusque - SC
www.molasbrusque.com.br

Molas e arame conformados.

Molas Weber

Pavilhão 2, Rua O, Estande 314
Gravatá - RS
www.molasweber.com.br

Molas de tração, torção e compressão, especialista em molas para freios, todo tipo de mola com arame de secção redonda.

Moog

Pavilhão 2, Rua D, Estande 44
São Paulo - SP
www.moog.com.br

QUE TAL REDUZIR OS CUSTOS DE ARMAZENAGEM?

Com o **WMS INOVATECH**

você terá:

- rastreabilidade
- acuracidade
- eficiência

e muito mais em
suas operações
logísticas.

MR Severo

Pavilhão 1, Rua P, Estande 412
Cachoeira do Sul - RS
www.mrsevero.com.br

Transformadores a seco de baixa e média tensão, autotransformadores, carregadores de baterias, termometria.

Müller Rodas e Rodízios

Pavilhão 1, Rua P, Estande 423
Caxias do Sul - RS
www.tecprene.com.br

Peças, revestimentos em poliuretano, rodas e rodízios em diversos materiais, rodízios fixos e giratórios em poliuretano, borracha, nylon e demais materiais.

Multimolas

Térreo, Rua T, Estande 602
Gravatá - RS
www.multimolas.com.br

Fabricação de molas de compressão, tração e torção, grampos, anéis, presilhas, hastes, pinos, travas, abraçadeiras, ganchos, fitas e artefatos em geral.

Multpress

Pavilhão 2, Rua E, Estande 55
Iracemópolis - SP
www.multpress.com.br

Multserv

Pavilhão 2, Rua K, Estande 230
Venâncio Aires - RS
www.multservonline.com

Equipamentos, máquinas industriais, automação, peças técnicas, conjuntos soldados, usinagens, implantação NR12, esteiras, minipicador de fumo, partes de equipamentos agrícolas, matrizes, máquinas de sorvete.

Município de Moron

Pavilhão 2, Rua O, Estande 338
Moron - Argentina
www.moron.gov.ar

Muratec Murata

Pavilhão 1, Rua P, Estande 406
Itaquaquecetuba - SP
www.muratec.com.br

Narex

Pavilhão 1, Rua P, Estande 463
Zdancie - CZ
www.narex.cz

Navvi Selos Mecânicos

Pavilhão 2, Rua F, Estande 86
Porto Alegre - RS
www.navvi.com.br

Selos mecânicos.

Neopaq

Mezanino, Rua W, Estande 651
Novo Hamburgo - RS
www.neopaq.com.br

Conexões e acessórios para tubulação de petróleo e gás, serviço de trepanação e bloqueio de linhas pressurizadas, ferramentas para usinagem em torneamento, fresamento, mandrilamento, furação, roscas.

New Teck

Pavilhão 1, Rua P, Estande 543
Gravatá - RS
www.new-teck.com.br

Prensas hidráulicas, retenções mecânicas (calço de proteção), caixas e pedestais para comando de bimanual, espelhos para cortinas de luz.

Newton

Pavilhão 1, Rua P, Estande 465
Limeira - SP
www.newton.com.br

New Tec Silicones

Pavilhão 1, Rua P, Estande 395
Mauá - SP
www.newtecsilicones.com.br

Perfil de silicone, tubo de silicone, manta de silicone, peças especiais em silicone.

Ningbo Hengli Automobile Parts & Bearing Co Ltd

Pavilhão 2, Rua F, Estande 78
Ningbo - China
www.hl-bearing.com

Ningbo Yinzhou Longway Tech Co Ltda

Pavilhão 2, Rua E, Estande 53
Wuxi - China
www.longwaymotor.com

Novo Japão Aspiradores

Pavilhão 2, Rua K, Estande 237
Diadema - SP
www.novojapao.com.br

Novus

Térreo, Rua Q, Estande 564
Porto Alegre - RS
www.novus.com.br

Nitron

Pavilhão 2, Rua M, Estande 284
Guaramirim - SC
www.nitrondobrasil.com.br

Nitretação a plasma (iônica), pós-oxidação, nitrocarbonetação a plasma, nitretação em moldes de injeção de plásticos, nitretação em roscas e cilindros de extrusoras e injetores de plástico, nitretação em moldes e buchas de injeção de alumínio, nitretação em ferramentas de conformação (repuxo), nitretação em engrenagens, alívio de tensões, tratamento térmico, tratamento superficial, ensaios de laboratório, jateamento por micro-esferas de vidro, logística, workshop (treinamentos).

Nupratto Restaurantes Empresariais

Pavilhão 2, Rua I, Estande 161
Canoas - RS
www.nupratto.com.br

Fornecimento de alimentação coletiva (café da manhã, almoços, café da tarde, jantas e ceias).

OBR

Pavilhão 1, Rua P, Estande 520
Joinville - SC
www.obr.com.br

Okuma

Térreo, Rua Q, Estande 567
São Paulo - SP
www.okuma.com

Tornos horizontais e verticais, centros de usinagem horizontais e verticais, máquinas multitarefa.

Omnitec

Pavilhão 2, Rua I, Estande 161
Canoas - RS
www.omnitec.ind.br

Projeto, desenvolvimento e construção de máquinas e dispositivos para automação industrial.

Open Way

Pavilhão 1, Rua P, Estande 523
Caxias do Sul - RS
www.openway-rs.com

Pre-filtros e componentes para tratores.

Opus Tecnologia

Térreo, Rua R, Estande 574
Caxias do Sul - RS

Usinagem.

Orisol

Pavilhão 1, Rua P, Estande 429
Campo Bom - RS
www.orisol.com.br

Oxipira

Pavilhão 1, Rua P, Estande 554
Piracicaba - SP
www.oxipira.com.br

Série master padrão Oxipira: equipada com CNC de alta tecnologia, servomotores de alta potência, guias lineares de precisão, sensor de altura e colisão, metaleira piranhas.

P&F

Pavilhão 1, Rua P, Estande 491
Caxias do Sul - RS
www.pef.ind.br

Paese Distribuidora

Pavilhão 2, Rua G, Estande 106
Bento Gonçalves - RS
www.paesedistribuidora.com.br

Ferramentas para usinagem, rolamentos em aço cromo, arame Mig para solda, mancais, aços cortados sob medida para atender matrizes e indústrias em geral.

Paesi Metalúrgica

Pavilhão 2, Rua K, Estande 220
São Leopoldo - RS
www.paesimetal.com.br

Projeto, usinagem, montagem de peças, conjuntos técnicos para terceiros.

Panmachine

Pavilhão 2, Rua O, Estande 321
São Paulo - SP
www.panmachine.com.br

PCP

Térreo, Rua S, Estande 595
Caxias do Sul - RS
www.pcpsteel.net

Chapas e peças de aço de alta resistência.

PCR

Pavilhão 1, Rua P, Estande 382
Bento Gonçalves - RS
www.pcr.ind.br

Pecroll

Pavilhão 2, Rua E, Estande 61
Novo Hamburgo - RS
www.pecroll.com.br

Cilindros pneumáticos, válvulas, conexões, acessórios.

Perini Compressores

Pavilhão 1, Rua P, Estande 375
Caxias do Sul - RS

Compressor rotativo Chicago Pneumatic.

Pferd do Brasil

Pavilhão 1, Rua P, Estande 461
Curitiba - PR
www.pferd.com.br

Discos de corte, desbaste e Polifan, limas rotativas, ferramentas de lixamento fino e polimento.

Piccinini Eletric

Pavilhão 2, Rua F, Estande 91
Encantado - RS
www.piccinini.com.br

Montagem de quadros de comando.

Pisani Plásticos

Pavilhão 2, Rua K, Estande 243
Caxias do Sul - RS
www.pisani.com.br

Caixas plásticas para transporte e armazenagem de produtos, pisos plásticos e paletes.

Pigozzo

Pavilhão 1, Rua P, Estande 517
Caxias do Sul - RS
www.pigozzo.ind.br

Tratamento de descartes de usinagens, gravação em peças metálicas, alumínio e borracha, máquinas para lavar peças metálicas, máquina de marcação micropercussão, grupo compacto para tratamento de cavaco.

Plasmosul

Pavilhão 1, Rua P, Estande 469
Caxias do Sul - RS

Peças plásticas para os segmentos automotivos (ônibus/caminhões), agrícola, de embalagens e para refrigeração (produzidas em injeção/vacuum forming/sprayup e RTM).

Plurimetall

Pavilhão 1, Rua P, Estande 434
Santa Maria - RS
www.plurimetall.com.br

Tubos curvados, conjuntos soldados, barras de apoio.

Plusmatic Ergomat

Térreo, Rua V, Estande 631
Porto Alegre - RS
www.ergomat.com.br

Tornos automáticos e CNC Ergomat, Tornos CNC de cabeçote móvel Star, centros de torneamento e tornos verticais Emco, centros de usinagem Bridgeport.

PNX Ar Comprimido

Pavilhão 2, Rua K, Estande 235
Novo Hamburgo - RS
www.pnxarcomprimido.com.br

Policom RS

Pavilhão 2, Rua C, Estande 29
Porto Alegre - RS
www.policom.com.br

Porta Cabos Kabelschlepp

Pavilhão 2, Rua K, Estande 214
São Bernardo do Campo - SP
www.portacabos.com.br

Esteiras porta-cabos, cabos flexíveis, carrinhos porta-cabos, limpadores de barramento, conduítes flexíveis.

Portal Webmaq

Mezanino, Rua X, Estande 667
São Paulo - SP
www.webmaq.com.br

Serviços de limpeza, anúncios de máquinas e equipamentos novos e usados.

Powermach Import and Export Co Ltd

Pavilhão 2, Rua F, Estande 78
Chengdu - China
www.cpt-world.com

Powermig

Pavilhão 2, Rua F, Estande 73
Caxias do Sul - RS
www.powermig.com.br

Precisotec

Pavilhão 1, Rua P, Estande 432
Caxias do Sul - RS
www.precisotec.com.br

Serviços de laboratório Industrial - calibração e metrologia.

Prevensistem


Pavilhão 1, Rua P, Estande 454
Caxias do Sul - RS
www.prevensistem.com.br

Para cada tipo de operação, o equipamento certo
com o melhor pacote de produtos e serviços.

MAPEL

Qualidade que você conhece com
a inovação que você nunca viu.



 www.mapelnet.com.br

Locação •

Manutenção •

Peças genuínas •

Venda e pós-venda de equipamentos •

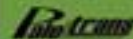
MóDULO: Av. República Leão de Barros, 405 - CEP 13040-020 Jd. do Trevo - Fone: (19) 3278-1022 - Campinas - SP

FILIAL: Rua Fortunato Ferraz, 1195 - CEP 06083-020 - Vila Assolombi - Fone: (11) 3643-1100 São Paulo - SP

FILIAL: Rua Galvão, 507 - Rod Washington Laje, km 107,3 - CEP 13010-000 - Jd. São Sussano - Fone: (19) 3345-3020 - Santa Gertrudes - SP

Postos de Serviço: Marília - Ribeirão Preto - São João do Rio Preto

As melhores marcas:

 Lubri Tools

 AUSA

 CLARK
THE FORKlift



Priority Uniformes

Pavilhão 2, Rua F, Estande 89
São Leopoldo - RS
www.priorityuniformes.com.br

Pro Usinagem

Térreo, Rua R, Estande 574
Caxias do Sul - RS
www.prousinagem.com.br

Industrialização e usinagem de peças em máquina CNC em diversos materiais como aço, alumínio, nylon, além de ter parceiros para serviços de galvanização, tratamento térmico, pintura entre outros.

Proamb

Mezanino, Rua Y, Estande 668
Bento Gonçalves - RS
www.proamb.com.br

Assessoria ambiental, central de resíduos sólidos Industriais, Fiema Brasil e blendagem de resíduos.

Proar

Pavilhão 2, Rua I, Estande 173
Campo Bom - RS
www.proarpneumatica.com.br

Cilindros pneumáticos, válvulas pneumáticas, conexões e preparação de ar.

Pronatco

Pavilhão 2, Rua G, Estande 95
Caxias do Sul - RS
www.pronatco.com.br

Tencionadores de correia, componentes para exaustores, serviço de estamperia em peças, comércio de motos.

Prototec Protótipos

Pavilhão 1, Rua P, Estande 368A
Caxias do Sul - RS
www.prototec.com.br

Qingdao Herz Tools Manufacturing Co Ltd

Pavilhão 2, Rua E, Estande 53
Qingdao - China
www.herztools.com

Raisa

Pavilhão 2, Rua N, Estande 308
Porto Alegre - RS
www.raisa.com.br

Instrumentos de teste, medição e ferramentas para manutenção eletro-eletrônica.

Raihsa PLM Software

Pavilhão 2, Rua G, Estande 105
Caxias do Sul - RS
www.raihsa.com.br

CAD para projetos mecânicos e desenvolvimento de produtos, CAM para a programação da usinagem em máquinas CNC, CAE para análise e simulação de protótipos virtuais, PDM tecnologia para gerenciamento de dados de projetos.

Rauber Engenharia Elétrica

Pavilhão 1, Rua P, Estande 412
Cachoeira do Sul - RS

Máquinas CNC, materiais elétricos, serviços.

RB Bianchi Representações

Pavilhão 1, Rua P, Estande 447
Caxias do Sul - RS

RD Flex Acoplamentos

Pavilhão 2, Rua I, Estande 155
São Leopoldo - RS
www.rdflexacoplamentos.com.br

Peças técnicas em borracha, acoplamentos flexíveis para transmissão de potência.

Recvalve

Pavilhão 1, Rua P, Estande 491
Veranópolis - RS
www.recvalve.com.br

Redutores IBR

Pavilhão 2, Rua O, Estande 316
Caxias do Sul - RS
www.redutoresibr.com.br

Redutores de velocidade e motores elétricos.

Remap Equipamentos

Pavilhão 1, Rua P, Estande 509
Elias Fausto - SP
www.remap.ind.br

Refrigeração Gregolon

Pavilhão 1, Rua P, Estande 491
Caxias do Sul - RS
www.gregolon.com.br

Chiller (resfriador d'água), sistemas de aquecimento (poliuretano, isocianato, polioli).

Renova Lavanderia

Pavilhão 2, Rua M, Estande 283
Cachoeirinha - RS
www.renova.com.br

Reitz Ferramentas Pneumáticas

Térreo, Rua U, Estande 627
Porto Alegre - RS
www.reitz.com.br

Lixadeira orbital de 5 polegadas, esmerilhadeira para disco de 7 polegadas, alicate pneumático com mordentes customizados.

Rentank

Pavilhão 2, Rua M, Estande 294
Alvorada - RS
www.rentank.com.br

Reobras Ind. e Com. Ltda.

Pavilhão 2, Rua O, Estande 339
Santo Antônio da Patrulha - RS
www.reobras.com.br

Resistores de frenagem, resistores, banco de carga resistiva, reostatos e potenciômetros.

Resistec

Pavilhão 2, Rua G, Estande 110
Caxias do Sul - RS
www.resistec.com.br

Resistências elétricas, sensores de temperatura, termopares e pt100.

Resitron Eletroerosão

Térreo, Rua T, Estande 615
Caxias do Sul - RS
www.resitron.com.br

Retiburgo

Pavilhão 2, Rua K, Estande 218
Novo Hamburgo - RS
www.retiburgo.com.br

Serviços de retífica cilíndrica interna, serviços de retífica cilíndrica externa 300x1500, serviços de retífica plana tangencial 900x550, serviços de retífica Centerless.

Retificadora Fogliatto

Pavilhão 1, Rua P, Estande 412
Cachoeira do Sul - RS
www.retificafogliatto.com.br

Reverse Resíduos Tecnológicos

Pavilhão 2, Rua L, Estande 252
Novo Hamburgo - RS
www.reversereciclagem.com.br

Destinação final de resíduos tecnológicos, eliminação de dados por meio físico, descaracterização de marca.

Revista Maq. e Met. Corte e Conf. Plástico Industrial

Mezanino, Rua X, Estande 665
São Paulo - SP

Revista Nei

Mezanino, Rua X, Estande 666
São Paulo - SP
www.nei.com.br

Revista Siderurgia Brasil

Mezanino, Rua W, Estande 654
São Paulo - SP
www.siderurgiabrasil.com.br

A revista Siderurgia Brasil é uma publicação totalmente integrada à cadeia siderúrgica, é o mais completo canal de mídia e comunicação de setor.

Revitec

Pavilhão 2, Rua O, Estande 329
Caxias do Sul - RS

Equipamentos para tratamento de superfície, pintura e secagem de peças, equipamentos para movimentação e armazenagem, equipamentos para isolamento acústico.

Reypel

Pavilhão 1, Rua P, Estande 484
Bento Gonçalves - RS
www.reypelembalagem.com.br

Envolvedora de paletes com filme stretch, máquina para aplicação de fita adesiva, máquinas de arquear, suprimentos para embalagem.

Rezler Chavetas

Pavilhão 2, Rua L, Estande 264
Caxias do Sul - RS
www.rezler.com.br

Chavetas paralelas, meia-cana e especiais.

Rijeza Metalurgia

Pavilhão 2, Rua I, Estande 151
São Leopoldo - RS
www.rijeza.com.br

Revestimentos contra desgastes por abrasão, corrosão e erosão.

Rohm

Térreo, Rua T, Estande 606
São Paulo - SP
www.rohm.com.br

Rodamatrizes

Pavilhão 2, Rua N, Estande 303
Novo Hamburgo - RS
www.rodamatrizes.com.br

Matrizes para peças técnicas, matrizes de salto e anabelas, matrizes de tacos, matrizes de palmilhas, matrizes de fullplastic, matrizes de PVC, matrizes de TR e bicolores, matrizes para calçados, maquete de saltos e solados, matrizes de cepas.

Roleste Rolamentos

Pavilhão 2, Rua D, Estande 49
Porto Alegre - RS
www.roleste.com.br

Rolleri do Brasil

Pavilhão 1, Rua P, Estande 410
Caxias do Sul - RS
www.rolleri.com.br

Ferramentas de dobras.

Romi

Térreo, Rua V, Estande 632
Santa Barbara D'oste - SP
www.romi.com

Roltex Soluções de Acabamento em Superfícies

Mezanino, Rua W, Estande 653
Caxias do Sul - RS
www.roltex.com.br

Texturização, polimento, fotogração, jateamento técnico.

Rosa do Brasil

Pavilhão 2, Rua N, Estande 307
São Paulo - SP
www.rosabrasil.com.br

Guia de rolos, guia de esferas, fusos de esferas retificados e guias pneumáticas.

Rota Inox

Pavilhão 1, Rua P, Estande 491
Teutônia - RS
www.rotainox.com.br

Rotoplast

Pavilhão 2, Rua K, Estande 207
Maravilha - SC
www.rotoplast.com.br

Climatizadores evaporativos roto 140 plus (de parede), roto 150t (para telhado), roto 55 (portátil).

RUD

Pavilhão 1, Rua P, Estande 424
Mogi das Cruzes - SP
www.rud.com.br

Rudolph Fixações

Pavilhão 2, Rua J, Estande 180
Timbó - SC
www.rudolphfixacoes.com.br

Rebites roscados, pinos e porcas autocravantes, pinos de solta capacitiva, insertos autocortantes.

Rytec Instalação e Automação Industrial

Pavilhão 2, Rua K, Estande 230
Venâncio Aires - RS
www.rytecAutomação.com.br

Sait Abrasivos

Pavilhão 1, Rua P, Estande 542
Colombo - PR
www.sait.com.br

Discos de corte, discos de desbaste, flaps, lixas para todos os segmentos Industriais.

Sazi Peças Laser

Térreo, Rua Q, Estande 563
Farroupilha - RS
www.sazi.com.br/laser

Schmolz Bickenbach do Brasil

Térreo, Rua U, Estande 625
São Paulo - SP
www.schmolz-bickenbach.com.br

Schunk

Pavilhão 2, Rua M, Estande 271
Cotia - SP
www.schunk.com.br

Sebras Portas Rápidas

Pavilhão 2, Rua J, Estande 202
São Leopoldo - RS
www.sebras.com.br

Portas automáticas, porta e abrigo de carga para doca de carga.

Secco Ar Compressores

Pavilhão 1, Rua P, Estande 367
Caxias do Sul - RS
www.seccoar.com.br

Compressores a parafuso, secadores de ar comprimido e reservatórios de ar.

Economia e qualidade na movimentação de carga.

**R17 Active**

Capacidade de carga 1,7 ton

**T20SP**

Capacidade de carga 2,0 ton

**H25**

Capacidade de carga 2,5 ton

Linde Material Handling

Linde

Solicite a visita de um de nossos representantes:

Linde Empilhadeiras

Rua Victorino, 13-4 - Barueri - SP - Brasil comercial@linde-mh.com.br

www.linde-mh.com.br

Assistência Técnica em todo o território nacional!

Tel.: (11) 3604-4755

Selttis

Térreo, Rua Q, Estande 570
Caxias do Sul - RS
www.selttis.com.br

Acessórios para máquinas.

Selttis

Térreo, Rua R, Estande 571
Caxias do Sul - RS
www.selttis.com.br

Seluque Dosadores

Pavilhão 1, Rua P, Estande 378
Elias Fausto - SP
www.seluque.com.br

Dosadores automáticos de graxa para a indústria automobilística e de autopeças, dosadores automáticos para óleo de cárter e freios hidráulicos para a indústria automobilística e de autopeças, dosadores para doming e resinação com epóxi e poliuretanos (PU) para a indústria automobilística, de autopeças e comunicação visual.

Semmegra

Pavilhão 1, Rua P, Estande 543
Gravatá - RS
www.semmegra.com.br

Sensortemp Resistências Industriais

Pavilhão 1, Rua P, Estande 551
Faropilha - RS
www.sensortemp.ind.br

Resistências Industriais e sensores de temperatura.

Seprorgs

Mezanino, Rua X, Estande 659
Porto Alegre - RS
www.seprorgs.org.br

Serrasul Ferramentas

Pavilhão 1, Rua P, Estande 384
Caxias do Sul - RS
www.serrasulferramentas.com.br

Serras de fita, serras circulares e serviços.

Shanghai Riibo Industry Co Ltd

Pavilhão 2, Rua F, Estande 78
Shanghai - China
www.riiboindustry

Shenzhen Byf International Limited

Mezanino, Rua X, Estande 660
Shenzhen - GD
www.byf-cn.com

Severo Industrial

Pavilhão 1, Rua P, Estande 411
Cachoeira do Sul - RS
www.severoindustrial.com.br

Serra de fita RR-250, linha elétrica crimpagem JAH 4008, aspirador de pó APS-100.

Sew Eurodrive

Pavilhão 2, Rua E, Estande 58
Guarulhos - SP
www.sew-eurodrive.com.br

Motorreduzidos, conversores de frequência, redutores Industriais de alto torque.

Seyconel Içamento e Movimentação de Carga

Térreo, Rua R, Estande 580
Colombo - PR
www.seyconel.com.br

Controle remoto industrial via rádio, sinalizadores visuais e sonoros, limitadores de carga, balanças para gancho, fim de curso para talha e ponte, botoeiras pendentes, levantadores magnéticos, levantadores eletromagnéticos permanentes, barramento blindado, garras de elevação (pega chapas), garras metalúrgicas, cintas textéis e lingas de corrente e cintas.

Sideral

Pavilhão 1, Rua P, Estande 540
Caxias do Sul - RS
www.sideral.ind.br

Siga

Pavilhão 2, Rua I, Estande 161
Canoas - RS
www.siga.ind.br

Produtos para galvanoplastia e produtos químicos e termoplásticos.

Signalworks

Pavilhão 2, Rua D, Estande 43
São Paulo - SP
www.signalworks.com.br

Silberaços

Pavilhão 1, Rua P, Estande 372
Gravatá - RS
www.silberacos.com.br

Cortes em chapas metálicas de 0,6 mm a 200 mm de espessura, máquina de corte plasma e oxicorte modelos 4000/8000/spring.

Simco

Pavilhão 2, Rua I, Estande 148
Campinas - SP
www.simcomaq.com.br

Simecan

Pavilhão 2, Rua I, Estande 161
Canoas - RS
www.simecan.com.br

Simmmae

Pavilhão 1, Rua P, Estande 434
Santa Maria - RS

Sinborsul

Pavilhão 2, Rua I, Estande 153
São Leopoldo - RS
www.sinborsul.com.br

Prestação de serviços para o setor de borracha.

Sindimetal RS

Pavilhão 2, Rua J, Estande 190
São Leopoldo - RS
www.sindimetals.org.br

Sinnecs

Pavilhão 1, Rua P, Estande 412
Cachoeira do Sul - RS

Sinmetal

Pavilhão 2, Rua H, Estande 128
Porto Alegre - RS
www.sinmetal.com.br

Sistema Fiergs

Pavilhão 1, Rua P, Estande 473
Porto Alegre - RS
www.fiergs.org.br

SKA

Térreo, Rua U, Estande 620
São Leopoldo - RS
www.ska.com.br

Solidworks, Lantek, Edgecam.

Solaster Ventiladores

Pavilhão 1, Rua P, Estande 388
Caxias do Sul - RS
www.solaster.com.br

Ventiladores comerciais/industriais - climatizadores evaporativos.

Sold

Pavilhão 2, Rua I, Estande 164
Canoas - RS
www.sold.ind.br

Sorg

Pavilhão 1, Rua P, Estande 472
Limeira - SP
www.sorg.com.br

SOS Laser

Pavilhão 1, Rua P, Estande 409
São Caetano do Sul - SP
www.soslaser.com.br

Material para óptica laser - lentes, espelhos, cerâmicas e bicos de corte, material para limpeza e polimento de lentes, filtros, óleo, tratamento de água de resfriamento, componentes e peças do sistema mecânico e de deslocamento, ferramentas de dobra e acessórios para dobradeiras.

Spheric

Pavilhão 1, Rua P, Estande 479
Novo Hamburgo - RS
www.spheric.com.br

Sensores, medição, visão, segurança de máquinas, redes, wireless, sistema de identificação, sinalizadores, válvulas de segurança pneumáticas e medições de alta precisão.

Spido Import S

Pavilhão 2, Rua B, Estande 22
Caxias do Sul - RS
www.spidoimp.com.br

Stahl

Pavilhão 1, Rua P, Estande 526
Itapecerica da Serra - SP
www.stahl-talhas.com.br

Stangherlini

Pavilhão 1, Rua P, Estande 413
Caxias do Sul - RS
www.stangherlini.com.br

Steelmach

Pavilhão 2, Rua J, Estande 178
Caxias do Sul - RS
www.steelmach.com.br

Linha de corte e conformação, linha de plástico.

Stefle

Térreo, Rua R, Estande 574
Caxias do Sul - RS
www.stefle.com.br

Usinagem de precisão para setor metalmeccânico.

Stemmann

Térreo, Rua Q, Estande 588
Joinville - SC
www.stemmann.com.br

STI

Pavilhão 2, Rua M, Estande 276
Canoas - RS
sti-rs.com.br

Strobbe

Pavilhão 1, Rua P, Estande 561
Caxias do Sul - RS
www.strobbe.com.pe

Subra do Brasil

Pavilhão 1, Rua P, Estande 493
São Paulo - SP
www.subra.com.br

Sueca Rolamentos

Pavilhão 1, Rua P, Estande 557
Porto Alegre - RS
www.sueca.com.br

Sul Corte

Pavilhão 2, Rua F, Estande 80
Caxias do Sul - RS
www.sulcorte.com.br

Sulfran Automação Industrial

Pavilhão 1, Rua P, Estande 363
Porto Alegre - RS
www.sulfranautomacao.com.br

Sulmobil

Pavilhão 2, Rua D, Estande 50
Caxias do Sul - RS
www.sulmobil.com.br
Comando e bombas hidráulicas.

Sultech

Pavilhão 2, Rua H, Estande 128
Porto Alegre - RS
www.sultech.com.br

Controladores de fator de potência, medidores de grandezas elétricas, controladores de demanda, medidores de umidade para madeira e alvenaria.

Sultecnica

Mezanino, Rua X, Estande 659A
Sapucaia do Sul - RS
www.bigjob.com.br

Ponte rolante e talha elétrica.

Sumec Hardware & Tools Co Ltd

Pavilhão 2, Rua F, Estande 78
Nanjing - China
www.powerg.cn

Sumig

Pavilhão 2, Rua A, Estande 02
Caxias do Sul - RS
www.sumig.com.br

Tochas Mig/Mag, Tig e plasma, máquinas de solda Mig/Mag, Tig e corte a plasma, células robotizadas para soldagem.

Sunnyvale

Pavilhão 2, Rua G, Estande 108
São Paulo - SP
www.sunnyvale.com.br

Codificação industrial, inspeção e controle de qualidade, robôs para paletização, embaladoras e equipamentos especiais para indústria de plástico.

Systec

Pavilhão 1, Rua P, Estande 438
Vinhedo - SP
www.systemetal.com.br

SMW Autoblok placas automáticas, Systec placas pneumáticas, porta-piça, fedek alimentadores de barras, placas de fixação para tomos.

Taegutec

Pavilhão 2, Rua O, Estande 321
São Paulo - SP
www.taegutec.com.br

Ferramentas de corte em geral, corte e canal, furação, fixação, linhas de produtos de usinagem para fresamento, torneamento.

Taizhou Qinghua Machine & Electric Manufacture Co Ltd

Pavilhão 2, Rua F, Estande 78
Welling - China
www.zik.cn

Tamborsul

Pavilhão 1, Rua P, Estande 400
Gravatá - RS
www.tamborsul.com.br

Tambores metálicos 200 litros, bombonas plásticas de 20 a 1000 litros, descontaminação e destinação final de embalagens plásticas e metálicas Classe I e II.

Task e G4

Mezanino, Rua X, Estande 663
São Paulo - SP
www.grupotask.com.br

TBA Soldas

Pavilhão 2, Rua B, Estande 25
Cachoeirinha - RS
www.tbasoldas.com.br

Equipamento para metalização por arco elétrico TBA ARC spray 300.

Falta espaço para armazenagem? Coberturas estruturadas e infláveis Nautika.



Tavelli

Pavilhão 2, Rua I, Estande 175
Cachoeirinha - RS
www.tavelli.com.br

Engrenagens cilíndricas de dentes retos, e helicoidais, cônicas de dentes retos, cremalheiras lineares, cilíndricas com dentes internos e eixos estriados, coroa, rosca sem-fim, rodas dentadas para corrente, normais e especiais polias sincronizadas, reforma de redutores, retificação de dentes, usinagem em geral.

Techno Tools

Pavilhão 1, Rua P, Estande 373
Novo Hamburgo - RS
www.technotools.com.br

Tecjato

Pavilhão 2, Rua I, Estande 163
Araquari - SC
www.tecjato.com.br

Tecmec Tecnisul Mecatrônica

Pavilhão 1, Rua P, Estande 491
Estancia Velha - RS
www.tecnisul.com

Tecmetal

Pavilhão 2, Rua I, Estande 161
Canoas - RS
www.tecmetalfundicao.com.br

Moldes de alumínio fundido para processamento de plástico, fundição de peças técnicas em alumínio, bronze, cobre e suas ligas metálicas, serviço de usinagem de peças.

Tecnicon Sistemas Gerenciais

Pavilhão 1, Rua P, Estande 391
Horizontina - RS
www.tecnicon.com.br

Tecnigrav

Pavilhão 2, Rua G, Estande 103
São Bernardo do Campo - SP
www.tecnigrav.com

Tecniroldo

Pavilhão 1, Rua P, Estande 389
Caxias do Sul - RS
www.tecniroldo.com.br

Máquinas de corte de tubos.

Tecnilange Usinagem

Pavilhão 2, Rua K, Estande 230
Santa Cruz do Sul - RS
www.tecnilange.com

Peças de precisão para qualquer tipo de máquina, usinagem de precisão em geral, nacionalização.

Tecnimig Equipamentos para Soldas

Pavilhão 2, Rua H, Estande 139
Caxias do Sul - RS
www.tecnimig.com.br

Equipamentos de solda Mig, Tig, eletrodo e brasagem, tochas Mig, Tig, equipamentos de corte e solda em geral.

Tecnofundi

Pavilhão 2, Rua J, Estande 187
Alvorada - RS
www.tecnofundi.com.br

Fundidos diversos em metais não-ferrosos.

Tecnolaser

Pavilhão 1, Rua P, Estande 514
Caxias do Sul - RS
www.tecnolaser.ind.br

Tecnolog Shopping da Automação

Pavilhão 1, Rua P, Estande 420A
Porto Alegre - RS
www.tecnolog.com.br

Tecnomaq

Pavilhão 2, Rua O, Estande 310
Farroupilha - RS
www.tecnomaq.com.br

Tecnomola

Pavilhão 2, Rua A, Estande 01
Cachoeirinha - RS
www.tecnomola.com.br

Molas para linha agrícola, molas para linha rodoviária, molas para diversos segmentos.

Tecnopampa

Pavilhão 1, Rua P, Estande 434
Santa Maria - RS
www.tecnopampa.com.br

Máquina CNC oxicorte, plasma Tecnocut, máquina CNC Router, máquina Tecnocut HD.

Tecnosul Abrasivos

Pavilhão 1, Rua P, Estande 425
Porto Alegre - RS
www.tecnosulabrasivos.com.br

Lixas, rebolos, discos e EPI.

Telas Müller

Pavilhão 2, Rua I, Estande 176
São Leopoldo - RS
www.ernestomuller.com.br

Telas para filtros e peneiras em aço inox galvanizado.

Tecnova

Pavilhão 1, Rua P, Estande 483
Farroupilha - RS
www.tecnova.ind.br

Barras chatas, redondas, cantoneiras, perfis para esquadrias metálicas, comércio de aços, serviços e transporte de resíduos.

Tegg Soluções

Pavilhão 2, Rua H, Estande 119
Porto Alegre - RS
www.teggsoolucoes.com.br

Anticollisão, balança, barramento blindado, controle remoto, giroflex, inversor de frequência, limitador de carga, relé de segurança, resistor de frenagem, Siren e Soft Start, células de carga.

Tercek

Térreo, Rua R, Estande 574
Caxias do Sul - RS
www.tercek.com.br

Peças e componentes usinados de precisão.

Texclean Lavanderia

Pavilhão 2, Rua F, Estande 85
Sapiranga - RS
www.texclean.com.br

Calçados de segurança, com e sem biqueira de aço, exposição do sistema de gestão de higienização profissional.

Thermak

Pavilhão 1, Rua P, Estande 524
Cachoeirinha - RS
www.thermak.com.br

Quadros elétricos montados de comando, painel de comando para máquinas e equipamentos.

Thermotec

Térreo, Rua T, Estande 610
Farroupilha - RS
www.thermotec.ind.br

Resistências elétricas Industriais e sensores de temperatura.

Thor Ind. Metálica

Pavilhão 1, Rua P, Estande 412
Cachoeira do Sul - RS
www.thorestrutural.com.br

Tiessesul

Pavilhão 1, Rua P, Estande 428
Caxias do Sul - RS
www.tiessesul.com.br
Robótica.

Todarello Y Cia S R L

Pavilhão 2, Rua O, Estande 338
Moron - Argentina
www.tarewa.com

Tonello Equipamentos e Soldas

Pavilhão 2, Rua A, Estande 09
Caxias do Sul - RS
www.tonelloentonello.com.br

Produtos para solda, corte e aquecimento.

Tonon Tintas

Pavilhão 2, Rua A, Estande 13
Caxias do Sul - RS
www.tonontintas.com.br

Institucional.

Tooltec Usinagem de precisão

Térreo, Rua R, Estande 574
Caxias do Sul - RS
www.tooltecs.com.br

Peças usinadas e matrizes, usinagem de peças pequenos lotes e seriadas.

TQ Action

Pavilhão 2, Rua O, Estande 331
Curitiba - PR
www.tqpr.com.br

Trattel

Pavilhão 1, Rua P, Estande 543
Gravataí - RS
www.trattel.com.br

Tratamento térmico de ferrosos e não-ferrosos.

Triaxis Tecnologia

Pavilhão 2, Rua K, Estande 238
São Bernardo do Campo - SP
www.triaxis.ind.br

Unidades de furar e rosquear, cabeçotes angulares, mesas giratórias indexadas.

Travi Plásticos

Pavilhão 2, Rua G, Estande 109
Caxias do Sul - RS
www.autotravi.com.br

Tecnologia nos processos de: injeção, extrusão, fundição, sinterização, usinagem e matrizaria. Processa diversas matérias-primas, como: nylon, poliacetil, poliuretano, polietileno de alto e ultra alto peso molecular (UHMW), polycarbonato, PEEK, PPSU, PVDF, polipropileno, entre outros.

Comprar ou Alugar:
Consulte o especialista

Retrak®
Eficiência a baixo custo

Empilhadeiras
Elétricas de
Contrapeso



Empilhadeiras
a Combustível



Transpaleteiras
Elétricas



Empilhadeiras
Pneumáticas



Soluções inteligentes para uma logística eficiente

Nosso desafio é dar a você sempre a melhor solução
em movimentação e armazenagem de materiais

Retrak®
Representante STILL

11 2431-6464

www.retrak.com.br

Trino Polo

Mezanino, Rua X, Estande 659
Caxias do Sul - RS
www.trinopolo.com.br

Soluções em tecnologia da informação, comunicação para os diversos setores da indústria, comércio e serviços.

Tromink

Pavilhão 2, Rua H, Estande 128
Panambi - RS
www.tromink.com.br

Equipamentos e peças de reposição para segmento agroindustrial, peças industriais e montadoras.

Tsm Laser

Pavilhão 1, Rua P, Estande 434
Santa Maria - RS
www.tsm laser.com.br

Tubos Ipiranga

Térreo, Rua V, Estande 641
Ribeirão Pires - SP
www.tubosipiranga.com.br

Tum União

Pavilhão 1, Rua P, Estande 420
São Bernardo do Campo - SP
www.tum.com.br

Tungaloy

Pavilhão 1, Rua P, Estande 385
Vinhedo - SP
www.tungaloybrasil.com.br

Ferramentas de corte para usinagem, pastilhas, brocas, fresas, suportes e acessórios.

Unichemicals

Pavilhão 2, Rua L, Estande 260
Embu das Artes - SP
www.twchem.com.br

Unirons

Pavilhão 2, Rua I, Estande 161
Cachoeirinha - RS
www.unirons.com.br

Esteiras e correntes transportadoras de plástico.

Unistamp

Pavilhão 2, Rua G, Estande 118
Porto Alegre - RS
www.unistamp.com

Ferramentas e máquinas.

Universo Soluções Químicas

Pavilhão 2, Rua L, Estande 260
Canoas - RS
www.uni8.com.br

Urano

Pavilhão 2, Rua I, Estande 161
Canoas - RS
www.urano.com.br

Balanças contadoras e pesadoras de peças, balanças semianalíticas, balanças de plataforma e etiquetadoras.

Usiagro Metalúrgica

Pavilhão 1, Rua P, Estande 412
Cachoeira do Sul - RS
www.usiagro.com.br

Prestação de serviço de usinagem, fabricação de bucas estriadas, fabricação de talhas elétricas.

Usicontrol

Pavilhão 1, Rua P, Estande 526
São Caetano do Sul - SP
www.usicontrol.com.br

Usimaq

Pavilhão 1, Rua P, Estande 412
Cachoeira do Sul - RS
www.metalurgicausimaq.com.br

Peças para colheiteadeiras.

Vak Molas

Pavilhão 1, Rua P, Estande 543
Gravatá - RS
www.vakmolas.com.br

Fabricação de molas de tração, torção, compressão, anéis e artefatos de arame.

Valdo Comunicação Visual

Pavilhão 1, Rua P, Estande 412
Cachoeira do Sul - RS
www.valdo.com.br

Placas de identificação, adesivos, etiquetas, banners, displays, camisetas, impressão digital.

Venus Óculos de Segurança

Pavilhão 2, Rua I, Estande 161
Canoas - RS
www.oticasvenus.com.br

Óculos de segurança com lentes corretivas, óculos de segurança com lentes coloridas.

Verion Oleohidráulica

Pavilhão 2, Rua B, Estande 15
Guarulhos - SP
www.verion.com.br

Bombas, motores, válvulas, filtros e unidades hidráulicas em geral.

Versatronic

Térreo, Rua V, Estande 626
Cachoeirinha - RS
www.versatronic.com.br

Villares Metals

Pavilhão 1, Rua P, Estande 558
Sumaré - SP
www.villaresmetals.com.br

Aços para ferramenta, aços inoxidáveis, aços válvula, peças forjadas, ligas especiais e aços para moldes.

Viva Cor Tintas

Pavilhão 2, Rua J, Estande 204
Estancia Velha - RS
www.vivacortintas.com.br

Indústria de papel e celulose, estruturas metálicas, máquinas e equipamentos em geral, tintas prediais para o mercado de construção civil, prestador de serviços em pintura eletrostática a pó, tintas industriais para o mercado de petróleo e gás, indústria naval, indústria petroquímica.

Voges

Térreo, Rua S, Estande 594
Caxias do Sul - RS
www.voges.com.br

Motores elétricos de baixa tensão, inversores de frequência, chaves de partida, fundidos.

Warcom do Brasil Deste

Pavilhão 1, Rua P, Estande 550
Caxias do Sul - RS

Webmolas

Pavilhão 2, Rua O, Estande 324
São Paulo - SP
www.sasnet.com.br

Weco S. A. Indústria de Equipamento Termo Mecânico

Pavilhão 2, Rua H, Estande 128
Porto Alegre - RS
www.weco.ind.br

Caldeiras, fornalhas, queimadores, vasos de pressão, autoclaves, trocadores de calor.

Weld Vision

Pavilhão 1, Rua P, Estande 460
Joinville - SC
www.weldvision.com.br

Weloze

Pavilhão 2, Rua E, Estande 59
Caxias do Sul - RS
www.weloze.com.br

Estampados metálicos de precisão.

Werk Schott Pneumática

Pavilhão 1, Rua P, Estande 556
Novo Hamburgo - RS
www.werk-schott.com.br

Wimol Ind. de Molas

Pavilhão 2, Rua L, Estande 255
Gravatá - RS
www.wimol.com.br

Molas de tração, compressão e torção, grampos, anéis, presilhas e manufaturados de arame em geral.

YG1

Mezanino, Rua W, Estande 652
Itupeva - SP
www.yg1.com.br

Zeiss

Pavilhão 2, Rua H, Estande 122
São Paulo - SP
www.zeiss.com.br

Ziemann Liess

Pavilhão 2, Rua I, Estande 161
Canoas - RS
www.zl.ind.br

Máquinas, equipamentos e instalações para indústria de bebidas, implementos rodoviários e serviços.

ZNT Automatic Technology Co Ltd

Pavilhão 2, Rua E, Estande 53
Lishui - China
www.zntbearing.com

Zoomcar Veículos Elétricos

Pavilhão 2, Rua M, Estande 292
Caxias do Sul - RS
www.zoomcar.com.br

Veículos de tração elétrica aplicados em diversos segmentos para movimentação de cargas e materiais.

SALES AND OPERATION PLANNING



TRABALHE
COM QUEM
MAIS ENTEDE
DE S&OP NO
MUNDO.

- SINCRONISMO E VISIBILIDADE
- ALINHAMENTO E COLABORAÇÃO NA CADEIA
- DESEMPENHO OPERACIONAL OTIMIZADO
- RESULTADOS FINANCEIROS SUPERIORES

Cyro Buonavoglia, da Gristec e do Sindirisco, analisa o impacto dos roubos de cargas no Brasil

O empresário do setor de gerenciamento de riscos revela o esforço das companhias para combater a modalidade criminal que cresce a cada ano no País. O especialista também aponta as principais dificuldades e as medidas de prevenção adotadas pelas empresas.



O roubo de cargas nas estradas tem crescido periodicamente no Brasil, principalmente no Estado de São Paulo. De acordo com a Secretaria de Segurança Pública paulista, na comparação do primeiro trimestre de 2011 com igual período de 2012, o número de roubos/furtos cresceu 7%. Geralmente, a motivação do crime está ligada ao valor agregado dos produtos transportados. Enquanto isso, as empresas do setor têm investido verbas significativas para prevenir este tipo de incidente. Hoje em dia, além dos tradicionais seguros para veículos e cargas, as transportadoras

e os Operadores Logísticos contratam companhias de inteligência logística, que trabalham com prevenção de riscos nas estradas.

A Buonny Projetos e Serviços de Riscos Securitários (Fone: 11 5079.2500) é uma das empresas deste segmento de gestão de riscos. Fundada em São Paulo, a companhia traça rotas e estratégias para que os caminhões evitem ser novas vítimas da violência em todo território nacional. A empresa também tem uma cartilha de segurança destinada aos caminhoneiros, que apresenta uma lista de itens para protegê-los. A Buonny está ligada à Gristec – Associação Brasileira das Empresas de Gerenciamento de Riscos e de Tecnologia em Rastreamento e Monitoramento e ao Sindirisco – Sindicato das Empresas de Gerenciamento de Riscos e de Tecnologia em Rastreamento e Monitoramento. O trabalho de gestão da companhia envolve uma

série de análises, que vai desde a implantação de sistemas de rastreamento até estratégias de como e quando pegar a estrada. É preciso, também, adequar as rotas aos diversos tipos de cargas, já que umas têm mais valor material e, portanto, são mais visadas do que outras. Hoje em dia, as Gerenciadoras de Risco possuem todos estes dados tabelados, como, por exemplo, rotas, lugares e horários mais perigosos, índices de acidentes e assaltos, e utilizam esta expertise para proporcionar ao caminhoneiro uma viagem mais segura. Sobre o assunto, o sócio-fundador da Buonny e presidente da Gristec (Fone: 11 3807.3397) e do Sindirisco, Cyro Buonavoglia, concedeu entrevista exclusiva para a revista *Logweb* e falou sobre os perigos e medidas que devem ser adotados contra os roubos de carga.

Logweb: Como você analisa a situação dos roubos de cargas, tanto em número de ocorrências como em prevenção?

Buonavoglia: O transporte rodoviário é, sem dúvida, a maior vítima do roubo e furto de cargas. Nos últimos anos, as estatísticas demonstraram que vem ocorrendo uma alternância, ora na quantidade, ora no valor das cargas capturadas pelas quadrilhas e pelos chamados “ladrões de oportunidade”. Nos dois casos, as perdas estão sempre em crescente evolução, tendo alcançado cerca de R\$ 1 bilhão no último ano, apenas se considerarmos as cargas sinistradas efetivamente indenizadas pelas companhias seguradoras. Se somarmos a essa conta as cargas sem seguro ou aquelas cujas indenizações foram recusadas pelos mais variados motivos, o valor das perdas será muito mais elevado, estimando-se cerca de mais R\$ 1 bilhão, totalizando R\$ 2 bilhões. Sem as ações preventivas conduzidas pelas Gerenciadoras de Riscos e pelas empresas de Tecnologia de Informação veicular, este quadro estaria muito mais grave.

Logweb: Como estão os dados mais recentes de roubos de carga no Brasil?

Buonavoglia: Com base nos dados da Secretaria de Segurança Pública de São Paulo e da Fetcesp – Federação das Empresas de Transporte de Carga do Estado de São Paulo, somente no Estado de São Paulo – o único que oferece algum tipo de estatística – em 2010 foram registradas 7.294 ocorrências de roubo de cargas, com média mensal acima de 607 ocorrências, somando R\$ 279,78 milhões em valores declarados. Já em 2011 foram registradas 6.598 ocorrências, com média mensal acima de 579 ocorrências e redução nominal de 4,61% na

quantidade. No entanto, o valor somado perdido no ano passado foi de R\$ 295,85 milhões declarados, crescimento nominal de 5,75%. Concretamente, as ocorrências diminuíram, mas os prejuízos aumentaram significativamente.

Logweb: Quais são as regiões com mais registros de roubos no País e por quê?

Buonavoglia: As regiões Sudeste e Sul, nesta ordem, são as que registram o maior número de ocorrências de roubo e furto de cargas. O motivo é simples: nas áreas mencionadas estão concentradas cerca de 70% da produção, importação e exportação do Brasil, o que facilita a concentração

dos riscos. Por outro lado, também está nessas regiões o maior mercado consumidor de cargas roubadas, que são vendidas pelos receptadores, também fortemente concentrados na área.

Logweb: Quais são as cargas mais visadas pelas quadrilhas e por quê?

Buonavoglia: Sem dúvida são alimentos, eletroeletrônicos, produtos de informática, medicamentos, combustíveis, cigarros e autopeças. Exatamente as mercadorias de grande apelo consumista e de grande e médio valor agregado. Logo, as preferidas pelos consumidores que não se importam com a origem dos produtos, desde que sejam baratos.

Logweb: Percebe-se no mercado uma linha de novas tecnologias de rastreamento para que todos os envolvidos na cadeia de transportes tenham acesso a informações como localização, maneira, planejamento e previsão de chegada da carga ao destino. É possível dizer que essas tecnologias estão ajudando a inibir os roubos de carga no Brasil?

Buonavoglia: Sem o uso de rastreadores de última geração e da aplicação de técnicas de monitoramento e prevenção especialmente desenvolvidas, as perdas seriam incontáveis, com risco de as companhias seguradoras que hoje atuam na carteira de transportes abandonarem a contratação

RODAFER

PNEUS, RODAS E GARFOS INDUSTRIAIS

✓ Pneus Sólidos

- ✓ Preto / Branco
- ✓ Liso / Tração
- ✓ Nacional / Importado
- ✓ Montagem nos eixos

✓ Pneumáticos

- ✓ Completos (sem câmara e protetor)
- ✓ Preto / Branco
- ✓ Nacional / Importado

RODAFER

TRELLEBORG

GOODYEAR



PNEUS SÓLIDOS
E PNEUMÁTICOS



- ✓ Garfos de olho/tubo
- ✓ Garfos de alta capacidade
- ✓ Garfos de garra ISO 2328, A e B

MSI

- ✓ Rodas com anel de trava / bipartidas
- ✓ Aro a base de troca



✓ Revestimentos em poliuretano / borracha

- ✓ Ebonite
- ✓ Natural
- ✓ Neoprene
- ✓ Nitrilo
- ✓ Hygalon
- ✓ Chlorbutil
- ✓ EPDM
- ✓ SBR

RODAS, GARFOS E
REVESTIMENTOS

(11) 3906-1616

www.rodafer.com.br
vendas@rodafer.com.br

desses riscos. Apenas como ilustração, seria uma situação semelhante à ausência do aparato policial do Estado. Um verdadeiro caos.

Logweb: Como os Operadores Logísticos e transportadoras podem se prevenir de roubos de cargas?

Buonavoglia: Contratando serviços de gerenciamento de riscos e adquirindo equipamentos de rastreamento e monitoramento de empresas experientes e confiáveis, preferencialmente as certificadas. Cumprindo as regras e recomendações e tendo especial cuidado na escolha das empresas transportadoras e dos profissionais motoristas a quem vão entregar suas cargas. Nunca expor as cargas a riscos desnecessários. Em todos os casos, agir sempre com prudência e bom senso.

Logweb: Como o Poder Público deve agir para garantir a segurança do transporte de cargas no País? Há uma preocupação do governo em agir contra o roubo de carga?

Buonavoglia: As polícias federal e estaduais têm atuado com energia, sempre. Porém, as autoridades da segurança informam que, para aumentar a eficiência, necessitam de equipamentos, qualificação dos efetivos e de verbas de maior porte, além de precisar de um número maior

de policiais vinculados ao combate do roubo, furto e desvio de cargas. Nos últimos tempos, apesar de apresentar crescimento, a quantidade de policiais ainda é insuficiente para a demanda sempre crescente. O poder legislativo também pode e deve participar, criando leis mais severas para a demanda dos ladrões, dos receptadores e até dos consumidores de má fé que, adquirindo produtos sem origem ou piratas, geram recursos para que a ilegalidade e os prejuízos se perpetuem.

Logweb: As atividades do mercado e do Estado no Brasil contra o roubo de carga estão em igualdade com as realizadas no exterior? Como são as prevenções de roubo e a segurança fora do País?

Buonavoglia: Nos mercados desenvolvidos, como EUA e Canadá, ou na maioria dos países da Europa e da Ásia, praticamente não existe o roubo de cargas tal como acontece no Brasil, pois as leis são extremamente severas e os contraventores apanhados são condenados e punidos exemplarmente. Em alguns países das Américas e da África, o problema é semelhante ao nosso, mas as técnicas de combate estão completamente defasadas. Por esse motivo, empresas brasileiras da área de gerenciamento de riscos e de tecnologia

de rastreamento e monitoramento começam a fazer parcerias para exportar tecnologia e serviços para esses países.

Logweb: O que ainda deve ser realizado para que a taxa de roubos de carga diminua no Brasil?

Buonavoglia: Que se cumpram os ritos de segurança indicados pelas Gerenciadoras de Riscos em todos os seus detalhes. Mas, especialmente, que sejam criadas e aplicadas leis de extrema severidade para punição dos responsáveis, sejam eles pessoas físicas ou empresas de qualquer porte.

Logweb: Existem soluções diferenciadas para cada tipo de carga?

Buonavoglia: Sim. Como em qualquer atividade, cada tipo de carga exige cuidados específicos. Por questões de segurança, essas técnicas somente são divulgadas para as pessoas e empresas envolvidas com o transporte das cargas.

Logweb: Quais são as perspectivas em segurança de cargas para os próximos anos?

Buonavoglia: Nossa melhor expectativa é que as leis se adequem e o aparato policial evolua a níveis da demanda. No mais, a consciência dos cidadãos e empresários recusando-se a adquirir bens ilegais é que poderá fazer a diferença. Logweb

AlveoTech
EMBALAGENS E ESPUMAS INDUSTRIAIS

Peças técnicas e calços, fitas auto-adesivas em diversos materiais como, PVC, Polietileno Expandido, Neoprene, EVA e EPDM, Poluretano aglomerado, impregnado com betume ou acrílico. Embalagens retornáveis em plástico corrugado dinâmico.

ALVEOTECH
Crescendo sem destruir!

Rua Luiz Carlos Brunello, 607
Chác. São Bento - Fone (19) 3881.7902
CEP 13278-074 - Valinhos - SP

www.alveotech.com.br



Hines investe R\$ 100 milhões em novas instalações para logística em Manaus, AM



A Hines (Fone: 92 3584.0556) inaugura em Manaus, AM, a segunda unidade do Distribution Park, com uma área total de 68,8 mil metros quadrados para locação. O empreendimento é composto por dois edifícios projetados para receber instalações, centros de apoio e distribuição de empresas logísticas e de indústria leve que operam no Polo Industrial de Manaus (PIM) e em outros segmentos produtivos e do comércio local. Dividido em três módulos, o Galpão 1 conta com 11.813 m² de espaço para armazenagem e 1.280 m² de área administrativa. O segundo edifício tem 16 módulos e 42.075 m² de galpão e 6.120 m² de área administrativa. Com investimento total de R\$ 100 milhões, os galpões têm capacidade para abrigar até 19 empresas e seis mil trabalhadores operando simultaneamente. Localizada no Taramã, a 8 km do aeroporto Eduardo Gomes e 18 km do Distrito Industrial, a estrutura conta ainda com 85 docas, destinadas aos serviços de embarque e desembarque de carretas, caminhões e outros veículos de carga. Outra característica do Distribution Park Manaus II é o pé-direito livre de 12 metros e a capacidade do piso para 6 ton/m².

Safmarine lança ferramenta para smartphones

A Companhia de Transporte Marítimo Safmarine (Fone: 13 3035.7840) lançou um aplicativo e-shipping para smartphones. O sistema permite aos clientes acessar, via celular, o site da empresa e, consequentemente, os serviços de qualquer lugar.

Entre as informações disponibilizadas através do e-shipping estão: rastreamento de contêineres, contatos dos escritórios da empresa, alertas e novidades. O aplicativo pode ser utilizado através de Iphone/Ipad, Android e celulares com acesso à internet.

LOG Commercial Properties lança o novo Parque Industrial de Betim, MG

A LOG Commercial Properties (Fone: 31 3346.8010) já lançou oficialmente o novo Parque Industrial de Betim, PIB, com uma área de 6 milhões de metros quadrados e que demandará investimentos de R\$ 500 milhões, sendo R\$ 200 milhões na fase de implantação e outros R\$ 300 milhões na segunda fase. Instalado no entroncamento da BR 262 com a BR 381, o parque terá 3,5 milhões de metros quadrados destinados a lotes industriais de tamanhos variados e já conta com duas importantes âncoras: a Toshiba instalará uma fábrica na região e, no outro

extremo do terreno, nas proximidades da BR 262, a Coteminas implantará seu centro logístico com 150.000 m². Em uma segunda fase, a empresa investirá outros R\$ 300 milhões para instalação de condomínios logísticos que contarão com escritórios, restaurantes, guarita blindada, vestiário, vagas para carretas e caminhões, pé-direito de até 12 metros e resistência do piso de 8 ton/m², pátio de manobra e estacionamento. Os empreendimentos serão modulares, sendo que poderão ser alugados galpões logísticos a partir de 1.000 m².


NOSSO MAIOR PRÊMIO É TER A SUA CONFIANÇA



ATIVA LOGÍSTICA já é TOP 2011
1º LUGAR
Categoria Indústria Farmacêutica



BgmRodotec firma parceria com Pamcary e Dbtrans e integra tecnologias financeiras ao Globus

Daniilo Cândido de Oliveira 

Especializada em sistemas para gestão de transportes, a BgmRodotec (Fone: 11 3528.2255) acaba de lançar no mercado logístico a integração de tecnologias financeiras ao já comercializado software Globus. A intenção da companhia é produzir no sistema uma prevenção à aplicação de multas por uso da carta-frete, que foi proibida. O lançamento está integrado com a nova resolução da Agência Nacional de Transportes Terrestres – ANTT. Através de empresas habilitadas pelo órgão, o pagamento deve ser feito em crédito na conta de depósito com titularidade do contratado ou por meio de empresas administradoras de pagamento eletrônico.

Segundo o artigo 5º da Lei nº 11442/07, a ANTT conseguiu encerrar a carta-frete através da resolução nº 3658/11. Enquanto isso, a BgmRodotec enxergou nesta determinação uma maneira de conquistar novos clientes e expandir os negócios, integrando sistemas financeiros ao Globus. A Pamcary e da Dbtrans, duas administradoras financeiras homologadas pela ANTT, que possuem os cartões Pamcard e Rodocred, respectivamente, fecharam a parceria com a companhia.

Na prática, tanto Pamcary como Dbtrans receberão as informações armazenadas no módulo de Sistema de Gestão de Transporte (TMS). Por sua vez,



Silva: “o módulo de TMS do Globus integra-se com os operadores, facilitando a comunicação entre a empresa transportadora e o gerador do CIOT”

as empresas cadastradas ficarão a cargo de enviar o número de Código de Identificação da Operação de Transporte – CIOT, principal diferença entre o Globus e os outros softwares similares, conforme explica o gerente comercial nacional da BgmRodotec, Valter Silva.

“Com o fim da carta-frete, surgiram algumas novas exigências para a contratação de motoristas autônomos, entra elas o CIOT. Para isso foram criadas operadoras geradoras desse código. O módulo de Transport Management System do Globus integra-se com esses operadores facilitando a comunicação entre a empresa transportadora e o gerador do CIOT”, avalia Silva.

A lei em vigência prevê uma multa de 50% do valor total de cada viagem em caso de infração. O valor mínimo cobrado será de R\$ 550 e o máximo de

R\$ 10,5 mil, segundo a ANTT. Se o transportador autônomo insistir em utilizar a carta-frete, ele também será punido com multa de R\$ 550 e, nos casos mais graves, poderá ter seu Registro Nacional de Transportador Rodoviário de Cargas – RNTRC cancelado.

CARACTERÍSTICAS DO GLOBUS


A solução possui 40 módulos e cerca de 300 atualizações mensais. Além disso, a companhia disponibiliza recursos complementares ao sistema, como os Códigos de Barras, Cargas Web e Produtividade on-line – responsáveis pelo rastreamento das operações –, além do Business Suite – ferramenta responsável pela gestão de informações baseadas nos dados da transportadora.

O Globus também oferece um controle amplificado dos processos operacionais fiscais e contábeis desde o início de 2011. Assim, a BgmRodotec garante a geração do Sped Fiscal mais dinâmico e atende às obrigações impostas pela Receita Federal.

PARCERIA COM A MICROSOFT

Com um investimento da ordem de R\$ 6 milhões, a BgmRodotec adquiriu uma nova plataforma de desenvolvimento da Microsoft para gerenciar o ciclo de vida do Globus. O ALM (Application Lifecycle Management) abrangerá desde

a modelagem dos processos, especificação dos requisitos, gerenciamento das fontes, stress teste e controle de qualidade até a implantação nos diversos ambientes dos clientes do programa de gestão logística da companhia.

“O sistema dificulta a alteração isolada de conteúdo e integra automaticamente todas as informações, reduzindo os riscos e garantindo a qualidade das atualizações do sistema. Nosso objetivo é garantir aos nossos clientes um nível de disponibilidade do sistema acima de 99,9% do tempo”, planeja Silva. 

Notícias Rápidas

Lotus atua na locação de empilhadeiras e transpaletadeiras

Instalada em Jundiá, SP, a Lotus (Fone: 11 2449.1881) presta serviços de locação de empilhadeiras e transpaletadeiras novos e seminovos. Também oferece contrato de manutenção preventiva e, eventualmente, corretiva, além de fornecer peças para diversos tipos de empilhadeiras.



Audi Brasil inaugura Centro de Distribuição de peças em Jundiaí, SP

Mariana Mirra

A Audi Brasil (Fone: 0800 777.2834) inaugurou, no último dia 28 de agosto, um novo Centro de Distribuição de peças e competência tecnológica em Jundiaí, SP. Localizada no parque empresarial Fazgran, a planta tem um total de 3.400 m², sendo 2.700 m² destinados ao estoque de peças e acessórios originais Audi.

"A companhia tem um plano de crescimento agressivo para o mercado brasileiro. Para 2012, a expectativa é alta. Investiremos fortemente na ampliação do nosso portfólio de produtos e continuaremos expandindo nossa rede de concessionários. Nosso objetivo é continuar crescendo para alcançarmos a liderança no mercado premium do país em 2015, ano em que a AUDI AG deverá ser líder mundial neste segmento", afirma Leandro Radomile, diretor de marketing e vendas da Audi

Brasil e atual responsável pela empresa no Brasil.


A inauguração dá suporte à estratégia de crescimento da marca ao prever a possibilidade de aumento do estoque, o que torna mais ágil o atendimento aos concessionários. Com um posicionamento estratégico, o município de Jundiaí foi escolhido para receber a nova unidade por estar próximo ao aeroporto de Viracopos e ter acesso privilegiado à malha rodoviária.

"Para acompanhar nosso crescimento, precisamos de mais espaço e de uma localização que nos permita continuar o atendimento Premium de nossos clientes – com 95% dos itens disponíveis em um prazo máximo de 72 horas em praticamente todo o território nacional", explica Miguel Garcia, diretor de administração e finanças da Audi Brasil.

O antigo estoque de peças e acessórios originais ficava localizado no bairro da Lapa, em

São Paulo, SP. A mudança da unidade para a cidade de Jundiaí transferiu 20 mil itens do estoque, além da equipe de trabalho.

CENTRO DE COMPETÊNCIA TECNOLÓGICA

A nova planta também abriga um Centro Técnico e de Treinamento que segue os padrões estabelecidos pela matriz da empresa na Alemanha. Além de uma sala para treinamentos teóricos, com capacidade para até 50 pessoas, o espaço conta com uma oficina e showroom modelos. Na oficina, técnicos da rede de concessionários Audi receberão treinamentos constantes, permitindo atualização dos profissionais sobre as novas tecnologias lançadas pela empresa. Já na área do showroom, vendedores e consultores de serviços da rede receberão treinamentos sobre comportamento, padrão de atendimento ao cliente e vendas. 

Aquisição fácil.
Suporte fácil.
Manutenção
mais fácil ainda.

Empilhadeiras
LiuGong na sua
frota. Facilitam
o trabalho pra você.



Empilhadeiras de 1,5t a 16t, com motores a combustão (diesel e GLP) ou elétricos. Equipamentos com tecnologia de classe mundial, operação confiável, baixo custo e manutenção extremamente fácil.

- **Baixo custo operacional**
- **Componentes certificados**
- **Excelente custo/benefício**
- **Suporte nacional**
- **Fácil manutenção**

Contato: 55 (31) 2532 4999



O novo CD possui 2.700 m² para o estoque de peças e acessórios originais. Cerca de 20 mil itens do estoque antigo foram transferidos para Jundiaí

LIUGONG

LIUGONG.COM

Dieletro: carga ideal para impulsionar sua empresa

Especializada em controles de potência, a companhia é destaque em carregadores para baterias tracionárias e projetos de salas de baterias.

inovadora e moderna. Essas são as duas qualidades que, aliadas à tradição da marca Dieletro, estão dando frente a uma nova fase na história da companhia, com muitas novidades. E, uma nova sede da empresa chega para coroar a fase, com espaço 30% maior que o anterior. "Pensando na nossa estratégia de crescimento, buscamos um local que propiciasse melhores condições para desenvolver novos produtos e melhorar ainda mais o nosso atendimento", explica Fausto Schiavuzzo, diretor da empresa. A sede agora está localizada na Rua General Irulegui Cunha, no Jardim Independência, São Paulo, SP.

Tradicional no mercado brasileiro, a Dieletro desenvolve, executa e comercializa produtos destinados à área de eletroeletrônica, especificamente em controles de potência, desde 1982. Entre eles, estão retificadores

industriais até 50.000 amperes, retificadores de corrente pulsante – até então única fabricante nacional –, retificadores industriais para carga de baterias estacionárias, de 10 a 1.200 amperes, estabilizadores de tensão AC até 100 kVA, transformadores, indutores, reatores, inversores, carregadores para telecomunicações e no breaks.

Em 1984, a Dieletro visualizou, através de pesquisa junto a fabricantes de baterias nacionais e importadas, a necessidade de carregadores para baterias tracionárias no mercado. Assim, investiu e lançou o produto, visando o apoio para cargas em baterias de empilhadeiras, paleteiras, rebocadores e máquinas elétricas em geral. "Demos ênfase para a melhor curva de carga e de forma automática com tal sucesso que esse equipamento se tornou um padrão nacional em carga efetiva, proteção e na forma de carregar a bateria", explica Fausto.

Os destaques em produtos para a área logística são: carregador DIBT (eletrônico/automático), carregador DTM (mi-

NÚMEROS E PRÊMIOS

No dia em que a Dieletro completou 30 anos, 13 de maio de 2012, a empresa comemorou a marca de 36.750 equipamentos fabricados e fornecidos ao mercado nacional e Mercosul, sendo 26.400 carregadores de baterias tracionárias para a área de logística. "Esta conquista marca, sem dúvida, o sucesso da companhia, que é resultado da bagagem técnica e do alto conhecimento de seus sócios fundadores

em produzir os melhores e mais eficientes equipamentos do mercado", declara Paola Schiavuzzo, da área de marketing/publicidade.

No decorrer dos anos, a Dieletro também recebeu vários prêmios de qualidade e marcas líderes, como o Top Five. "Muitas vezes ouvimos no mercado o slogan 'compre um Dieletro', o que nos faz sentir-mo muito valorizados e orgulhosos por nosso trabalho", diz a profissional.

croprocessado/programável), carregador DIBE (monofásico) e carregador DIBF (para formação de baterias).

De acordo com o profissional, apesar de toda a modernidade da época, os carregadores da Dieletro já estão na 7ª geração de atualizações referentes à modernização e ao aprimoramento da eletrônica, em busca da simplicidade na operação, usando circuitos microprocessados, dando aos usuários a possibilidade de alterar

a curva de carga, carregar vários tipos de baterias e até quatro unidades na sequência, armazenar dados e gerar relatórios.

Salas de baterias

A Dieletro também executa projetos de salas de baterias, incluindo serviço técnico durante a construção, oferecendo carros de troca, suportes, estação de baterias para recarga e acessórios. Ou seja, um sistema completo para facilitar a montagem ou

Projeto completo para Salas de baterias



30
Anos
100%
Nacional

Carregadores para baterias tradicionais multiprocessados

Carros para troca de baterias



execução da sala de baterias. O serviço inclui orientação técnica, elétrica, hidráulica, mecânica, dispersão de H₂O, neutralização do ácido sulfúrico, circuito de água destilada, caixa neutralizadora de ácido, logística de movimentação e suporte interno, assim como fornecimento dos carros de troca de bateria CB2000, esteiras com suporte para carregador EBC 1000, carregadores para cada tipo de bateria e cálculo da área em função do número de equipamentos e suas futuras expansões. "Este é mais um serviço que a Dieleto presta na área de logística, visando apoio para que a operação do cliente funcione da melhor forma técnica, levando em conta a área útil disponível, em função da quantidade de equipamentos", expõe Fausto.

Localção

A Dieleto conta com um Departamento de Localções de Carregadores Tracionários e Estacionários com 1100 equipamentos locados mediante contrato, alguns até há 19 anos no mercado. E, ainda, loca de um a três carregadores para o sistema de emergência em prazos curtos de um mês. Para quantidades maiores, é exigida uma localção mínima de 36 meses.

Assistência Técnica

Recentemente, a Dieleto reestruturou totalmente o departamento de assistência e pós-vendas, já que esta é uma das áreas mais importantes da empresa. "Afinal, nossos carregadores ficam ligados diretamente à rede dos clientes. E enfrentam todos os tipos de problemas na rede de alimentação, como sub e sobretensão, rede capacitiva, indutiva, muitas vezes geradores entrando e saindo, no-break e até impedância alta por instalações mal dimensionadas, falta de fase

e, dependendo da indústria, vários tipos de ruídos e interferências que influenciam no bom funcionamento de um carregador", explica o gerente de serviços e pós-vendas da empresa, Fausto Jr. Apesar de os carregadores estarem protegidos contra todos esses tipos de problemas, o profissional lembra que não estão protegidos contra os técnicos de carregadores que não estão credenciados para o tipo de tecnologia da empresa. "Quando eles intervêm para um conserto, às vezes até simples, complicam, desregulando os carregadores dos ajustes padrão de fábrica. Muitas vezes para ganhar um dinheiro a mais, substituem as placas originais dizendo que estão melhorando o produto, só que nesse momento estão transformando o carregador em um complicador de problemas para sua operação, e não uma solução", alerta Fausto Jr.

Quais são as complicações?

- Não carrega mais corretamente a bateria, há aquecimento – transformando energia em calor –, diminuição da autonomia, não dá mais o tempo necessário de trabalho;
- Diminui a vida útil da bateria;
- Problemas para a rede de alimentação do cliente: dependendo dos desajustes, causa sérios danos, aumenta o consumo de energia, trabalha dessincronizado, consumindo mais em uma fase do que nas demais;
- Começa a queimar os semicondutores, fusíveis e até transformadores do equipamento (carregador).

"Esse alerta é muito importante porque está sendo uma prática muito comum. Os clientes, muitas vezes desinformados, orçam uma assistência técnica não especializada e o que vale, às vezes, é uma pequena diferença de preço, mas logo na frente vai custar muito e dar prejuízos incomparáveis", diz o gerente de serviços e pós-vendas da empresa. Fausto Jr. deixa bem claro que não existem equipamentos que não exigem manutenção, mas, sim, equipamentos com o índice mínimo de manutenção. "Para que um técnico tenha sucesso no conserto,



Paola, Fausto e Fausto Jr.: marketing/publicidade, diretoria e gerência de serviços e pós-vendas trabalham juntos para o pleno atendimento ao cliente

ele tem que ter conhecimento e segurança do serviço a executar, além de vasto conhecimento da bateria e suas características de funcionamento."

Mesmo com baixo nível de manutenção do carregador, a Dieleto tem uma grande equipe em pronto atendimento, com pessoas altamente capacitadas, proporcionando maior eficiência no atendimento, oferecendo uma

eficaz solução técnica com toda seriedade, qualidade e transparência, como garante Fausto.

Assim, a empresa oferece serviços de Manutenção Preventiva e Corretiva, Assistência Técnica Emergencial e Apoio Técnico Antes e Pós-Venda do equipamento. Além disso, disponibiliza treinamento especializado para seus clientes, representantes e corpo técnico.

OS PLANOS DA DIELETO

A reconquista do mercado pela companhia não veio sem esforço. Priorizando pela qualidade de atendimento, inovações e eficiência nas operações, a companhia continuará investindo em novas tecnologias e no desenvolvimento de novos produtos e serviços.

Atenta à crise econômica global, que gera inseguranças no mercado em relação à compra de novos equipamentos, a Dieleto preocupa-se com redução de custos dos clientes e conta com o apoio de profissionais especializados para atender o mercado com qualidade

e preços competitivos.

O maior desafio da companhia é oferecer aos clientes as melhores soluções, apostando no desenvolvimento de novos equipamentos que facilitam cada vez mais a operação do usuário. E, para isso, a empresa conta com uma equipe com larga experiência na área de projetos especiais, com laboratórios modernos e equipamentos de apoio. "A partir de um rigoroso controle de matéria-prima e pesquisa avançada, a Dieleto oferece resultados excelentes em durabilidade e baixo custo de manutenção", garante Fausto.

Suportes para baterias/carregadores



Tel.: 11 2911.2048

Fax: 11 2916.4784

www.dieleto.com.br

Golden Cargo inaugura Centro de Distribuição no Mato Grosso com investimentos de R\$ 5 milhões

Priscilla Cardoso 

Especializada no gerenciamento e transporte de cargas especiais – como defensivos agrícolas e produtos químicos embalados – a Golden Cargo (Fone: 11 2133.8800) acaba de inaugurar seu mais novo Centro de Distribuição, localizado na cidade de Cuiabá, no Mato Grosso.

O espaço, estrutura da própria empresa, possui área construída de 16.000 m², 18 docas de carregamento, 16.000 posições-paletes, área de inflamáveis segregada e equipada, guarita blindada, monitoramento em CFTV e alarmes, além de sistema completo de combate a incêndio.

“Nosso intuito com a criação do CD é verticalizarmos as operações, para, assim, assumir a liderança, já que somos segundo lugar na região”, explica Oswaldo Castro Jr., diretor-geral da Golden Cargo.

No empreendimento foram gastos R\$ 5 milhões, aplicados em infraestrutura e frota de distribuição própria e monitorada, composta por veículos modelo 2012/2013. E, segundo Mauri Mendes, diretor comercial da Golden Cargo, os investimentos não param por aí: em 2013 a companhia já irá ampliar o CD. “Temos mais quatro módulos em adequação e no futuro totalizaremos 30.000 posições-paletes, com 10.000 posições climatizadas que serão destinadas à armazenagem de sementes. Queremos investir cerca de R\$ 1 milhão nessa ampliação já em 2013”, afirma o diretor comercial.



Castro Jr.: “além dos investimentos em expansão, principalmente dos CDs, também estamos focados nos processos internos, de gestão da companhia”

Esse não é o primeiro projeto que a Golden Cargo inaugura este ano. A empresa tem investido em diversos planos de expansão. Em junho, a companhia também inaugurou no município de Balsas, no Maranhão, um novo Centro de Distribuição. Com investimentos de R\$ 4 milhões, a primeira fase do CD tem capacidade para

4.000 paletes de armazenamento, sendo que o objetivo é ampliar a capacidade para 12.000 posições-paletes nos próximos dois anos. “Esse investimento ocorre em razão da forte expansão agrícola dos Estados que compreendem a região de Matopiba (Maranhão, Tocantins, Piauí e Bahia). Esta região, somada à de Luís Eduardo Magalhães, na Bahia, é responsável por mais de 10% da produção brasileira de grãos e, para a safra de 2012/2013, a previsão de crescimento é de 17%”, explica Mendes.

No mesmo mês de junho, também entrou em funcionamento outra unidade da Golden Cargo na cidade de Ernestina, no Rio Grande do Sul. Com 6.000 posições-paletes, o empreendimento faz parte dos planos da empresa em conquistar, em médio prazo, 20% do market share da região, além de ser uma porta para uma possível expansão para o mercado internacional.



Centro de Distribuição da Golden Cargo em Cuiabá, MT: empresa investiu R\$ 5 milhões na infraestrutura e na compra de frota própria

“O CD inaugurado em Ernestina foi desenvolvido para atender ao segmento de defensivos agrícolas, além disso, também já planejamos trabalhar com países da América do Sul. Começamos esse processo agora, então não temos uma data certa de operação, nem em quais países ela será realizada, mas pensamos em Paraguai, Bolívia e, principalmente, na Argentina”, explica Castro.

Já agora em setembro, a Golden Cargo inaugura um novo CD, no município de Paulínia, interior de São Paulo, com 2.800 m² de área, sendo 800 m² destinados às operações de picking.

Além dos empreendimentos ligados à criação de novos CDs, a Golden Cargo também investiu na ampliação de sua frota, com a compra de 61 caminhões – sendo 48 da Volvo (modelo VM – Euro III) e 13 Mercedes-Benz (linha Atego 1719). A compra, que teve investimento de R\$ 15 milhões, fez com que a companhia aumentasse sua frota para 340 veículos próprios, com uma capacidade mensal de transporte de 20 mil toneladas.

Até agora, com a criação dos Centros de Distribuição e a compra dos novos veículos, a Golden Cargo já investiu R\$ 20 milhões, fora aqueles investidos pelos parceiros da empresa. “Temos pelo menos três parceiros que funcionam como arrendatários nos empreendimentos e que, juntos, investiram mais R\$ 30 milhões”, explica Mendes.

Para o próximo ano, os

planos da Golden Cargo são de otimização dos seus investimentos, sem grandes investimentos como os de 2012. "Além dos investimentos de expansão, também estamos investindo em processos internos, de gestão da companhia. Já em 2013 iremos fazer investimentos de ampliação nos CDs, como no de Cuiabá, mas serão ampliações pontuais, nosso objetivo é otimizar o que já temos", afirma Castro.

Com 12% do trabalho da empresa voltado para armazenagem e o restante para transporte, Castro também diz que já estuda alterar essas porcentagens, dando mais espaço para o mercado de armazéns. "Antes víamos estes dois segmentos separados e hoje já estamos olhando eles como complementares. Assim, nosso planejamento é chegar a ter 25% para armazenagem e 75% para transporte", explica o diretor-geral da Golden Cargo.

As expectativas de faturamento para 2012 é que a empresa cresça entre 11% e 12%, se comparado com o ano anterior. "A indústria deve crescer algo em torno de 20% este ano, assim acreditamos que nosso ganho de market share chegue a 12% também", afirma Mendes.

Entre os projetos em estudo dentro da Golden Cargo, também está o investimento em outros modais de transporte, como o ferroviário e o de cabotagem. "O transporte mais caro no Brasil hoje é o da Amazônia, mas estamos pensando na melhor forma de começar a atender esse mercado", diz Castro.

Lei 12.619

Durante a coletiva de imprensa sobre os últimos investimentos e resultados da Golden Cargo, Castro também comentou sobre a lei que regulamenta a profissão de motorista no país.

Promulgada em maio pela



Mendes: "Já para 2013 queremos investir cerca de R\$ 1 milhão na ampliação desse CD em Cuiabá. No futuro queremos totalizar 30 mil posições-paletes"

presidente Dilma Rousseff, ela tem como uma das suas principais mudanças o tempo de trabalho desses profissionais. Com a lei, ficou determinado que a jornada dos motoristas, que é de oito horas, só pode ser estendida por mais duas horas, e que eles terão que fazer intervalos de uma hora para refeição, além de repouso diário de 11 horas a cada 24 horas. Além disso, o descanso semanal deve ser de 35 horas e todo motorista tem direito a um intervalo de 30 minutos a cada quatro horas seguidas de direção.

Para o diretor-geral da Golden Cargo, um dos grandes problemas criados com as novas normas de jornada está na diferença entre cada tipo de transporte realizado no Brasil.

"Existem alguns pontos importantes na lei que deveriam ser analisados com mais cuidado, pois cada tipo de operação de transporte requer um cuidado diferente, assim não dá para colocar tudo nas mesmas condições, no mesmo regulamento. As cargas horárias e os horários de transporte são diferentes para cada tipo de mercadoria. O que esperamos é que os acordos com os sindicatos ajudem a melhorar essas condições", conclui ele. Logweb

MAIOR ENCONTRO DO SETOR DE LOGÍSTICA DA REGIÃO NORDESTE



10ª FEIRA DE EMBALAGENS, PROCESSOS E LOGÍSTICA PARA AS INDÚSTRIAS DE ALIMENTOS E BEBIDAS NO NORDESTE

FISPAL
TECNOLOGIA
NORDESTE

06 a 09 novembro 2012
das 16h às 22h
Centro de Convenções de Pernambuco - Recife (PE)

GARANTA JÁ A SUA PARTICIPAÇÃO!

FAÇA SEU CADASTRO PELO SITE WWW.BTSMEDIA.BIZ/CREDENCIAMENTO ATÉ DIA 6 DE OUTUBRO E RECEBA SUA CREDENCIAL NO ENDEREÇO INFORMADO. APÓS ESTA DATA, VOCÊ PODE RETIRÁ-LA NOS GUICHÊS ESPECIAIS NA ENTRADA DA FEIRA.

WWW.FISPALTECNOLOGIANORDESTE.COM.BR

REALIZAÇÃO SIMULTÂNEA ÀS FEIRAS:

ABF
FRANCHISING
NORDESTE

FISPAL
FOOD SERVICE
NORDESTE

Apoio:



Operadora de Turismo Oficial:

Cia. Aérea Oficial:

Filiada à:

Realização e Organização:



Mercosul Line realiza operação sustentável e reduz impactos negativos ao meio ambiente

Uso de tinta sem chumbo e proteção de tanques para evitar vazamento são alguns dos feitos para diminuir o impacto das atividades. Atuações da World Ocean Council, World Wide Fund for Nature (WWF) e United Nations Global Compact também têm apoio da companhia.

Atenção no movimento da economia verde, um dos pontos que regem a governança corporativa mundial hoje, a Mercosul Line (Fone: 13 3211.7800) está provando que a sustentabilidade não está apenas atrelada à atitude do consumidor ou aos processos de fabricação, mas se inicia antes mesmo dos produtos chegarem aos pontos de venda.

Com as cobranças vindas do público consumidor, as companhias passaram a reforçar a importância de ações como a reciclagem e a separação dos resíduos sólidos em prol do meio ambiente. No entanto, é importante lembrar que empresas que não possuem visibilidade perante o consumidor, mas possuem grande importância no ciclo de fabricação ou distribuição de mercadorias, também devem atuar em conjunto com normas e atitudes sustentáveis.

No caso da Mercosul Line, armador brasileiro especializado no transporte marítimo de cargas em contêineres há 15 anos no mercado, as ações de sustentabi-

lidade trafegam por meio de seus navios. “Na companhia, garantimos que as nossas operações sejam gerenciadas de forma responsável e consciente, respeitando o meio ambiente. Trabalhamos sempre para minimizar o impacto ambiental dos nossos serviços, por meio de ações como a minimização do consumo de combustível e de lubrificante, que já possuem baixo teor de enxofre, e das emissões de CO₂, aplicando políticas de frequentes manutenções dos motores”, afirma Roberto Rodrigues, presidente da empresa.

Para suavizar o impacto do transporte marítimo no oceano, os navios usam tinta sem chumbo para reparos e há uma preocupação especial em proteger os tanques de combustível internamente para minimizar o risco de vazamento de óleo. Os contêineres refrigerados trabalham com baixo consumo de energia, alcançando um potencial de redução de CO₂ de 0,5%, e a água de lastro passa por um processo de otimização. Um plano de gestão de resíduos está estabelecido em todos os navios, que também têm a certificação ISO 14001, internacionalmente usada como parâmetro para o estabelecimento, documentação, implementação, manutenção e contínua melhoria dos sistemas de gestão ambiental.

“A Mercosul Line tem uma parceria com o Instituto de Pesquisas Ecológicas – IPÊ, que opera-



Rodrigues: a cabotagem vem sendo escolhida como um meio de tomar a cadeia logística mais sustentável, por ser o modal menos poluente

liza as nossas ações de sustentabilidade. A instituição é reconhecida nacional e internacionalmente por realizações inovadoras em conservação da biodiversidade, educação para a sustentabilidade, melhorias socioambientais para comunidades locais e negócios sustentáveis. O IPÊ mantém, ainda, mais de 40 projetos em cinco regiões do país: Pontal do Paranapanema, Ariri e Nazaré Paulista, em São Paulo; Baixo Rio Negro, nas regiões de Manaus à Novo Airão, no Amazonas, entre outras”, continua Rodrigues.

Dentre os exemplos de investimentos da companhia aplicados à sustentabilidade estão os navios Mercosul Santos, Mercosul Manaus e Mercosul Suape, que foram construídos com alta tecnologia para proporcionar níveis de eficiên-

cia operacional “sem precedentes no tráfego marítimo nacional”, segundo o presidente. Esses navios configuram o maior investimento em sustentabilidade da Mercosul Line, que chegou à casa de centenas de milhões de dólares. Os seus motores foram produzidos com avanços em eletrônica, que permitem a redução no consumo de combustível e, em consequência, da emissão de dióxido de carbono (CO₂) em cerca de 49,8%. Outro investimento foi voltado para o uso de um software nomeado QUEST, que fornece um novo controle de regime de temperatura. Com a sua utilização, pode-se reduzir em até 50% o consumo de energia utilizada para o resfriamento, sem impactos na qualidade de refrigeração dos contêineres do tipo reefer. “Em nossos navios também reutilizamos os gases gerados pelos motores principais, tanto como força para a propulsão de nossas embarcações, como para geração de energia elétrica utilizada a bordo. Ao fazermos isso, consumimos menos combustível e diminuímos a emissão de gases”, continua Rodrigues.

Segundo o presidente, a companhia sempre se preocupou com a questão da sustentabilidade, mas foi em 2006, quando a Mercosul Line foi incorporada ao grupo dinamarquês A. P. Moller – Maersk, que a exigência por um planejamento sustentável se tornou ainda maior, e a companhia teve que se adequar aos padrões internacionais de redu-

Mariana Mirrha 



ção da emissão de CO₂ e do consumo de combustíveis em geral. Também por fazer parte do grupo A. P. Moller – Maersk, a empresa hoje participa de uma série de iniciativas internacionais alinhadas à preocupação com o meio ambiente, como: World Ocean Council, que atua na criação de uma plataforma para a obtenção de dados científicos sobre os oceanos; World Wide Fund for Nature (WWF), que influencia no estabelecimento das metas de emissão de CO₂; e o United Nations Global Compact, uma política estratégica para companhias que estão comprometidas em aliar suas operações e estratégias com 10 princípios universais nas áreas de direitos humanos, trabalho, meio ambiente e anticorrupção.

Para a corporação, outro fator importante a ser observado é que, por si só, a operação realizada pela Mercosul Line – transporte de contêineres por meio da cabotagem – representa grande contribuição para a preservação do meio ambiente, uma vez que o transporte marítimo emite 37% menos carbono em relação ao transporte terrestre. Segundo o Relatório de Economia Verde do Programa das Nações Unidas para o Meio Ambiente, PNUMA, a utilização de 0,16% do PIB global em investimentos no transporte verde reduziria em 70% as emissões de gases de efeito estufa dos transportes até 2050. “A cabotagem é a forma menos poluente de transporte em massa de bens comerciais e os números são impressionantes. Para termos uma idéia, um avião de carga emite de 20 a 50 vezes mais CO₂ do que um navio de contêineres, ambos com a mesma distância a ser percorrida e o


mesmo peso de carga. Já um caminhão polui de 3 a 5 vezes mais, e um carro pequeno emite até 10 vezes mais CO₂ do que um navio de contêineres para viajar apenas 0,1% da distância. Isso significa que, para chegar à casa do consumidor, uma TV de plasma provavelmente foi responsável por mais emissão de carbono no trajeto da loja à casa do cliente do que a emissão do caminhão que percorreu 200 quilômetros entre o porto e a loja. Ainda dentro desse contexto, a emissão resultante do transporte marítimo por milhares de quilômetros entre fábrica e porto de destino é praticamente irrelevante quando comparada às outras etapas do trajeto”, contabiliza o presidente da companhia.

A animação de Rodrigues ao comentar as vantagens da cabotagem está de acordo com os dados do Relatório da Agência Nacional de Transportes Aquaviários, que afirma que o aumento no serviço de cabotagem dobra a cada sete anos no mundo. A Mercosul Line, inclusive, está notando que a cabotagem está sendo escolhida por muitas empresas como um meio de tornar suas cadeias logísticas mais sustentáveis e, conseqüentemente, menos poluentes.

Com todos esses dados é de se esperar que as ações da Mercosul Line já tenham gerado bons impactos no meio ambiente e seguem com positivas previsões para os próximos anos. Apenas entre 2002 e 2008, o segmento de navegação do grupo A. P. Moller – Maersk conseguiu reduzir em 15% a emissão de CO₂ para a atmosfera. Agora, a estimativa é que de 2008 a 2017, o volume de CO₂ emitido pelo grupo caia cerca de 20%.

ALIANDO RESPONSABILIDADE SOCIOAMBIENTAL E GESTÃO CORPORATIVA

Unir responsabilidade socioambiental – que demanda uma série de investimentos – e retorno financeiro pode ser complicado inicialmente, por vezes, é essa dificuldade que culmina com a desistência de companhias em atuar em projetos ligados ao meio ambiente. No entanto, para Rodrigues, a maior dificuldade enfrentada pelas empresas para colocar medidas sustentáveis em prática refere-se às mudanças ou adaptações necessárias na cultura da organização. “Ações que modificam os hábitos ou processos aos quais as pessoas estão acostumadas podem sofrer algum tipo de resistência. Uma vez que toda a empresa esteja alinhada e consiga enxergar benefícios no seu cotidiano, as medidas sustentáveis passam a ser vistas sob um prisma positivo”, afirma. Buscando atingir os objetivos de redução de poluentes e eficiência no uso de energia, a companhia leva essas questões tanto aos colaboradores que atuam nos escritórios por todo o país, como para aqueles que seguem a bordo, na tentativa de incentivar todo o corpo de trabalho a perseguir as mesmas metas.

“Hoje, planos sustentáveis não são mais diferenciais para as empresas. Eles são, na verdade, uma necessidade. De maneira geral, as grandes companhias estão num processo de adaptação e implementação de gestão sustentáveis, e estão cada vez mais requisitando que seus fornecedores também se enquadrem em suas exigências sustentáveis”, finaliza Rodrigues. 

EMPILHADEIRAS E TRANSPALETES

SOLUÇÕES COMPLETAS PARA OPERADORES LOGÍSTICOS E TRANSPORTADORAS



TRANSPALETES ELÉTRICOS E MANUAIS, EMPILHADEIRAS MANUAIS, SEMI-ELÉTRICAS E ELÉTRICAS, MESA PANTOGRÁFICA E CARRINHOS DE ARMAZÉM.

BelTools

Empilhadeiras e Transpaletes


Televendas: (19) 3517-7200
www.belenus.com.br

Distribuidor:

RODITEC
RODÍZIOS E CARRINHOS

Vendas: (11) 2099-0000
www.roditec.com.br

Giuliana Flores aprimora logística das entregas com sistema de automatização de trajetos

Mariana Mirra 

Trabalhamos com sentimentos. As pessoas costumam comprar de forma emergencial e esperam um atendimento eficaz e entrega rápida.” Ligar o conceito de sentimento ao de logística pode soar estranho no mercado, mas essa sensação cai por terra quando estamos falando de uma companhia on-line de venda de flores e outros presentes. Com comercialização impulsionada por datas especiais, como Dia das Mães, Dia dos Namorados e aniversários, a loja virtual Giuliana Flores (Fone: 11 3383.1730) precisa estar sempre atualizada e com as entregas em dia, seguindo os horários determinados pelos clientes, já que ao quebrar essa organização e deixar que a entrega chegue atrasada, perde-se o sentido do presente.

Com todos os pedidos saindo de uma única central para mais de



Souza: quem compra no site fica muito ansioso querendo saber da entrega. Agora, deixamos as informações mais transparentes e rápidas ao cliente

5 mil cidades brasileiras, em parceria com os Correios e grandes transportadoras, a companhia investiu em tecnologia para auxiliar a logística das entregas. A solução escolhida foi o AirClic,


fabricado por uma companhia americana com o mesmo nome, que traça a rota para entrega de pedidos. A solução foi adquirida para as operações realizadas apenas na região da Grande São Paulo, já que para outras regiões, as entregas são feitas via Correios, com estrutura logística própria.

Juliano Souza, diretor de marketing, explica que a solução automatiza os serviços, deixando-os mais precisos e dando mais recursos para auxiliar tanto o motorista quanto o cliente na hora da entrega. “A solução irá separar os pedidos por região, traçando as rotas dos motoristas de forma mais precisa. Os motoristas, então, terão um aparelho de monitoramento que permitirá ao setor de logística localizá-los em qualquer lugar. Por meio da solução, os

motoristas terão dados do trânsito em tempo real e outros recursos na hora da entrega, como registros de fotografias, data e horário de quando estiveram no local da entrega. Eles também poderão confirmar a entrega, por meio de dispositivo móvel, e automaticamente permitir que o sistema informe ao cliente sobre o fato, por e-mail e SMS. A confirmação por meio desse aparelho, feita

pelo motorista, fará a baixa automática no sistema da empresa”, explica Souza.

Antes feita manualmente, a operação precisava de colaboradores que ficassem encarregados em separar os pedidos por região de entrega, outros que atuassem na ligação para os motoristas e que atualizassem, durante todo o dia, as entregas feitas. Hoje, todo trabalho é automatizado e estes colaboradores foram repositicionados na empresa.

“Quem compra em nosso site fica muito ansioso, querendo saber tudo sobre a entrega. Com esta solução, deixamos as informações mais transparentes e rápidas para o cliente. Para a empresa, hoje é possível utilizar o tempo antes gasto para separar pedidos por rota no implemento de melhorias de entrega. Trabalhamos com produtos perecíveis e precisamos de muita qualidade neste serviço, pois a impressão da marca fica na hora em que o cliente recebe o pedido. Acreditamos que, com esta ferramenta, poderemos dedicar mais tempo às melhorias nos produtos, embalagens e nas entregas. O cliente também se sentirá mais seguro, pois saberá o status de seu pedido praticamente em tempo real”, continua Souza. O software atua em 100% das operações desde meados de agosto último para atender aos possíveis pedidos dos cerca de 280 mil visitantes únicos por mês que a loja virtual recebe. 



Com pedidos saindo de central única para 5 mil cidades e cerca de 280 mil visitantes únicos por mês, a loja virtual usa tecnologia para organizar a logística



SEE Sistemas é especializada em movimentação e automação industrial



Recém-transferida para a ITW – Illinois Tool Works, dos Estados Unidos, a SEE Sistemas (Fone: 11 3822.6264) continua oferecendo sistemas de movimentação e automação industrial. A sua linha de produtos inclui transportadores de correia, de roletes, de esteira modular, tipo flex line, de correntes e para paletes, além de transfer ar e sistemas de armazenamento de frascos e garrafas PET. Também fornece sistemas de paletização e despaletização, sistemas de paletização robotizados, linhas de separação de pedidos e separadores automáticos (Sorter).

Consinco lança Cockpit ERP versão tablet

Especializada em sistemas de gestão corporativa para empresas atacadistas, distribuidoras e varejistas, a Consinco (Fone: 11 5549.4891) acaba de lançar o Cockpit ERP versão tablet, formado por cinco módulos: comercial, financeiro, fiscal, contábil e patrimônio. Inclui, ainda, outros módulos adicionais, como o WMS, Cockpit PDV – gerenciador de frente de loja PDV –, NF-e, software de frente de loja PDV e o B.I. – Cockpit ERP. De acordo com o diretor comercial da empresa, Sérgio Yutaka Takase, a grande vantagem da solução é ter sido desenvolvida especialmente para os segmentos de varejo, atacado e distribuição. “As funcionalidades de cada módulo são próprias para a operação do setor. Isso caracteriza uma linguagem de operação facilmente entendida pelos clientes/usuários”, destaca.

Chinesa Hangcha lança linha de empilhadeiras a combustão

A fabricante chinesa de empilhadeiras Hangcha está lançando sua nova linha de equipamentos a combustão, a XF Series, em versões a diesel, gasolina e GLP. Distribuída no mercado nacional pela ZenShin Brasil (Fone: 11 3208.2013), a nova gama abrange equipamentos com capacidade para 1.000 a 3.500 kg, com centro de carga a 500 mm e altura de elevação de 3.000 mm.



NOVO PNEU SOLUTION

- > ALTAS TEMPERATURAS DE TRABALHO
- > LONGOS PERCURSOS
- > VELOCIDADES LIMITROFES
- > SEVERAS EXIGÊNCIAS DE TRABALHO

AGORA TEM SOLUÇÃO!!!



Banido do Rotulagem


Prato Nação

Base

Esporão do Aço



MAN Latin America apresenta seu quarto – e maior – caminhão para a categoria leve

Daniilo Cândido de Oliveira 

Com a restrição cada vez maior dos veículos pesados nos grandes centros urbanos do Brasil, os caminhões leves e os VUC's (Veículos Urbanos de Carga) têm sido cada vez mais requisitados pelas empresas do setor logístico. A demanda de entregas tem crescido rapidamente nos últimos anos e as companhias não conseguem mais atender o fluxo apenas fora dos horários de rodízio com as grandes carretas. Dentro deste período, a solução é utilizar o transporte autorizado a trafegar: as vans e os VUC's. É com base neste quadro que a MAN Latin America (Fone: 0800 99.3333) apresentou recentemente seu quarto – e maior – caminhão para a categoria leve: o VW Delivery 10.160 Advantech.

O novo modelo da montadora, que produz caminhões e ônibus Volkswagen e caminhões MAN, se junta às versões VW 5.150, VW 8.160 e VW 9.160. Todos

eles são fabricados com o motor Euro 5, que atende aos padrões mais recentes de sustentabilidade e baixa emissão de poluentes. Segundo a companhia, ele vem para consolidar a liderança da fabricante em todo o setor de caminhões. Mesmo antes do lançamento do VW 10.160, a MAN Latin America já liderava o mercado nacional de venda de caminhões, segundo dados da FENABRAVE – Federação Nacional da Distribuição de Veículos Automotores.

O VW Delivery 10.160 possui PBT (Peso Bruto Total) de 9.700 kg, com possibilidade de suportar mais de 6.000 kg de carga em todas as configurações. Há três tipos de modelos entre-eixos: EE 3.300 mm, com capacidade de carga útil de 6.470 kg (modelo com a configuração VUC); EE 3.900 mm, com capacidade de carga útil de 6.460 kg; e EE 4.300 mm, com capacidade de carga útil de 6.360 kg.

Lançamento da MAN Latin America, o VW Delivery 10.160 já está disponível no mercado em três tipos de modelos entre-eixo; um deles configurado como VUC



Alouche: "percebemos que os transportadores urbanos passaram a optar por modelos de 10 toneladas, e é esse o público que pretendemos atingir"

Apesar de já fabricar três veículos no mesmo segmento, o diretor de vendas, marketing e pós-vendas da MAN Latin America, Ricardo Alouche, explica os motivos que levaram a montadora a desenvolver este novo modelo. "Percebemos que os transportadores urbanos que usam vans passaram a optar por modelos maiores, como os de 10 toneladas. Com essa migração, a procura por esses veículos tem sido muito grande e é esse o público que pretendemos atingir com o novo VW Delivery 10.160", detalha o executivo.

A MAN Latin America aponta o veículo – indicado para curtas viagens e para circular nas grandes cidades – como o de maior capacidade de carga útil da categoria, o que resulta em

vantagens operacionais e redução de custos às empresas do setor logístico. Para Alouche, esta é a maior vantagem do mais recente caminhão da fabricante.

CARACTERÍSTICAS

Para se estabelecer entre os líderes de venda, o modelo apresenta os acessórios com as tecnologias mais avançadas da Volkswagen e da MAN. A transmissão do veículo é a ZF S5-420 HD e o motor Cummins ISF de 3,8 litros. A fabricante também garante um caminhão com módulo de controle eletrônico, economia de combustível e menor nível de ruído. Já a emissão de poluentes, com base na legislação da motorização Euro 5, é controlada pelo do sistema de Redução Catalítica Seletiva – SCR.

A cabine do novo veículo é igual à das três versões disponíveis no mercado, mas dispõe de novo acabamento interno com cores diferentes. O para-choque é tripartido e as lanternas possuem led interno. Na parte de dentro, o caminhão apresenta um computador de bordo com as principais informações do veículo e os bancos têm opção de suspensão pneumática.

LANÇAMENTOS E TENDÊNCIAS

Apesar de alertar aos clientes para a possibilidade de novos lançamentos ainda neste ano, o executivo da MAN Latin America não quis cravar nenhuma data específica.



“Nossos clientes podem aguardar, sim, novas opções e soluções sob medida como o novo Delivery 10.160 ainda em 2012”, avisa Alouche.

Ainda segundo o diretor, a perspectiva é que aumentem as vendas de caminhões daqui para frente. Ele avalia que a participação do governo neste processo tem sido decisiva, mesmo que o ritmo ainda não seja o ideal. Alouche destaca a falta de infraestrutura e as precárias condições na maioria das rodovias brasileiras como os principais gargalos.

“Com as obras de infraestrutura programadas pelo governo, além de programas de renovação de frota de caminhões, a tendência é de aumento nas vendas nos próximos anos e melhores condições de trabalho para os transportadores de cargas”, confirma.


CRISE E RESULTADOS FINANCEIROS

Com os lucros dos últimos meses em queda, a montadora admite estar passando por um período de retração econômica. No entanto, como há falta de crédito global, não só a MAN Latin America como todas as fabricantes enfrentam as mesmas dificuldades e registram redução em seus faturamentos. Fora isso, Alouche enumera outras dificuldades.

“Existe hoje uma queda no mercado de caminhões que já estava prevista devido à antecipação de compras que aconteceu no ano passado. Hoje, a dificuldade que nossos clientes vêm enfrentando de acesso ao crédito para compra de veículos, somada à crise econômica mundial – bem como a novidade tecnológica dos motores Euro 5, que ainda não

é conhecida pelos clientes em sua plenitude – são os grandes motivos dessa retração”, destaca o diretor de vendas, marketing e pós-vendas da MAN Latin America.

Por outro lado, a companhia segue em 2012 na liderança em venda de caminhões. A fatia atingida pela MAN Latin America ultrapassa os 30% do mercado. O executivo revela o balanço das vendas e projeta a permanência na primeira posição.

“A MAN Latin America fechou o período de janeiro a julho deste ano como líder absoluta do mercado de caminhões, com 25.154 unidades emplacadas e participação de 31,7% de mercado. Para esse ano, pretendemos manter a liderança, que é nossa há nove anos consecutivos”, finaliza Alouche. 



Para entregas internacionais, Dunex presta serviços de desembaraço

Focada em logística integrada na área de comércio exterior, a Dunex (Fone: 19 3884.1927) presta serviços de assessoria e suporte em legislação aduaneira, incentivos fiscais e operações especiais. Entre os novos serviços oferecidos estão: prospecção de clientes internacionais, busca de fornecedores no exterior, viagens internacionais de negócios e visitas a feiras. Sediada em Indaiatuba, SP, a empresa também atua com frete marítimo, aéreo e rodoviário, executando cotação de frete e, no caso do rodoviário, consolidação de carga e carretos fechados.

QUER CONTROLAR SEUS CUSTOS E SABER A RENTABILIDADE REAL DO SEU NEGÓCIO?

PELISSARI LOG®

Solução SAP para empresas de transporte e logística.

- Sustente o crescimento do seu negócio.
- Melhore a gestão dos seus resultados.
- Acompanhe a produtividade da sua empresa.
- Tenha informações confiáveis e integradas em tempo real.
- Integre sua empresa com mais de 18 mil clientes SAP.
- Esteja atualizado com as exigências fiscais.

ACESSE: www.pelissari.com

 **PELISSARI**
gestão e tecnologia

 **SAP**
Partner

TODOS OS PRODUTOS

TECNOLOGIA QUE ELEVA
marksell

EM ATÉ

12X*

PLATAFORMAS ELEVATÓRIAS
NIVELADORAS DE DOCA
DOCA MÓVEL DE CARGA
E MUITO MAIS.




* SUJEITO A APROVAÇÃO DE CRÉDITO

AQUI VOCÊ ENCONTRA SOLUÇÕES
PARA SUAS DIFICULDADES
DE CARGA E DESCARGA.

PARA MAIORES
INFORMAÇÕES CONSULTE-NOS
55 11 4789 3690
www.marksell.com.br

Noma faz 45 anos e projeta crescimento com nova fábrica

Daniel Cândido de Oliveira 

Investindo em expansão desde a sua fundação, em julho de 1967, em Maringá, PR, a Noma (Fone: 0800 704 4083) completa 45 anos em 2012. De venda de peças, manutenção e produção de terceiro-eixo, a companhia se estruturou e hoje está em Sarandi, PR, produzindo, também, trucks e caçambas basculantes sobre chassi. De lá pra cá, os executivos da empresa acompanham um longo período de transformação na logística brasileira e traçaram as estratégias de crescimento.

No início das operações, os conceitos de transporte eram diferentes dos atuais. A preocupação das empresas nas décadas de 1960 e 1970 era basicamente transportar a carga do ponto inicial para o final. Cuidados com armazenagem, temperatura e tempo de exposição dos produtos eram raros, explica o diretor de Relações com o Mercado da Noma, Kimio Mori.

"Anteriormente, não existia a palavra logística. A ideia de implemento também mudou. Antes, tudo era vinculado à chamada carreta de três eixos. Ela levava todo tipo de carga e não existia a customização que temos hoje. O termo 'logística' é recente, tem cerca de dez anos. Começou quase em paralelo com o termo 'transporte intermodal', quando passou a ser possível transportar os produtos com uma mesma nota fiscal, tanto no caminhão como em trens", lembra Mori.

Ainda segundo ele, em 1997, a empresa lançou o primeiro semirreboque bimodal da América do Sul, conhecido como "Rodotrilho", que trafega tanto em rodovias como em ferrovias. Já no ano passado foi a vez de apresentar a Linha Fênix, com conceitos de sustentabilidade. Mori acredita que medidas como esta foram fundamentais para a Noma se estabelecer. Ele detalha quais foram os obstáculos

enfrentados pela fabricante e quais as medidas que adotou para conseguir se consolidar e crescer no mercado durante quase 50 anos.

"Os maiores obstáculos foram criados pelas crises fora do mercado, que acabaram afetando, em diversos momentos, o negócio de transporte no País. Reclamávamos de uma crise, mas a próxima que viria seria bem pior. É a grande dificuldade era não ter informações de números de mercado, o que gerava um enorme desafio para lidar com uma demanda volátil, causando prejuízos a todos os players. Hoje, as informações são mais claras e acessíveis, como, por exemplo, saber do número de emplacamentos semestralmente. A Noma soube usar as informações para melhorar suas estratégias e planos de expansão e hoje consegue ter uma visão clara dos próximos passos", revela o diretor de relações com o mercado da Noma.

A ideia de implemento mudou: antes, tudo era vinculado à chamada carreta de três eixos. Ela levava todo tipo de carga e não existia a customização que temos hoje



LOGÍSTICA BRASILEIRA

Na visão de Mori, os modais no Brasil precisam de investimento o quanto antes. A quantidade de produtos transportados no País cresce a cada ano, mas a ampliação e qualificação de rodovias e ferrovias, por exemplo, não acompanham o mesmo ritmo. Somente para caminhões, ele salienta que é necessário construir boas e novas estradas para aumentar a capacidade de carga.

“O mercado tem acompanhado com ofertas de tecnologia. Veja que em 1976 o Brasil produzia cerca de 47 milhões de toneladas de grãos e tínhamos à disposição um implemento com capacidade de 15 toneladas. Em 2009 saltamos para 136 milhões e os caminhões para 50 toneladas. Seguimos com soluções, mas as estradas, a maioria, continuam obsoletas. Já nas linhas férreas,

quase metade da pouca malha existente não pode ser utilizada. É preciso investimento urgente”, ressalta Mori.

Outro exemplo é o caminhão “bitrenção” – veículo de 19,80 m, com nove eixos e capacidade para 74 toneladas de carga – que não tem condições de segurança e eficiência para rodar em várias rodovias brasileiras. Mori destaca que a mobilidade para este tipo de veículo está “superlimitada”.

TENDÊNCIAS E METAS

O executivo da Noma destaca a principal projeção do mercado de equipamentos para transportes nos próximos anos: uniformidade de tecnologias. Do mesmo modo, ele aponta para investimentos na carga por tonelada transportada.

“É a customização dos produtos, com implementos mais flexíveis e eficientes. Soluções específicas para cargas

específicas. Deveremos ter, também, melhora na oferta da relação capacidade de carga por tonelada transportada”, vislumbra o diretor da Noma.


Com os investimentos que se sucedem desde o fim da década de 1990, a companhia projeta figurar entre as três maiores fabricantes do setor na América do Sul até o ano de 2015. “Para alcançar este patamar, teremos ampliado nossa capacidade de produção para acima das 1.200 unidades mês. Atualmente, produzimos cerca de 600”, revela Mori.

Já no campo das exportações, a empresa pretende aumentar os atuais 2% que representam as vendas para fora do Brasil. Segundo Mori, o número será reforçado com a entrada em operação da nova fábrica em Tatuí, SP. Ele também destaca que é uma filosofia da Noma

neverna deixar de exportar, pois acredita que a exposição da marca internacionalmente traz enriquecimento cultural e know-how.

FÁBRICA DE TATUÍ

Em sua linha de produção, a empresa pretende colocar em operação a primeira parte do “projeto Tatuí”. A fábrica no interior paulista, já a partir do segundo semestre do ano que vem, produzirá a linha leve, e a estimativa é que em 2014 a pesada entre em produção.

“O projeto final da nova planta está em fase de conclusões de pequenos detalhes e em breve teremos informações para apresentar ao mercado. Mas, será uma fábrica supermoderna, com capacidade tecnológica para produzir todos os tipos de implementos feitos pela Noma atualmente”, conclui Mori. 

LOCAÇÃO E VENDA
DE GALPÕES



Armazenamos o que realmente importa:
o patrimônio da sua empresa.

Vão totalmente livre de 5 a 40 metros | Rápida entrega e montagem | Lona de maior resistência e durabilidade

Acesse o nosso site:

www.topico.com.br

Fale com a Tópico:

+55 11 2344.1200

Armazenagens | Eventos | Infláveis

TOPÍCO
SOLUÇÕES EM COBERTURAS



LEMBRAR DA EASYTEC É COMO UTILIZAR SEUS PRODUTOS,

VOCE NÃO PRECISA FAZER ESFORÇO!

Rua Ely do Amparo, LI 05 - Guarajuba
Paracambi - RJ - CEP.: 26.600-900
Tel.: 21 2683 2463

www.easytec.ind.br

Guberman oferecerá o Frota SaaS através do portal Vouclicar.com

Especializada na gestão de frotas de veículos, a Guberman Informática (Fone: 27 3211.2662) firmou parceria com o portal Vouclicar.com para expandir seu campo de atuação. A partir de agora, a companhia vai ofertar sua solução Frota SaaS através do site parceiro sob a designação Clique Frotas. O serviço da Guberman é voltado para as informações de itens de segurança dos veículos. Pneus, abastecimento, estoque de peças, manutenção e demais componentes que afetam o desempenho dos caminhões nas estradas, por exemplo, são checados pelo sistema e alertados aos motoristas e empresas do setor logístico. De acordo com o diretor comercial da Guberman, Sergio Guberman, esta parceria representa um avanço para o setor. "Com a disponibilização do software no portal, vamos ampliar a escala de vendas da plataforma de gestão de frotas da Guberman, que hoje já é utilizada por mais de 500 empresas em todo o País", exalta Sergio. O cliente que adquirir a funcionalidade no portal poderá fazer todo o processo de avaliação do software por um período de 30 dias.

Confenar fecha parceria com a CMH para oferecer empilhadeiras com preço diferenciado

Após firmar acordo com a CMH Empilhadeiras, a Confenar – Confederação Nacional das Revendas AmBev e das Empresas de Logística da Distribuição (Fone: 11 5505.2521) oferece para toda a rede preços especiais para aquisição de empilhadeiras. As máquinas são oferecidas em quatro modelos, com diferentes capacidades de carga. "A conquista de novas parcerias é um dos principais focos da Confenar e um diferencial para a nossa rede, que proporciona vantagens competitivas às 150 revendas afiliadas. Temos um parque de aproximadamente 630 empilhadeiras e esta parceria com a CMH é mais uma conquista da nossa diretoria", revela o vice-presidente da Confenar e líder da Área de Negócios, Pedro Luiz Ciccotti. Exceto na capacidade de carga, as configurações são idênticas para as quatro empilhadeiras disponíveis. O motor é fabricado pela montadora Nissan e a transmissão pela Okamura. O equipamento possui torre triplex, sistema duplo de combustível (gasolina e GLP) e painel de instrumentos analógico e digital.

CODESP e Porto de Cotonou, no Benim, assinam acordo de capacitação

A Companhia Docas do Estado de São Paulo – CODESP autoridade portuária que administra o Porto de Santos (Fone: 13 3202.6565), anunciou um acordo de cooperação com o Porto Autônomo de Cotonou, no Benim, país da costa oeste da África. O projeto-piloto Fortalecimento Institucional do Setor Portuário do Benim contempla a capacitação de 32 técnicos africanos. A iniciativa partiu de uma visita da diretoria da CODESP ao Benim em 2011, como parte do Acordo de Cooperação Técnica com o governo do país africano. Firmada em 2005 pela Agência Brasileira de Cooperação – ABC, a parceira visa ao treinamento técnico nas áreas de gestão portuária, com ênfase em logística, saúde ocupacional, segurança e meio ambiente, e marketing portuário, desenvolvida em Cotonou e em Santos, até maio de 2014. A capacitação foi dividida em duas etapas, uma em Cotonou e outra em Santos, cada uma com 40 horas-aula para cada módulo, num total de 320 horas-aula.

ABC71 e ISOQualitas selam acordo para unir sistemas ERP Omega e FIPAQ

Visando a integração de seus sistemas, a ABC71 (Fone: 11 2179.3132) e a ISOQualitas (Fone: 11 3586.5300) firmaram uma parceria para unir seus processos tecnológicos para o setor logístico: o ERP Omega e o FIPAQ. De acordo com a ABC71, existem informações comuns aos dois sistemas que garantirão mais consistência nos dados após serem compartilhados. O acordo prevê que o FIPAQ passará a ser oferecido como um módulo do ERP Omega. "A integração tecnológica do FIPAQ no Omega é o primeiro passo de uma série de ferramentas que poderão ser desenvolvidas pela ISOQualitas para complementar os recursos do ERP Omega", explica Renato Pisani, gerente técnico da ISOQualitas. Atualmente, o sistema de gestão ERP Omega possibilita à empresa controlar tarefas que vão desde o recebimento da matéria-prima até a comercialização do produto final. Agora, o Omega passará a ter uma solução que visa otimizar as atividades do planejamento avançado da qualidade e do processo de aprovação de produtos para a indústria automotiva. "Esta integração nos permitirá a adoção de novos modelos de negócios, além de representar um salto tecnológico, alinhando o FIPAQ às mais novas tecnologias da informação disponíveis", conclui Pisani.

Laguna Pneus será a distribuidora oficial da Bridgestone na Baixada Santista

A Bridgestone (Fone: 0800 161718) acaba de anunciar uma parceria com a Laguna Pneus (Fone: 11 3522.8183) para ser sua distribuidora oficial de pneus de carga e fora de estrada na Baixada Santista. Com forte atuação no litoral sul do Estado de São Paulo, a empresa logística está localizada bem próxima da fábrica da Bridgestone, em Santo André, SP e deve render um crescimento de 20% no faturamento regional da fabricante, segundo projeção interna. O aumento da demanda de trabalho fez a Laguna Pneus dar início à construção de um novo ponto de atendimento. O posto vai disponibilizar serviços de assistência técnica e suporte ao cliente. Já o crescimento na oferta de produtos será benéfico ao cliente, segundo o diretor da Laguna Pneus, Felipe Mobilize. "Por ser um dos maiores fabricantes de pneus do mundo, vamos ampliar nossa linha de produtos na linha Firestone, com ótima qualidade e valor acessível, e no segmento Premium que, embora o investimento inicial seja maior, tem durabilidade e recapabilidade superior",

afirma Mobilize. De acordo com a Bridgestone, a escolha pela Laguna Pneus deve-se a sua forte atuação no transporte de passageiros, cargas, movimentação portuária, construção e infraestrutura e a intenção da fabricante em fortalecer sua marca na Baixada Santista.

Danone Argentina contrata serviço da NeoGrid para aumentar visibilidade dos pontos de venda

Visando aprimorar o serviço sell-out – venda para o consumidor final – a Danone Argentina fechou recentemente uma parceria com a NeoGrid (Fone: 11 2135.8500) para adquirir a solução NeoGrid Retail Intelligence. A estratégia da empresa alimentícia é aumentar a colaboração com seus principais clientes e parceiros.

O gerente de Customer Service da Danone Argentina, Sebastián Espinar, explica a destinação do sistema, além de ressaltar a ajuda da NeoGrid na sincronização da cadeia de suprimentos. "Com o projeto, as áreas de Customer Service e Supply Chain da Danone terão acesso a importantes informações dos produtos nos pontos de venda, como giro dos estoques no varejo, impacto de promoções, cobertura de

estoque e disponibilidade do portfólio em cada loja parceira. Com isso, poderemos analisar os índices de rupturas e de estoque virtual, direcionar melhor nossa equipe de campo e balancear nossos estoques, reduzindo as perdas de vendas e devoluções de produtos", revela.

A NeoGrid da América Latina é quem fará o atendimento à Danone Argentina.

JSL vai administrar logística interna da MAN Latin America em Resende, RJ

A MAN Latin America (Fone: 0800 99.3333) contratou a empresa de serviços logísticos JSL (Fone: 11 2377.7000) para operar 100% da logística interna de sua fábrica de caminhões e ônibus em Resende, RJ. O centro de produção no interior fluminense opera com o consórcio modular, conceito no qual fornecedores são localizados junto ao fabricante, sendo parte do processo de produção e responsáveis pela montagem completa de conjuntos. O contrato assinado pode chegar aos cinco anos de duração e atingir o valor total de R\$ 350 milhões. São 36 meses firmados no acordo, com opção de renovação por mais 24 meses. Logweb



**Alguns chamam
de qualidade
Nós chamamos
de Trelleborg**

**Uma nova identidade
para o pneu superelástico
de alta performance Elite XP**

AH!

Alugue Hyundai



HYUNDAI

**Empilhadeiras
GLP • Elétrica • Diesel**

coparts

11 2633-4000

www.coparts.com.br

PalaTrans

é na
PIAZZA

**Vendas e
locação de
empilhadeiras
e transpaletes
manuais e
elétricos**



11 2954-8544

www.piazzaempilhadeiras.com.br
(com loja virtual)

68 - Cargas Especiais

Logweb

ABB transporta maiores transformadores HVDC do mundo

Mariana Mirrha

A ABB (Fone: 0800 014.9111), atuante no setor de tecnologias de energia e automação, acaba de transportar os maiores transformadores HVDC do mundo, que irão integrar o Projeto Rio Madeira, rede de transmissão que conectará duas hidrelétricas no Noroeste do Brasil até São Paulo, cobrindo uma área de 2.500 quilômetros.

Os sete transformadores com potência HVDC de 600 kV que foram transportados estão entre os principais componentes que irão regular o fluxo de energia e facilitar a eficiência e confiabilidade da eletricidade que será transmitida para os consumidores por longas distâncias. Cada tanque do transformador tem peso líquido de 400 toneladas.



Nobre: o diferencial deste transporte está em monitorar a integridade da carga, com registrador de impacto que nota choques longitudinal, transversal e vertical

A longa viagem, feita por meio de oceanos, cidades, vilas, ferrovias, rodovias e navios, teve um planejamento e logística bem detalhados para que fosse possível partir de Ludvika, na Suécia, e chegar ao destino final de Porto

Velho, no Brasil.

“Dentre os principais desafios desse transporte estavam a necessidade de estabelecer o trajeto baseado no peso e nas pontes disponíveis no caminho do transporte. É necessário fazer um estudo de todo o trajeto para verificar os limites das pontes e principais restrições do trajeto, bem como obter as devidas licenças para rodar com os diferentes agentes nas estradas privatizadas, priorizando a segurança no carregamento e descarregamento nos diversos tipos de transporte, como balsa e navio”, avalia Felipe Nobre, gerente da divisão sistemas de potência - HVDC da ABB no Brasil. Segundo Nobre, primeiro é necessário avaliar as dimensões e o peso do transpor-



Para seguir até o Rio Madeira, era preciso que o rio estivesse com 7 metros de profundidade para a embarcação conseguir navegar com o peso das cargas

gador que será transportado e definir o conjunto transportador adequado para essa operação, conforme normas brasileiras. Com base nestas informações, é feito o estudo do trajeto e viabilidade que identifica as possíveis interferências, restrições geométricas e estruturais do trajeto. Além disso, também é realizada uma análise das condições de acesso ao local de instalação do transformador, resistência do solo, bem como o plano de descarga (pórtico, manual ou guindaste). “Toda a operação deve ser planejada de modo a garantir a integridade do equipamento e segurança da operação e que todos os aspectos legais sejam cumpridos”, continua.


A primeira etapa da viagem foi feita por ferrovia e transportou os equipamentos de Ludvika para o porto Sueco de Oxelösund, de onde foram encaminhados para a cidade de Manaus, AM, em um

navio. Apenas essa jornada no Atlântico teve duração de 20 dias.

Em Manaus, cada transformador foi cuidadosamente colocado em uma grande embarcação para continuar a viagem até o Rio Madeira, em Porto Velho. Por conta do peso dos transformadores, era preciso que o rio estivesse com 7 metros de profundidade para que a embarcação pudesse navegar e isso só podia ser garantido durante as chuvas de outono. De Porto Velho até o destino final foram percorridos 20 quilômetros. Nessa etapa final, os transformadores foram colocados em um trailer gigante, conduzido por cinco caminhões que o transportaram pelas rodovias locais. Essa jornada foi concluída com a chegada dos transformadores ao destino final instalação na subestação.

“Além de adequar pesos e dimensões dos equipamentos aos conjuntos transportadores,

é necessário atuar com equipes de operações especializadas e respeitar os horários determinados de tráfego, que limitam o trânsito deste tipo de carga. Também existe o acompanhamento de órgãos competentes de tráfego, estaduais e federais, concessionárias, companhia de energia e telefonia durante todo o processo. Mas, o diferencial do transporte de um transformador para outros tipos de cargas excedentes está no monitoramento da integridade da carga, feito por meio de um registrador de impacto instalado nele, que identifica qualquer tipo de impacto longitudinal, transversal e vertical no equipamento”, afirma Nobre.

Ao todo, foram gastos R\$ 51 milhões no transporte da transmissão do projeto Rio Madeira, excluindo as linhas de transmissão e, dentre as próximas operações da ABB, está a atuação no projeto transmissão de Belo Monte. 

Em quatro anos, Deugro Brasil conquista mercado de cargas de projeto

A Deugro Brasil (Fone: 11 3079.6399) iniciou suas atividades em 2008 e já possui grande fã-tia do mercado de cargas de projeto. Organizada em sociedade com o alemão Deugro Group, a companhia é requisitada para transportar cargas de alta complexidade. “Começamos sem nenhum cliente e hoje temos cerca de 750 em carteira. E nestes quatro anos começamos a atender companhias exigentes, como Petrobras, Vale, Voith, Alstom, entre outras”, destaca Karin Mickenhagen, sócia-diretora da Deugro Brasil. Com a grande quantidade de projetos no Brasil, sobretudo em função do PAC – Programa de Aceleração do Crescimento e das obras para Copa do Mundo de 2014 e Olimpíadas de 2016, o crescimento estimado pela empresa nos próximos quatro anos é de 40%, segundo Karin.

A VITÓRIA TRANSPORTA PROGRESSO PARA TODAS AS REGIÕES



NORTE



NORDESTE



CENTRO OESTE



SUDESTE



SUL



VITÓRIA
PROVEDORA LOGÍSTICA

No mês que o Brasil comemora sua independência, a Vitória parabeniza o país onde nasceu. Com o Transporte, percorremos caminhos que levam o desenvolvimento do nosso Brasil.

www.villog.com.br



@VitoriaLog

LOGÍSTICA PARA INTERLIGAR NEGÓCIOS

Clark investe R\$ 5 milhões na primeira fase do projeto de expansão de sua fábrica em Vinhedo, SP

Pertencente, desde 2003, ao grupo sul-coreano Young An, a Clark Empilhadeiras (Fone: 19 3856.9090) acaba de investir R\$ 5 milhões na primeira fase do projeto de expansão de sua sede em Vinhedo, interior de São Paulo. Com o dobro de tamanho que possuía, a área coberta da empresa passa agora a ter um espaço de 5.000 m² e será utilizada para fabricação e montagem das empilhadeiras de até 2.500 kg, modelo carro-chefe da empresa.

“Atuamos no mercado nacional desde 1962 e, durante muitos anos, fabricamos máquinas no Brasil, processo que foi interrompido em 1994, quando começamos a importar as máquinas. Agora estamos voltando para esse processo de nacionalização, isso porque os volumes de pedidos aumentaram e, embora os custos ainda sejam altos e esse não seja um investimento para se pensar em curto prazo, ele ainda assim é necessário”, explica Euclides Azenha, presidente da Clark Empilhadeiras.

Dentro do espaço, além da divisão de fabricação e montagem das

empilhadeiras, a expansão também contará com áreas destinadas à estocagem de peças, pintura e treinamento de funcionários.

Com a infraestrutura montada, a Clark planeja começar a fabricação das empilhadeiras modelo C25 a partir de junho de 2013 e, no momento, estuda parceiros para fabricação de peças e acessórios das máquinas.

“Nosso intuito é que essas empilhadeiras sejam nacionais, para que possam ser financiadas através de projetos como o Finame do BNDES. Assim, 60% das peças precisam ser fabricadas no país, mas nem todas serão feitas pela Clark, algumas serão de terceiros e uma parte será importada”, explica o presidente da Clark.

Já para 2014 a empresa planeja realizar a segunda fase do projeto de expansão de sua sede. Nessa última etapa serão investidos mais R\$ 10 milhões para uma segunda ampliação, de mais 2.500 m² do galpão coberto, atingindo, assim, a marca de 7.500 m².

Com todos esses projetos de expansão, a Clark espera obter um retorno de 15% a 20% de cres-



Azenha: “estamos voltando para o processo de nacionalização das nossas máquinas porque os volumes de pedidos aumentaram”

cimento em médio prazo. “Você precisa fazer investimentos para estar dentro do mercado, é uma necessidade estratégica, mesmo que não se tenha retorno imediato e que esses números sejam apenas expectativas, porque dependem muito de como o mercado vai estar”, analisa Azenha.

Além dos investimentos ligados à expansão de sua sede em Vinhedo, a Clark também tem investido na criação de novas distribuidoras pelo país. Nos últimos meses a empresa inaugurou novos distribuidores em Santa Catarina (Stockmans e Nova Fase), no Rio Grande do Sul (Stockmans) e no Paraná (Nova Fase) e novas filiais, de outras unidades já parceiras da empresa, em São Luiz e Aracaju, MA, e Rio Branco, AC. E até o fim do ano, novas filiais serão abertas em Brasília, DF; São José, SC; Luiz Eduardo Magalhães, BA, e Joinville, SC.

Priscilla Cardoso

“Hoje é muito importante estar perto do mercado consumidor, porque o custo de estar longe acaba sendo muito alto, já que ele onera violentamente o custo da manutenção de uma máquina, então, é importante ter uma estrutura em cada uma das regiões”, explica Azenha.

MERCADO

Sobre o setor e como a crise econômica mundial afetou o mercado nacional, Azenha diz que 2012 tem sido terrível por conta das grandes oscilações que ocorrem. “A grande dificuldade é que o mercado não cai aos poucos, ele sofre quedas bruscas, assim as empresas não conseguem se planejar. Para se ter uma ideia, esse ano o mercado já caiu 47%”, afirma o executivo.

Dentro da Clark, o balanço também não é positivo. Com um crescimento de 15% em suas vendas em 2011, se comparado ao ano anterior, a empresa deve fechar 2012, segundo Azenha, com uma queda de 22% a 25% em seu faturamento. Já para 2013, o presidente da Clark espera que o mercado tenha um melhor desempenho do que o apresentado em 2012.

“Este ano o mercado deve fechar com venda de 15 mil empilhadeiras. O que esperamos é que 2013 seja parecido com 2007, ano um antes da crise, e que o mercado se estabilize, deixe de ter quedas tão bruscas e feche com algo em torno de 18 mil unidades vendidas”, conclui ele.



TGW avança em filiais internacionais e gera receita de € 262,3 milhões

Mariana Mirrha

A empresa de movimentação de materiais TGW de Wels, Áustria, está se tornando internacional. Após abrir novas plantas na China, no Brasil, na Turquia, Suíça e na Dinamarca, a empresa quer estar presente em todos os principais mercados relevantes e internacionais em 2015. Isto quem afirma é Georg Kirchmayr, presidente da TGW, empresa que no ano fiscal 2011/2012, concluído em 30 de junho último, gerou receita de mais de 362,3 milhões de euros.

A sede em Wels passará por ampliação em uma ala de escritório adicional para proporcionar espaço para

mais 200 funcionários. Na Inglaterra, um novo prédio administrativo será construído e 20 novos funcionários serão contratados. No Brasil, a TGW (Fone: 11 2283-1944) será realocada em breve para um prédio maior e, nos Estados Unidos, o escritório adicional foi transferido para Grand Rapids.

Outros investimentos da companhia envolveram a fundação de uma nova entidade em Xangai e, em médio prazo, um novo local de produção deve ser construído lá. No Brasil, foi estabelecida uma "joint venture" com uma empresa local em São Paulo, para poder trabalhar o mercado sul-americano. A subsidiária recém-fundada na Suíça não apenas atende

ao mercado local, mas, também, está disponível como centro de competência para instalações logísticas altamente dinâmicas. O escritório de representação em Istambul tem trabalho no mercado turco e, também, foi estabelecido um escritório próprio na Dinamarca, a partir de onde o mercado norueguês é atendido.

O objetivo em longo prazo da companhia é operar locais de produção em todos os continentes, que sejam importantes para as soluções de movimentação de materiais automatizadas. No atual principal mercado na Alemanha, a indústria está trabalhando a toda capacidade. O nível de automatização é muito

elevado em áreas alemãs, especialmente para o setor automotivo e indústrias de engenharia mecânica. "O foco dos projetos de automação na Europa está mudando para o negócio de distribuição", afirma Kirchmayr, que continua: "nos Estados Unidos, o nível de automatização em negócios de movimentação de materiais é muito menor que na Europa Central. Em armazéns logísticos, a automação apenas começou a se estabelecer".

Sobre o crescimento do mercado no Brasil, Kirchmayr afirma: "com o investimento da TGW na CSI no Brasil, estamos perfeitamente preparados para a expansão na região da América Latina". **Logweb**

PONTES ROLANTES - MONOVIAS - PÓRTICOS ROLANTES - GUINDASTES GIRATÓRIOS - TALHAS ELÉTRICAS

- ▲ Pontes Rolantes Especiais
- ▲ Pontes Rolantes
- ▲ Pórticos Rolantes
- ▲ Guindastes Giratórios
- ▲ Sistemas Modulares SK-II

PEÇAS DE REPOSIÇÃO COMUMAS



- ▲ Talhas Elétricas Especiais
- ▲ Talhas Elétricas de Correntes
- ▲ Talhas Elétricas de Cabo de Aço
- ▲ Barramentos Elétricos Blindados
- ▲ Monovias - Retilínea e Curvilínea



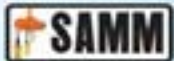
DURABILIDADE



SEGURANÇA



GARANTIA



Tel. (11) 4613-8133 - Fax: (11) 4617-8237/8238
samm@sammtech.com.br | www.sammthalhas.com.br
QUALIDADE E PONTUALIDADE FAZEM A DIFERENÇA



Cargill implanta projeto de visibilidade com tecnologia da Accera para integrar distribuidores

Distribuidores da Cargill de todo o Brasil terão acesso a dados da companhia para melhorar o gerenciamento da cadeia de distribuição dos produtos. O projeto utilizará a tecnologia Accera DSI (Data Sharing Intelligence), solução desenvolvida para a troca inteligente de dados entre parceiro de negócios.

Mariana Mirra 

A palavra-chave para o sucesso das companhias está na disponibilidade dos produtos nos pontos de vendas. Essa importância se torna ainda maior quando se fala do segmento de bens de consumo, que atualmente se encontra aquecido e progressivamente competitivo. "Para garantir

o abastecimento dos clientes, mantendo os níveis de inventário otimizados, é fundamental conhecer o comportamento das vendas e o nível dos estoques ao longo de cada elo da cadeia. Por isso, o correto balanceamento entre demanda e oferta tem sido foco de preocupação de todas as organizações que desejam me-

lhorar a sua acurácia nos planos, otimizando, assim, os níveis de estoques e reduzindo rupturas", analisa Cristiano Stefani Faé, diretor executivo da Accera (Fone: 11 2626.3865), companhia escolhida pela Cargill (Fone: 0800 648.0808) para implantar um projeto de visibilidade para os seus distribuidores.



Faé: com o Accera DSI, há a troca inteligente de dados entre fornecedor e distribuidor, com a partilha de informações como sell out e posição de estoque

No projeto da Cargill, uma das maiores indústrias de alimentos do mundo, o foco está na atuação dos distribuidores de todo o país. Em processo de implantação na Unidade de Negócios Cargill Foods, que comercializa e distribui portfólio de produtos alimentícios, incluindo azeites, maioneses, massas e óleos de cozinha, o projeto utilizará a tecnologia Accera DSI (Data Sharing Intelligence), solução desenvolvida para a troca inteligente de dados entre parceiro de negócios, para integrar as atuações dos distribuidores nas diferentes regiões do país.

"Para atender aos desafios da cadeia que envolve a atuação de companhias como a Cargill, a Accera desenvolveu soluções para gestão da distribuição, reabastecimento e visibilidade na cadeia de suprimentos. O conjunto de ferramentas se divide em Accera DSI (Data Sharing Intelligence/Troca Inteligente de Dados), Accera

VMI (Vendor Managed Inventory/Estoque Gerenciado pelo Fornecedor) e Accera DRP (Distribution Requirements Planning/Planejamento das Necessidades de Distribuição). O Accera DSI é uma solução desenvolvida para a troca inteligente de dados entre os fornecedores e seus clientes, como distribuidores, atacadistas e varejistas. Através do compartilhamento e da colaboração de informações, diariamente os fornecedores passam a ter acesso às informações sobre o sell out e posição de estoques dos seus produtos em cada ponto de distribuição ou ponto de venda", explica Faé.

No caso da Cargill, a tecnologia está sendo implantada para monitorar diariamente a posição

COBMETAL
 PABX: (11) 4187-3424
 www.cobmetal.com.br
 cobmetal@cobmetal.com.br

PORTAS DE ELEVAÇÃO PLANEJADAS PARA ATENDER O SEGMENTO LOGÍSTICO

YOKI UTILIZA ACCERA DRP PARA ORGANIZAR A CADEIA LOGÍSTICA INTERNA

A Yoki (Fone: 11 2188.8444) também está utilizando soluções da Accera para estruturar a sua logística. Neste caso, o software utilizado é o Accera DRP, ferramenta especializada para suportar os processos de planejamento das necessidades de distribuição em uma cadeia logística interna, suportando, por exemplo, a logística de uma malha formada por fábricas, Centros de Distribuição e transit points. "O Accera DRP considera a posição de estoque de cada elo desta malha logística, a previsão de vendas, o consumo dos CDs, as políticas de estoques e, a partir de algoritmos de abastecimento, sugere quando um novo pedido de ressuprimento precisa ser gerado, a quantidade que deve ser enviada e a origem de embarque destes produtos", explica Faé. A solução suporta na companhia uma estrutura formada por 620 SKU's, 7 fábricas, 10 Centros de Distribuição e 4 transit points.

Os objetivos da Yoki com o projeto são automatizar o processo de previsão de vendas e ter um número único e condensado para toda a empresa; sincronizar distribuição, produção e suprimentos de acordo com a demanda, reduzindo o descompasso entre estas atividades; e balancear os níveis de estoques nos CDs e nas fábricas, mantendo os níveis adequados para que não sobrem e não falem produtos para os clientes. Além disso, também se busca sistematizar todas as atividades de cálculos de necessidades de abastecimento e os cálculos de despachos dos embarques e montagem das cargas.

"O projeto implantando está trazendo ganhos importantes na melhoria da acurácia dos planos de demanda, redução dos níveis de estoques, melhoria do nível de serviço e redução das atividades manuais da equipe de Supply Chain", conclui Faé.

de estoques e o sell out junto aos distribuidores, com a função de proporcionar visibilidade total desses dados, disponibilizando uma série de dashboards que fornecem informações para a tomada de decisão e melhor gerenciamento da cadeia de distribuição da empresa.

Dentre os resultados que a companhia espera com a utilização da solução está a obtenção do balanceamento dos níveis de inventários, a redução das rupturas e o aumento das vendas dos produtos, com a disponibilidade adequada desses rótulos nos pontos de vendas. "A solução escolhida pela Cargill é um software apropriado para suportar as atividades de gestão de distribuição, reabastecimento e visibilidade

no Supply Chain e traz uma série de benefícios para as empresas, que passam a contar com processos mais inteligentes. Entre essas vantagens podemos destacar a automação completa do processo de captura dos dados dos clientes; o ressuprimento e a geração de pedidos; maior confiabilidade e rastreabilidade dos dados transacionados; disponibilização de informações on-line, acessíveis em qualquer momento e em qualquer lugar; e maior velocidade no processamento dos dados e disponibilização das informações", finaliza Faé. A previsão é que a implantação do projeto termine no final de setembro, quando a companhia começará a utilizar a solução nessas operações. Logweb

Certificado ISO 9001 : 2008

www.elba.com.br

elba@elba.com.br



Nós cuidamos dos bastidores para que a sua empresa fique sempre na linha de frente.



- Serviço de apoio a infra-estrutura com movimentação e transporte de cargas e materiais diversos
- Gestão de almoxarifado envolvendo recebimento, armazenagem, expedição e transporte de materiais e cargas diversas (CAPEX e OPEX)
- Prestação de serviço com equipamentos pesados
- Locação de equipamento pesados
- Beneficiamento de materiais e resíduos



ELBA EQUIPAMENTOS E SERVIÇOS

Desde 1960, o nosso trabalho é movimentar o sucesso de nossos clientes

515 GAMA BUSINESS PARK - GAMA DF



Arquitetura desenvolvida por 327 Arquitetos (R\$ 200 mil) | 27.410m² | 270 vagas de estacionamento | 1 Pavão de 200m x 130m | 100 metros de frente para a Rodovia BR 060 | 100 metros de frente para o Parque de Recreação (Parque E3 Inova) | Acesso de portões privados de acesso.

EXCLUSIVO

MA 3 CONTAGEM - MG



Arquitetura desenvolvida por 327 Arquitetos (R\$ 200 mil) | 27.410m² | 270 vagas de estacionamento | 1 Pavão de 200m x 130m | 100 metros de frente para a Rodovia BR 060 | 100 metros de frente para o Parque de Recreação (Parque E3 Inova) | Acesso de portões privados de acesso.

EXCLUSIVO

LOG Commercial Properties JUIZ DE FORA - MG



Arquitetura de 1.200m² a 1.500.000m² | 100 metros de frente para a Rodovia BR 060 | 100 metros de frente para o Parque de Recreação (Parque E3 Inova) | Acesso de portões privados de acesso.

EXCLUSIVO

PC Sistemas inaugura novo Centro de Excelência em Goiânia

Daniilo Cândido de Oliveira

A PC Sistemas (Fone: 62 3250.0200) – empresa que está há 26 anos desenvolvendo sistemas para gestão da cadeia de abastecimento, tanto para indústrias como varejo – acaba de inaugurar o Centro de Excelência e Inovação em Logística (CEILOG) Ana Patrus, em Goiânia, GO.

Ainda sem nenhum cliente fixo, já que é um projeto novo, o posto trata das funções de planejamento e controle da circulação das mercadorias com as tecnologias RFID, voice picking, pick to light, radiofrequência, etiquetas eletrônicas e self checkout. Com elas, a empresa oferece os seguintes serviços: desenvolvimento de soluções através de pesquisa; geração de novos negócios; fomento de alianças e coalizões; geração de propriedade intelectual; licenciamento de patentes; publicações técnico-científicas; capacitação empresarial; feiras e eventos; pesquisas de campo e benchmarking; recursos de fomento para inovação (financiamento); e abertura da incubadora de empreendimentos de tecnologia aplicada à logística.

Para construir o CEILOG, a PC Sistemas fechou parcerias com empresas de tecnologias e de equipamentos e investiu cerca de R\$ 2,4 milhões. Assim, foi criado

um grupo para explorar a inovação tecnológica e aplicar soluções customizadas para a cadeia de suprimentos. O coordenador de estratégia, Marcus Siekierski, e o diretor de estratégia, Ezequiel Borges, ambos do Grupo PC, explicam como surgiu a ideia de criar este novo centro e expandir os negócios da companhia.

“A PC Sistemas sempre buscou investir em pesquisa, desenvolvimento e inovação ao longo de sua trajetória. O CEILOG Ana Patrus vai ao encontro desta aptidão. O alento deste sonho surgiu anos atrás, com o objetivo incipiente de criar um simples show room para demonstração de produtos e serviços da PC Sistemas, para dar visão a todo o processo da cadeia de suprimentos”, revelam os executivos.

A presença da equipe no VTI ABAD 2010 Itália (Viagem Técnica Internacional) também ajudou a moldar o objetivo da PC Sistemas. A participação contou com um programa de visitas técnicas montado para dar um panorama do passado, período de transformações gradativas e de inovações que ocorreram nos formatos de varejo. Também foi analisada como a cadeia de distribuição funciona hoje e quais são as perspectivas inovadoras para os próximos anos.

IMPORTÂNCIA PARA O SETOR

De acordo com Siekierski e Borges, a importância do CEILOG Ana Patrus deve-se, principalmente, pela ausência de postos como este na região central do Brasil. A tecnologia já experimentada em outros países também é motivo de valorização para a PC Sistemas.

“A criação e estruturação do CEILOG traz a oportunidade pioneira no Brasil de inovar em tecnologia e em modelos de negócios disruptivos focados na cadeia de abastecimento, justamente pela inexistência de um centro de excelência em inovação com este foco na Região Centro-Oeste do Brasil”, apontam os executivos.

Eles ressaltam que o projeto de constituição do centro foi fundamentado na inovação através dos seus parceiros, dando acesso a tecnologias de ponta utilizadas em grandes companhias e centros de logística espalhados pelo mundo.

“Em uma posição geográfica privilegiada, esta iniciativa será uma alavanca para o desenvolvimento e fortalecimento do setor perante grandes players mundiais. Desta maneira, será fortalecido o papel social de fomento ao empreendedorismo e, em consequência, ao desenvolvimento nacional do setor”, afirmam o coordenador e o diretor de estratégia da empresa.

TECNOLOGIA

Divididas em seis grupos, a PC Sistemas tem no RFID um de seus principais produtos. São sistemas de monitoramento, rastreabilidade e controle da circulação das mercadorias na cadeia de suprimentos. “Tem o propósito de obter informações do começo ao fim da cadeia. Está criando, portanto, uma cadeia integrada, não apenas através do fluxo de materiais, mas, também, sob o ponto de vista de fluxo de informações, com plena visibilidade dos tempos de produção, de parada de materiais em estoque, controle de FIFO (First-In-First-Out) e de despachos entre a fábrica e o centro de distribuição”, projetam Siekierski e Borges.

Além dele, há também o voice picking (coleta de dados por voz), que serve para separar mercadorias e reduzir os erros no momento da preparação. A PC Sistemas



Borges: “o sonho do CEILOG Ana Patrus surgiu anos atrás, com o objetivo incipiente de criar um show room para demonstração de produtos e serviços”

garante ganhos expressivos de produtividade com a solução, além de facilidade na contratação de funcionários e na operação em ambientes complexos. O pick to light (separação de produtos por luz) também serve para separar, mas com indicações luminosas ele

aponta onde o próximo item será coletado, com sinais e números dos itens a serem separados.

Outra solução disponível é a radiofrequência. Neste caso, o foco é a economia, já que evita a utilização de papel para leitura de código de barras. A PC Sistemas também conta com o self check-out, que permite que se passem carrinhos em caixas de mercado com um tempo menor. Com este mecanismo, os clientes ganharam uma alternativa ao caixa tradicional para pagarem suas compras. Por fim, o sistema de etiquetas eletrônicas serve como um informante em tempo real de preços.

Segundo o coordenador e o diretor de estratégia da PC Sistemas, o próximo passo será a consolidação das tecnologias de RFID, voice picking, picking by light, SaaS (Cloud Computing), GPS, GPRS, geoprocessamento e georeferenciamento.

PARCEIROS

Buscando empresas que são referência nas tecnologias utilizadas pela PC Sistemas, a companhia firmou uma série de parcerias para subsidiar o início das pesquisas. Ao todo, são 25 empresas e associações que apoiam o CEILOG Ana Patrus: Seal, Intermec, B2 Consultoria, Ennat, Yale, Bertolini, NSF, RR Etiquetas, Vocollect, Itaotec, Tecsidel, PA Latino Americana, GSI do Brasil, MGI, ABAD – Associação Brasileira de Atacadistas e Distribuidores de Produtos Industrializados, ABRALOG – Associação Brasileira de Logística, Compuware, ADS Micrologística, ANAMACO – Associação Nacional dos Comerciantes de Material de Construção, ABRADILAN – Associação Brasileira dos Distribuidores de Laboratórios Nacionais, ABRAS – Associação Brasileira de Supermercados, AIESEC, Máxima Sistemas, Mais Dados e Sis Varejo.

POTHIMAQ
DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO

GC POWER
Tollini

Máquinas a pronta entrega
Preços especiais para locadores
Nova linha elétrica
Estoque de peças no Brasil
www.pothimaq.com.br

NOVA FILIAL EM CAMPINAS - SP
Rua: Saneamento, 100 - JARDIM DO MARRO
Fone: (19) 3333-1111
GC Power

SUA CARGA
EM BOAS MÃOS
PARA TODO
O BRASIL.

Transporte Aéreo,
Rodoviário,
Armazenagem,
Pharma e DTA.



IBL 9001

ANVISA

IBL
LOGÍSTICA

(11) 2696-2230

www.ibllogistica.com.br

Bertolini instala sistema de armazenagem em empresa do Uruguai

Danilo Cândido de Oliveira

Há mais de 40 anos no

mercado de soluções em estocagem, incluindo cases internacionais, a Bertolini Sistemas de Armazenagem (Fone: 54 2102.4999) fixou mais um projeto para o segmento industrial fora do Brasil. Desta vez, os esforços foram direcionados para otimizar o espaço físico de armazenagem da Costa Oriental (Fone: 598 2518.2566 – internacional), empresa uruguaia de logística. A intenção da distribuidora era aumentar sua capacidade de armazenagem e obter maior seletividade dos produtos. Enxergando as necessidades do cliente, a Bertolini forneceu o Drive In ISAT (Carro Satélite), que visa a contribuir com mais velocidade nas operações, prevenindo riscos de acidentes aos operadores e à estrutura local.

Antes de adquirir a solução, a armazenagem da Costa Oriental era convencional e, em sua grande maioria, realizada no sistema portapaletes, para atender às necessidades de cada cliente. Porém, como a demanda crescia cada vez mais, a companhia se viu obrigada a contratar um método mais abrangente para todos os modelos de produtos, como



O foco da Bertolini foi otimizar o espaço dentro do armazém e proporcionar maior seletividade que os sistemas de armazenagem em bloco convencionais oferecem

explica o gerente de operação da Costa Oriental, Juan Antonio Mas.

“Em particular, para os clientes com alto volume concentrado em poucos códigos, trabalhávamos com o armazenamento em drive-in convencional de sete profundidades. A solução da Bertolini se realiza em nosso novo armazém, inaugurado em abril de 2012, com 21 posições de profundidade. Também optamos por esta solução pela economia nos custos operacionais, já que o ingresso e a retirada dos paletes se realizam de forma

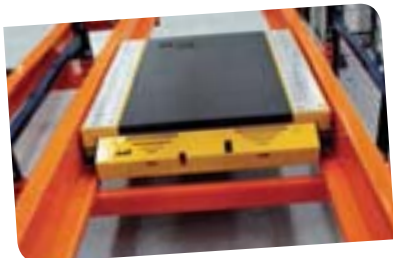
automatizada”, detalha o executivo.

IMPLANTAÇÃO

O projeto da Bertolini foi implementado no galpão da Costa Oriental, situado em Montevidéu, que ocupa uma área de 23.000 m². Com a implantação, os armazéns passaram a possuir 4.600 posições-paletes e capacidade para suportar até 2.797.200 kg de carga. Além do sistema de carga e descarga, a Bertolini também garante posicionamento a laser e distância segura entre os paletes. O supervisor de exportação do Grupo Bertolini, Vinícius Bertolini Casagrande, explica como ficou a nova

disposição da empresa de logística.

“Logo da implantação do sistema de armazenagem Bertolini Drive-in, a Costa Oriental pôde planejar com seus grandes clientes contratos nos quais previa certa quantidade de posições por tipo de produto. Desse modo, a empresa conseguiu planejar sua logística com esse novo sistema de armazenagem para que cada contêiner de produto pudesse ser acondicionado em um único nível de rua do drive-in, aproveitando a vantagem acumulativa e obedecendo a seletividade desse sistema”,



Com a instalação do sistema Drive In ISAT (Carro Satélite), a Costa Oriental pôde planejar melhor seus contratos com previsão de posições por tipo de produto

detalha Casagrande.

O sistema drive-in para carro satélite é uma das apostas tecnológicas do Grupo Bertolini. Operada via rede WiFi, a solução otimiza o espaço total e oferece outras funções em relação ao drive-in convencional. "Outra vantagem para o cliente é o ganho de espaço máximo na profundidade do bloco, trabalhando com operação de empilhadeira somente no deslocamento do carro satélite entre os níveis do bloco. Isso proporciona maior segurança e velocidade nas operações de carga e descarga,

prevenindo o risco de acidentes aos operadores e danos estruturais ao sistema de armazenagem", avalia Casagrande.


O supervisor de exportação do Grupo Bertolini explica como se deu o estudo e a execução do processo de implantação. "No caso da Costa Oriental, focamos em otimizar o espaço dentro do armazém do cliente, o que era uma necessidade para ganhar espaço e, ao mesmo tempo, proporcionar maior seletividade que os sistemas de armazenagem em bloco convencionais oferecem", ressalta o executivo.

VANTAGENS

No momento em que a Costa Oriental procurou a Bertolini, o nível de estocagem da empresa logística estava no limite. Sem muito tempo para desenvolver os estudos, as fases do projeto começaram a ser cumpridas rapidamente. Hoje, a empresa uruguaia já dispõe de dois grandes blocos de drive-in operando e um terceiro, em fase de construção, deve entrar em produção a partir de setembro.

O gerente de operação da Costa Oriental engrandece o sistema adotado e ressalta a qualidade e a redução nos custos. "Trata-se de um sistema compacto que permite excelente aproveitamento da área construída, sem que isto signifique uma diminuição na qualidade de armazenamento dos produtos. Em âmbito operacional, observamos melhoras numa eficiência importante, da ordem de 50% da

redução de custos, comparando com outras soluções de armazenamento. A automatização é, sem dúvida, a razão que explica a melhora alcançada", comemora Juan Antonio.

Por sua vez, Casagrande, da Bertolini, descarta manutenções no sistema, mas, por outro lado, avalia que possíveis upgrades podem ser feitos na estrutura. "Podemos dizer que existem as atualizações dos softwares passadas ao cliente para melhorias funcionais e operacionais do carro satélite. Também pode haver, por necessidade do cliente, uma automação para operação entre blocos de Drive In ISAT, oferecendo ao cliente logística totalmente automatizada no armazém", finaliza. 

Envie o seu case:
jornalismo@logweb.com.br



A SOMOV ESTÁ DE CASA NOVA! MAIOR, MELHOR E AINDA MAIS COMPLETA.



Novo endereço

Ax. Dr. Humberto Giannella (antiga R. Itaquit), 451. Barueri, CEP: 06422-060
Telefons: (11) 4772-0800



Assessoria e Imagem



www.somov.com.br

Setor supermercadista: aumento da demanda trouxe novas exigências para a cadeia de suprimentos

Mas, por falta de infraestrutura nos pontos de recebimento das cargas, há agendamentos de entrega que não são cumpridos, o que faz com o que veículos permaneçam parados por longas horas, o que gera custos para toda a cadeia.

A concentração e a internacionalização do setor supermercadista no Brasil cresceram consideravelmente na última década. Em pouco tempo, estas redes segmentaram a distribuição de diferentes produtos, buscando eficiência e economia de custos. Para isso ocorrer, toda a cadeia de suprimentos precisou se adequar a esta nova realidade, bem como os Operadores Logísticos e as transportadoras.

E também vieram as exigências, conforme conta Guilherme Vilhena, national key account manager retail da Kuehne + Nagel Serviços Logísticos (Fone: 11 3037.3300). "Cada vez mais os grandes supermercados com atuação mundial criam sinergias de compras de produtos e serviços utilizando grandes Operadores Logísticos



Vilhena, da Kuehne + Nagel: o desafio é a harmonia entre os elos da corrente, para minimizar/ anular as rupturas de abastecimento nos diversos níveis

para suas operações internacionais", diz ele, para, em seguida, apontar as dificuldades: "convivemos com os trade-offs – pouco investimento em infraestrutura logística, malha rodoviária deficitá-

ria, restrições de circulação de veículos de entrega nos grandes centros, carga tributária, etc. O grande desafio é a harmonia entre os elos desta corrente, com o objetivo de minimizar/anular as rupturas de abastecimento em seus diversos níveis".

Por sua vez, Hélio Meirim, gerente nacional da MTR Logística (Fone: 21 3301.9000), em sua análise da logística neste segmento, evoca que o setor supermercadista constitui-se em um canal de distribuição de grande relevância. "Por isso observamos uma demanda cada vez maior por eficiência nos serviços logísticos."

Diante deste cenário, ele lembra que diversas mudanças estão ocorrendo na logística para atender a este segmento, podendo ser destacados os seguintes pontos:

- Relação cada vez mais colaborativa entre os elos da cadeia de suprimentos, visando a uma maior integração entre todos os elos da cadeia logística (vendedores, compradores, fabricantes, Operadores Logísticos, transportadoras) que precisam estar permanentemente alinhados com relação a tendências, promoções, lançamentos etc.;
- Uso cada vez mais intensivo de automação, visando maior agilidade na troca de informações entre fornecedores (fabricantes), provedores de serviços logísticos e compradores (supermercados e

clientes finais), pois cada vez mais é importante ter visibilidade sobre níveis de estoques em cada loja, precificação, reposição de gôndolas, prazos de entrega etc.;

- Otimização do espaço disponível para venda, pois, devido ao custo representativo do m², o espaço (m²) nas lojas deve ser utilizado o máximo possível para expor as mercadorias a serem comercializadas. Com isto existe uma tendência de redução do espaço (m²) utilizado para estoques, pois este espaço normalmente não gera receita (vendas) e, para manter níveis reduzidos de estoques, é necessário um excelente processo logístico;

- Planejamento e agilidade no abastecimento das lojas, o que demanda serviços de agendamento e entregas diferenciadas (algumas até exclusivas).

Os pontos acima – segundo Meirim – são apenas algumas das características deste segmento, o que torna as atividades logísticas de toda a cadeia bem complexa e desafiadora. "Com relação às oportunidades de melhorias no processo atual, percebo que a acurácia no planejamento de demanda é um dos pontos em que residem grandes oportunidades, pois ainda temos agendamentos de entrega que não são cumpridos, o que faz com que os veículos permaneçam parados por longas horas aguardando o recebimento,

Wanderley Gonelli Gonçalves



o que gera custos para toda a cadeia e, consequentemente, para os consumidores”, completa o gerente nacional da MTR Logística.

De fato, a questão da entrega ainda é um problema para o setor. “A característica fundamental desta logística é a grande exigência em relação à data e hora da janela para a apresentação das mercadorias nas lojas e CDs, e a grande dificuldade contínua em relação ao tempo de espera para a descarga”, diz Hermano Lamounier, diretor comercial da Expresso Lamounier (Fone: 31 3555.5500), que é complementado por Luciano Candemil Valim, diretor executivo da Austral Logística Integrada (Fone: 71 2109.7388). De acordo com este, o setor é caracterizado pelo alto giro dos produtos, o que requer abastecimento constante ao setor, pois hoje ninguém quer estoque elevado. “A maior dificuldade encontrada é a falta de estrutura operacional na maior parte dos clientes, o que ocasiona demora nas entregas, com consequente perda de produtividade”, aponta.

Também para André Ferreira, diretor da Rápido 900 de Transportes Rodoviários (Fone: 11 2632.0900), a principal dificuldade está relacionada ao recebimento das cargas dos clientes nos pontos de distribuição. De acordo com ele, há um gargalo que ainda não foi resolvido, envolvendo um enorme tempo de espera. “Há, ainda, muita coisa para ser feita neste sentido. As grandes redes de entrega necessitam enxergar que não adianta ter uma boa fachada de loja, bons produtos, preço, etc. É fundamental que



Ferreira, da Rápido 900: a principal dificuldade do setor está relacionada ao recebimento das cargas dos clientes nos pontos de distribuição

tenham uma estrutura profissional para o recebimento de carga que abastece suas lojas. Esta falta de logística para a entrega das mercadorias faz com que se gaste mais com a reposição de produtos e se tenha outros custos adicionais. Muitas vezes, o caminhão fica dias no ponto de recebimento de carga gerando um alto custo para o transportador. É preciso uma estrutura mais adequada, como a construção e adequação de docas, capacitação dos profissionais, etc.”, revela o diretor da Rápido 900.

Já no caso da IBL Logística – Intermodal Brasil Logística (Fone: 11 2696.2230), que atua fortemente no segmento alimentício, opera-se com uma logística de grande stress ao longo da cadeia produtiva, que só acaba de fato com o consumidor final atendido quando realiza a compra no balcão.

Valmir Adelino de Moura, gerente de operações gerais de armazém da empresa, Informa que a principal exigência vem no quesito higiene e controle das datas de validade. “A principal dificuldade está nas exigências

dos grandes supermercados e atacadistas que, pelo volume de suas compras, acabam impondo um processo bastante estressante na ponta (distribuição)”, completa.

Por último, Paulo Sérgio Lúcio Crivellaro, coordenador de SAC da Transportadora Rodojun (Fone: 11 4532.1244), coloca como problema a grande exigência com relação à grade de recebimento, além do fato de os supermercados estarem geralmente localizados nos grandes centros urbanos, onde o trânsito é um grande gargalo, sem contar que, em muitos casos, há restrição de horários para trânsito e janelas de carregamento/descarregamento.

AQUECIMENTO DA ECONOMIA

Se, neste setor, a logística ocorre, como foi dito, com certo “stress”, é de se pensar que, com o aquecimento da economia e o aumento da demanda, a relação supermercadistas/Operadores Logísticos/transportadoras também passou por mudanças.

“Visto alguns supermercadistas não terem se adaptado ao aumento de volume de vendas, a velocidade de reposição aumentou e o recebimento se manteve o mesmo, acarretando filas maiores e tempo de descarga mais longo e traumático em relação a pontos onde não há como estacionar para aguardar a descarga. Com isto, os Operadores Logísticos estão tendo de manter estoques maiores em seus armazéns ou fracionando mais as entregas e com maior frequência”, lamenta Hermano, da Expresso Lamounier.

Por sua vez, Moura, da

A LINX TEM UM GRANDE ESTOQUE DE INOVAÇÃO PARA O SEU NEGÓCIO.

Soluções integradas e tecnologia de ponta são as nossas principais ferramentas para aumentar a produtividade de filiais e centros de distribuição.



Solução para empresas que necessitam operar vários lotes de 200 toneladas. Permite o operador para alocar até 8 mil cargas por hora, de até 50 kg cada.



Solução perfeita para o movimento de cargas pesadas com grande fluxo e longa distância (até 300 toneladas, 3.500 kg/m²). Permite o acesso de empilhadeiras sem interferir em outros fluxos de trabalho.



Com tecnologia avançada, permite a recuperação de pedidos com alta frequência. Ótima alta capacidade, armazenamento de 6.000 até 14.000 toneladas, 6,4kg/m².

Linx Logística
Tel: 11 212 22 22
www.linxlogistica.com.br
www.operadoreslogisticos.com.br

MOINSA
SOLUÇÕES LOGÍSTICAS

LINX
SOLUÇÕES LOGÍSTICAS

Experiência aliada à qualidade, tecnologia e sustentabilidade

Há 39 anos produzindo paletes de madeira:

- Melhor custo-benefício;
- Madeiras 100% sustentáveis (Pinus e Eucalipto);
- Resistentes, robustos e fáceis de reparar;
- Fabricados com tecnologia de ponta e profissionais qualificados;
- Paletes PBR com qualidade atestada pelo IPT (Credenciada desde 1990 pela Abras);
- Tratamento HT conforme Nímf 15



Matra do Brasil: a experiência a favor da segurança da carga.

(11) 4648.6120

www.matradobrasil.com.br
matra@matradobrasil.com.br

IBL Logística, relaciona que o alto poder de compra das grandes redes atacadistas e varejistas acabou impondo o processo de agendamento que, quando cumprido à risca, é inegavelmente bom para todos. "Por outro lado, o modelo de paletização imposto para quem visa atender 'apenas' aos seus modelos de estocagem em seus CDs acaba por causar o efeito da repaletização, pois, via de regra, o modelo para os CDs de OLS não pode privilegiar apenas este canal do fabricante e, até porque, a conta ficaria grande demais para estes. A consequência, portanto, é que os OLS e transportadores têm de retrabalhar a carga, podendo vir a gerar avarias e aumentando os custos com stretch, por exemplo, um grande ofensor das despesas operacionais num CD", explica o gerente de operações gerais de armazém da IBL Logística.

Para Roberto Dexheimer, presidente do Grupo Dex – Logística, Transporte e Serviços (Fone: 11 4612.5050), o aquecimento da economia levou as redes a ampliarem suas necessidades em espaços de armazenagem e, por consequência, novos CDs tiveram de ser implantados, gerando uma necessidade de investimentos para o aumento do número de veículos e no número de colaboradores. "No primeiro semestre de 2012 tivemos um aumento em 27% no quadro de funcionários em relação ao segundo semestre de 2011", confidencia.

"Cada vez mais as grandes redes supermercadistas utilizam Operadores Logísticos como parceiros para sua expansão de pontos de venda,



Valim, da Austral: o setor é caracterizado pelo alto giro dos produtos, o que requer abastecimento constante, pois hoje ninguém quer estoque elevado

com centros de distribuição próximos aos mercados consumidores, contribuindo para o aumento de áreas de armazenagem terceirizadas. Conseqüentemente, a distribuição a partir destes centros também é aquecida. Um serviço bastante utilizado pelos supermercadistas envolve os armazéns com câmaras frias e congeladas para o acondicionamento de perecíveis, entre outros", complementa Vilhena, da Kuehne + Nagel Serviços Logísticos.

Aliás, a dependência supermercadistas/Operadores Logísticos/transportadoras também foi abalada com o aquecimento da economia e o aumento da demanda, na opinião de Rodrigo Baccelar, gerente comercial e de marketing da ID Logistics (Fone: 11 3809.3416). Segundo ele, começou a haver uma relação mais próxima e amadurecida, pois estes integrantes da cadeia de distribuição passaram a notar ainda mais as dependências de um e do outro mediante a parceria. "Com o aquecimento da

economia e a oferta de novos produtos, o atendimento às necessidades e expectativas do cliente é um diferencial competitivo de suma importância. A logística atua na otimização de processos, aumento da velocidade e na eficiência, fazendo com que a empresa trabalhe de forma integrada e sistêmica em conjunto com o cliente, trazendo benefícios para ambas as partes", completa Rosane Maciel da Maia, analista comercial da Cooperativa dos Transportadores do Vale - Cootravale (Fone: 47 3404.7000).

A análise de Meirim, da MTR Logística, também aponta para uma maior parceria. De acordo com ele, o aumento da demanda e o aquecimento da economia trouxeram o aumento da concorrência entre os players do mercado e, com isso, houve uma maior exigência por reduções de custo e aumento do nível de serviço logístico. "Penso que ainda temos uma grande oportunidade de realizar trabalhos conjuntos entre OLS e supermercados, e o estabelecimento de boas parcerias vai ser um diferencial competitivo, pois o trabalho em conjunto pode proporcionar ganhos que podem ser compartilhados por todos os elos da cadeia logística", finaliza o gerente nacional da MTR Logística.

Logweb



Guia de Operadores Logísticos e Transportadores no setor Supermercadista

Perfil da empresa	Austral Logística Integrada	Coatravale
Telefone	71 2109.7388	47 3404.7000
Transportadora (T) ou Operador Logístico (OL)?	OL	T
Estrutura		
Localização da matriz	Salvador, BA	Itajaí, SC
Número de filiais e Estados onde estão localizadas	1: BA	22: RS, SC, PR, SP, RJ, MG, GO, MT, BA, PE, CE
Quantidade de CDs e Estados onde estão localizados	1: BA	-
Regiões atendidas	Nordeste	Todo o território nacional
Serviços Oferecidos		
Especialidades de transportes (de uma forma geral)	Distribuição ao micro, pequeno, médio e grande varejo, redes, atacados, autosserviço, distribuidores	Transporte rodoviário de cargas secas, frigoríficas e contêineres
Serviços agregados aos transportes (de uma forma geral)	Armazenagem; distribuição; paletização; administração de filiais; cross-docking	Logística personalizada; distribuição; transferência
Principais clientes no setor Supermercadista	Arroz Emoções; Conservas Odeirich; Leite Betânia; Mabel; Vinhos Monte Reale; M. Dias Branco; Charque Frinense; CCGI; ASA; Nutriday	Grupo Pão de Açúcar; Walmart
Operação		
Total veículos frota própria	0	300
Total veículos frota agregada	100	70
Frota rastreada?	Não	Sim
Tecnologias usadas no rastreamento	n. i.	Autotrac; JaburSat
Tecnologias utilizadas nas outras operações executadas pela empresa	n. i.	TMS; ERP
Serviços diferenciados oferecidos exclusivamente para o setor supermercadista	n. i.	Transporte especializado no segmento; monitoramento da frota
Equipamentos/acessórios específicos para atuação no setor supermercadista	n. i.	-

Legenda: n. i. = Não Informado.



Soluções completas
em madeiras



Agilidade e qualidade •

Know-how e ótimos preços •

Madeira certificada e reforestada •

Venda, locação e terceirização •



Conheça todos os produtos Mohr em:
mohr.com.br

SERRARIAS MOHR

Av. Jerusalém Paulo Zing, 1308 - São Paulo - SP
CEP 05157-030 - (11) 3904-3788 - mohr@mohr.com.br

Guia de Operadores Logísticos e Transportadores no setor Supermercadista

Perfil da empresa	Expresso Lamounier	Grupo Dex	IBL Logística	ID Logistics	Kuehne + Nagel
Telefone	31 3555.5500	11 4612.5050	11 2696.2230	11 3809-3400	11 3037.3300
Transportadora (T) ou Operador Logístico (OL)?	T e OL	T e OL	OL	OL	OL
Estrutura					
Localização da matriz	Contagem, MG	Barueri, SP	Guarulhos, SP	Osasco, SP	São Paulo, SP
Número de filiais e Estados onde estão localizadas	5: SP, MG	2: SP, RS	4: SP (2), RJ, AM	27: SP, RJ, ES, MG, DF, PA	Mais de 30 localidades (filiais, armazéns, home offices, in houses) em mais de 10 estados
Quantidade de CDs e Estados onde estão localizados	5: MG (4), SP	2: SP, RS	3: SP, RJ, AM	3: SP, RJ, DF	5: RS (3), SP, PR
Regiões atendidas	Minas Gerais (Grande BH, Vale do Aço e Nordeste de MG)	Sul, Sudeste	Todo o território nacional	Todo o território nacional	Todo o território nacional
Serviços Oferecidos					
Especialidades de transportes (de uma forma geral)	Paletização; envolvimento em filme plástico; armazenagem; separação	Transporte dedicado	Aéreo; rodoviário; DTA; fármacos; e-commerce	Transporte rodoviário nas modalidades transferência (FTL), distribuição urbana, milk-run	Transporte aéreo, marítimo, rodoviário
Serviços agregados aos transportes (de uma forma geral)	Descarregamento; agendamentos; entregas	n. i.	Armazenagem	Gestão de transporte (célula de pilotagem incluindo gerenciamento de KPI's, conferência de frete, order tracking, etc.)	Supply Chain Management; corretagem de seguros; desembaraço aduaneiro; logística de armazenagem; soluções de TI; logística de perecíveis; projetos; logística para segmentos-chave, como: aeroespacial, automotivo, bens de consumo, de tecnologia, industrial, químico, de petróleo e energia, varejista, farmacêutico e cuidados com a saúde
Principais clientes no setor Supermercadista	JBS; Caramuru; Start; Cargill	n. i.	n. i.	Carrefour	Informação confidencial
Operação					
Total veículos frota própria	35	8 trucks	30	-	80
Total veículos frota agregada	43	12 trucks	300	100	300
Frota rastreada?	Sim	Sim	n. i.	Sim	Sim
Tecnologias usadas no rastreamento	Satelital/celular	Satelital	n. i.	Autotrac; Jabursat; Sascar; Omnalink	Autotrac; Jabursat
Tecnologias utilizadas nas outras operações executadas pela empresa	n. i.	Satelital; via celular	n. i.	TMS; WMS; portal WEB; roteirizador; ERP; mobile tracking	Em alguns casos, usa o Sascar como segunda opção em localizador
Serviços diferenciados oferecidos exclusivamente para o setor supermercadista	Paletização; envolvimento em filme plástico; armazenagem; separação	Logística in-bound; manuseio; reversa	Atendimento irrestrito aos agendamentos; repaletização	Order tracking dos pedidos via Web; EDI com transportadores	Broker; VMI (Vendor Managed Inventory); merchandising; importação em contêineres refrigerados
Equipamentos/acessórios específicos para atuação no setor supermercadista	Paletes; empilhadeiras; strech	Veículos refrigerados com plataforma hidráulica	Paletes sob medida; veículos com plataformas para descarga	n. i.	Contêineres refrigerados

	MTR Transportes	Rápido 900	Transportadora Rodojun
	47 3321.2100	11 2632.0900	11 4532.1244
	T e OL	T e OL	T
Estrutura			
	Blumenau, SC	São Paulo, SP	Jundiaí, SP
	20: RJ, SP, PR, SC, RS	20: SP (6), MG, DF, RJ (4), ES, GO (4), RS, PE, BA	4
	7 hubs	3: RJ (2), PE	3: SP, BA, CE
	Sul; Sudeste	Centro-Oeste; Nordeste; Sudeste; Sul	Lotação em todo o território nacional; fracionado no Estado de São Paulo
Serviços Oferecidos			
	Transporte fracionado	Transporte rodoviário de carga	Transferência; lotação; distribuição
	Operações logísticas integradas	Logística; armazenagem; distribuição; movimentação; embalagem; manuseio; cross-docking; expedição; emissão de NF; controle de estoque; logística in-house	Armazenagem
	n. i.	Bauducco; Kimberly Clark; Bombril	Colgate; Caloi; Grupo Pão de Açúcar; Sendas; Carrefour
Operação			
	229	610	35
	250	400	65
	Sim	Sim	Sim
	GPRS; GSM	Omnilink	Autotrac
	RFID; WAP; VOIP; TSM; WMS; ERP; CFTV; BI	SITR900 (Sistema Integrado de Transportes Rápido 900); controle e de manutenção de frota; WAP 900; EDI (Troca Eletrônica de Dados); WMS	TMS; intranet; sistema integrado
	Leads-time curtos; tracking de informações; armazenagem; piking; pack; reversa; gestão de estoque; gestão de transporte; distribuição fracionada; unitização e faturamento	n. i.	n. i.
	Estrutura para entrega em shoppings; automação; código de barras	n. i.	n. i.

Legenda: n. i. = Não Informado. Logweb



Preparamos um grande lançamento para a Movimat.

A SAUR está investindo para crescer e oferecer soluções ainda melhores para os seus clientes. Na Movimat, vamos mostrar para o mercado o que é ser o mais inovadora e mais criativa. Vamos mostrar o que é ser a SAUR. Aguarde.

SAUR

www.saur.com.br

27ª Movimat

De 2 a 4 de outubro - ExpoCenter Norte
São Paulo



Interatividade Inteligente, a serviço do usuário

Chega ao mercado um novo modelo de carregador de baterias, o PSU 2i, com base na norma europeia DIN 41.774, reconhecida pelos fabricantes de baterias tracionárias, e capaz de atender a pequenos e grandes frotistas. A marca PSU foi criada em 1998, sendo a primeira a projetar e fabricar carregadores microcontrolados no Brasil com tecnologia própria.

A fábrica se dedicou à implementação e melhorias dos carregadores existentes até o PSU 2i atingir sua maturidade de projeto. Enquanto isso, o mercado, mesmo que lentamente, foi mudando. Os usuários ficaram mais bem informados sobre produtos disponíveis, qualidade, utilização, tecnologias e investimentos, entre outros aspectos, sobre o conjunto empilhadeira elétrica, baterias e carregadores.

“Percebendo essas mudanças, passamos a monitorar esse novo comportamento e conseguimos detectar as novas necessidades de nossos clientes”, afirma Jefferson Newton, gerente da PSU. “Com o fortalecimento de

nossa economia, houve um aumento na utilização de equipamentos elétricos, em substituição aos de combustão interna, e, por consequência, o aumento da frota de veículos elétricos. Outra alteração clara foi a terceirização dos serviços de movimentação de materiais, em que os usuários optaram por entregar suas operações a empresas especializadas ou simplesmente utilizar equipamentos locados”, continua.

Assim, surgiu a necessidade de maior controle sobre os procedimentos de operação, manutenção e utilização de equipamentos corretos e confiáveis dessas frotas, próprias ou não, uma vez que os investimentos são muito elevados, principalmente em relação às baterias, tendo em vista que no conjunto empilhadeira, bateria e carregador, elas são o investimento mais significativo e com a vida útil menor que os demais equipamentos. Por esse motivo, têm que ser muito bem conservadas, e o PSU 2i chega como solução.

“Para o PSU 2i fazer um controle acurado e efetivo de todo o processo de carga das baterias foi necessário o domínio da parte de controle de energia e da potência do equipamento, assim como da parte de ‘hardware’ e ‘firmware’, que faz o controle efetivo do processo. Também foi necessário um grande conhecimento em comunicação digital, pontos tecnológicos que dominamos bem, por pos-

suirmos engenharia própria em todas essas áreas”, complementa Newton.

O PSU 2i foi desenvolvido para atender aos grandes frotistas e, também, aos pequenos usuários, pois há a possibilidade de implementações no equipamento adquirido anteriormente sem elevados custos. Uma nova linha de carregadores nasce sem abrir mão dos conceitos básicos dos projetos anteriores – confiabilidade, robustez e simplicidade, considerados os melhores do mercado.

Tecnologia

O Novo PSU 2i incorpora a Interatividade Inteligente = 2i, conceito que está focado na interatividade homem/máquina, via teclado ou via PC/Notebook, com fácil compreensão e fácil operação, mas, intrinsecamente, com os mais avançados recursos de softwares e de comunicação a distância, possibilitando o atendimento ao pequeno e grande usuário.

Foram muitos os desafios geradores das soluções e de oportunidades no que tange à confiabilidade, performance e à qualidade do novo carregador, e as soluções técnicas adotadas. Uma delas foi a energia elétrica distribuída no Brasil e a rede do cliente. Enquanto na Europa se tem variações máximas de 2% da tensão nominal, o Brasil tem regiões em que essa variação pode chegar a 15%. O PSU 2i possui incorporado ao “hardware” um controle eletrônico que permite redimensionar parte da potência para manter a regulação do carregador. Mesmo com a variação na tensão de entrada, não haverá prejuízo da qualidade de energia fornecida para a bateria na saída do carregador, em até -15% a +10% da tensão nominal. Esse recurso é oferecido como opcional, evitando o aumento de custo para o usuário que tenha uma rede elétrica estável.

Quando uma ou mais fases da rede tem sua tensão nominal variando para



Instrumentação e sinalizações: a IHM (Interface Homem/Máquina) é composta de display LCD, big number, alfanumérico, 16x2, azul com caracteres brancos, teclado e três led's de status da carga

cima ou para baixo em relação ao seu valor nominal, a solução adotada foi incorporar um controle eletrônico. Este faz a correção automática da simetria das fases, evitando diversos problemas nos carregadores, como: falta de disparo, reset do carregador, perda de regulação e desligamento do equipamento, bem como para evitar problemas nas baterias, como corrente e tensão de saída inadequadas, podendo não carregar a bateria ou aquecer a mesma.

Perto do fabricante

O PSU 2*i* é perfeito para quem utiliza baterias de diversos fabricantes.

No caso de um pequeno número de baterias está disponível a seleção da bateria via teclado do painel IHM. Ao selecionar um dos fabricantes, o carregador utiliza os parâmetros da Curva de Carga Ideal, fornecida pelo próprio fabricante da bateria. Há possibilidade de inclusão de outros fabricantes no menu de escolha.

Para o grande usuário, com elevado número de baterias, há um conjunto identificador automático para as baterias, a ser fornecido como opcional.

Esse conjunto é composto de uma etiqueta eletrônica. No momento em que a bateria é colocada no estrado de suporte, o receptor do carregador recebe todos os dados (Fabricante, Tensão, Capacidade Ah para 08h00minh, Número de Série e Data de Fabricação) da bateria que seleciona a curva especificada para aquela bateria, considerando, para isso, o fabricante e a idade da bateria.

Essa ação possibilita o relatório do processo de carga para qualquer bateria da frota do cliente, e em qual carregador foi carregada, com dia, hora de início e fim de carga, tudo feito automaticamente com uma considerável economia de tempo e dinheiro, atendendo integralmente o que exige o fabricante de baterias quanto ao controle efetivo das cargas feitas em caso de solicitação de garantia.

O PSU 2*i* possui no "firmware" de controle um algoritmo que, com base na data de fabricação da bateria e com as considerações dos fabricantes, consegue estabelecer se uma bateria é nova, com meia idade ou muito usada. O controle do

carregador seleciona automaticamente a melhor curva de carga pela idade, para um determinado fabricante, mantendo, assim, a mesma qualidade no processo de carga, seja qual for a idade da bateria.

Para casos especiais, o PSU 2*i* pode ser utilizado como "ferramenta" na recuperação ou mesmo para cargas especiais programadas via menu. Caso o fabricante de baterias não seja cadastrado, o operador poderá utilizar a opção "Carga Padrão", onde todos os parâmetros podem ser configurados na IHM do equipamento ou via software supervisório.

Avarias

A elevação da temperatura é a maior causa de avarias em baterias. Durante o processo de carga, a temperatura tende a se elevar em aproximadamente 10° a 15°C e, por exigência dos fabricantes, ela não pode ser superior a 45°C, sendo que alguns poucos fabricantes aceitam no máximo 50°C. Por se tratar de fator de risco, o monitoramento e controle da temperatura durante o processo de carga é considerado prioritário no PSU 2*i*. Todo carregador dessa série já sai da fábrica com um sensor de temperatura, encapsulado em um corpo injetado em polipropileno, que será colocado pelo operador da sala de baterias, em toda a bateria colocada em carga, no elemento mais central da bateria. Na outra extremidade, será conectada ao carregador através de uma porta USB -Tipo B, no painel frontal do carregador.

Nível do eletrólito, outro grande fator de avarias em baterias. Por recomendação dos fabricantes, o nível do eletrólito deve ser completado quando a bateria atingir o estágio de 80% carregada e, quando chegar nesse nível, o PSU 2*i* faz uma pausa, dispara um alarme sonoro e, no display aparece a mensagem "verificar nível do eletrólito".

O alarme será desativado com a ação do operador da sala de baterias, isso após ter cumprido o procedimento de verificação e de completar o nível, caso necessário, pressionando a tecla "enter" esse procedimento permite que o profissional responsável não se esqueça de complementar o nível de eletrólito.

Software

O Software de Gerenciamento para Salas de Baterias foi desenvolvido para permitir ao técnico administrador da sala de baterias monitorar e supervisionar todos os estágios da carga e o status de operação para até 128 carregadores, por aplicativo. Além do gerenciamento, ele permite ainda a parametrização de qualquer um dos 128 carregadores da rede, possuindo, ainda, um arquivo individual para as configurações mais usuais. Como o carregador é dotado de um relógio/calendário, todas as curvas de cargas e seus relatórios são salvos automaticamente e individualmente. Disponibiliza-se os relatórios analíticos e gráficos por carregador e por carga.

Opcionais

Outros recursos estarão disponíveis, como opcionais, para que todos possam se beneficiar das mesmas informações.

Resgate via cabo de comunicação local

ca: comunicação ponto a ponto, entre um notebook e o carregador, através de uma porta USB, sem a necessidade de fonte, que poderá ser utilizado para parametrização local, ou somente para resgate dos relatórios, analíticos e gráficos das cargas;

Leitor de cartão de memória tipo SD:

somente para resgate dos relatórios de carga, em cartão de memória SD Card, para posterior transferência para um PC ou Notebook;

Comunicador serial/wireless para carregador: instalado no carregador, possibilitando a comunicação entre o carregador e o PC/Notebook, em rede sem fio;

Comunicador USB/wireless para PC: para rede wireless, entre um PC e 128 carregadores, através de conexão USB, não sendo necessária fonte externa, disponibilizando o "driver" de instalação e o manual em CD;

Gravador de etiqueta eletrônica – IR – Identificador de Baterias: possibilita ao usuário, configurar suas próprias etiquetas identificadoras de baterias, disponibilizando o aplicativo e o manual em CD.

Comercialização:
Powerbras Indústria Eletrônica Ltda.

Tel.: +55 21 3545.1033



StarTrade
COMÉRCIO E LOGÍSTICA

Soluções avançadas para
processos logísticos

CRIE

★ **Tops Pro**

Software para o desenvolvimento de
embalagens e padrões de paletização



CARREGUE

★ **Maxload Pro**

Software para o planejamento
de cargas em veículos



CADASTRE

★ **Cubiscan**

Linha de balanças cubadoras



www.startrade.com.br

Tel.: 41 **3285-8825**

Belge traz o sistema APS da OM Partners ao Brasil com exclusividade

Mariana Mirra

O sistema Advanced Planning System – APS, da OM Partners – OMP está sendo comercializado no Brasil, com suporte local, pela Belge (Fone: 11 5561.5353), empresa representante de soluções tecnológicas para setores como logística e manufatura. Com contrato de longo prazo para comercializar, com exclusividade, a solução OMP Plus no Brasil, a companhia busca difundir nova opção de sistema APS junto ao mercado nacional.

Os sistemas APS são ideais para empresas de médio e grande porte em função de sua estrutura mais avançada que outros modelos de sistema no mercado. Eles podem atuar focados no planejamento de longo prazo,

como gerenciamentos de demandas, programação da distribuição e otimização da procura, e também nos planos de curto prazo, como organizar a produção do chão de fábrica, entregas de material e embarques imediatos. “Quando falamos de ERP estamos comentando sobre um sistema muito mais básico. Ele é bem superficial quando o comparamos com os sistemas APS. Nas fábricas, vai planejar o trabalho por meio de níveis básicos de soluções. Numa fábrica, o ERP sabe quantas máquinas há ali e vai fazer uma conta da produtividade média do setor como um todo, verá a capacidade da fábrica de forma mais grosseira”, analisa Alain de Norman, diretor da Belge.

Já o sistema APS atua

como uma lupa em cada setor em que é aplicado, segundo o diretor. Ele sabe exatamente quantas máquinas há no setor, de que modelos são, qual a capacidade individual de cada uma. “O sistema sabe exatamente onde os produtos deverão passar em cada fase do processo de produção, qual será o tempo que ele ficará em cada máquina, quais dispositivos serão usados, o tempo de preparação de cada máquina, ou seja, faz um planejamento otimizado. No roteiro de produção que irá planejar, o APS une dispositivos e funcionários no plano que busca a produção máxima com o mínimo de atraso ou erro”, continua Norman.

Um dos grandes diferenciais do APS é a disposição de trabalhar com a capacidade



O OMP Plus é modular e focado em quatro núcleos de negócios. Essa expertise do sistema se tornou diferencial em relação aos similares do mercado

finita das máquinas, colaboradores e matérias-primas, em tempo real. Enquanto outros sistemas consideram que as capacidades de atuação das máquinas, funcionários e a quantidade de matérias-primas são infinitas e sempre estarão disponíveis, o APS, por meio de informações passadas por gestores ao sistema, observa a quantidade de horas de trabalho que uma máquina ou um colaborador pode acumular num período de produção e a quantidade de matéria-prima existente na fábrica. Dessa forma, é possível criar um planejamento integrado de produção mais apurado e de acordo com a realidade da fábrica, e o cálculo da necessidade de materiais passa a ser executado com base na necessidade futura, e não no histórico de utilizações passadas.

Com mais apuração nos dados de fabricação, há controle maior

em todo o programa de produção e, assim, consegue-se prever quais produtos serão fabricados e quando, gerando maior confiabilidade nos prazos de entregas dos produtos aos clientes. Por meio de otimização matemática e outras bases de referência, o APS resolve conflitos entre ordens e as restrições de produção, tornando possível gerar um plano de produção executável e otimizado. A integração com outros softwares, como o ERP, também é possível e o planejamento do OMP Plus é capaz de prever problemas antes que eles ocorram.

“Empresas que não usam APS são reativas, vão apagando incêndios quando eles acontecem. Quem usa o sistema, antevê os problemas e já consegue criar soluções para impedir que eles realmente aconteçam, otimizando os lucros”, avalia o diretor.

OMP PLUS

A chegada do sistema APS da OM Partners ao Brasil, por meio da distribuição da Belge, busca suprir o mercado nacional com diferenciais que, segundo Norman, são interessantes aos clientes do país. Aproveitando o cenário, a empresa quer tirar da companhia alemã SAP o monopólio de soluções APS no mercado. “Muita gente pensa que o sistema APS da SAP, chamado de Advanced Planning and Optimizer – APO, é o único existente no mercado. Vimos mostrar que também somos opção para as médias e grandes empresas”, afirma Norman.

Os principais objetivos que o OMP Plus busca atingir são otimizar a capacidade produtiva e dos recursos gerais; ampliar o nível de atendimento, com prazos cumpridos pontualmente; aumentar a margem de operação e, também, a lucratividade da

companhia, ou seja, atender mais gastando menos.

Vendido como uma solução modular, o OMP Plus permite que o cliente compre apenas a parte do sistema que interessar para o seu negócio. Cada módulo é um software separado que possui uma implantação distinta, com um treinamento diferente. “Temos módulos voltados mais para a logística, outros para a produção e outros para o plano de vendas do cliente”, explica Norman. “É comum a compra de parte da solução. Cada cliente vai adquirir aquilo que mais lhe interessar. Com essa característica modular, o OMP Plus se adequa às diferentes companhias. Desde o fornecedor de matérias-primas de uma fábrica até o transportador do produto final, todos podem utilizar a solução. Quanto maior a empresa, mais vantagens aos negócios”, continua.

Dentre os diferenciais do OMP

TUDO EVOLUI...



Seu sistema de logística tem acompanhado seu crescimento? É nesse ponto que Store Automação faz a diferença.

A Store Automação é uma empresa:

- » Fornecedor de softwares orientados à logística
- » Produtos consolidados e reconhecidos
- » Prima pela eficácia em toda a cadeia de distribuição
- » Equipe conta com forte expertise nas melhores práticas do mercado

STORE/WMAS

Sistema completo para gestão de armazenagem

STORE/TMS

Sistema completo para gestão de transportes e distribuição

STORE/REDEX

Sistema completo para gestão de recinto especial para despacho aduaneiro de exportação

Fixoflex

Elevação e amarração de cargas

Desenvolvemos projetos personalizados

Fabricação própria

www.fixoflex.com.br

comercial@fixoflex.com.br | 11 3340-6688



Norman: empresa que usa APS *antevê o problema e consegue criar solução para impedir que ele realmente aconteça, sem precisar ficar apagando incêndio*

Plus está a utilização da tecnologia de otimização em vários módulos da solução, o que não ocorre com outros modelos do sistema no mercado, segundo Norman. Para ele, poucas soluções são otimizantes e indicam quais as melhores formas de otimizar os processos da companhia.

Outro diferencial está no enfoque específico da solução em quatro núcleos do mercado: papel e embalagem, alimentos e bebidas, químico e farmacêutico, metais e plástico. "Isso não acontece com o sistema da

SAP. O APO possui três grandes módulos que buscam atender a todos os setores do mercado, com buracos que trazem pouca funcionalidade. Esse sistema é muito pesado para atender a todas as áreas de atuação de empresas, tão diferentes entre si. Buscamos atuar em nichos importantes no mercado, com expertise. Enfatamos nesses quatro segmentos para conseguir atender às particularidades de cada um. A robustez e profundidade do produto fizeram com que a BASF, por exemplo, passasse a utilizar o OMP Plus", afirma Norman. Entre as outras companhias que já utilizam o sistema estão a Michelin e L'Oréal.


Foram esses diferenciais que fizeram com que a Gartner, renomada consultoria americana de tecnologia, afirmasse que o OMP Plus é mais avançado que o sistema APO da SAP, ressalta Norman.

Apesar das vantagens e diferenciais que o OMP Plus oferece ao mercado, ele afirma que é preciso esforço dos

Benefícios dos sistemas APS para fábricas

- Melhora do serviço ao cliente e entrega on-time;
- Redução de custos, permitindo rápido retorno sobre o investimento;
- Redução de expedições e horas extras;
- Diminuição das descontinuidades no chão de fábrica;
- Redução de estoques em processos e estoques acabados;
- Redução de prazos de fabricação e aumento do desempenho da planta.

Fonte: Belge

clientes para fazer com que o sistema atue em sua total capacidade. "A implantação envolve um orçamento e é preciso que a empresa faça o levantamento de informações importantes para serem incluídas no sistema. Muita gente precisa ser envolvida para alimentar o sistema", explica. "No entanto, todo o investimento, tanto em pessoal como na compra do OMP Plus, possui retorno rápido, pois resultados como redução de custos e otimização da eficiência logística são logo observados", finaliza Norman. 



Notícias Rápidas

Equiport comemora entrega do reach stacker nº 400

Após 17 anos de trabalho, a Equiport (Fone: 13 3878.8800) entregou o reach stacker nº 400 da marca Terex para a Gelog (Fone: 13 3296.3330), empresa localizada em Santos, SP, que atua em logística e transporte rodoviário de cargas de comércio exterior, cargas em geral e excedentes, contêinerizada, armazém geral e operações de terminal de contêineres. O equipamento entregue é o TFC 45h, o reach stacker mais utilizado no Brasil, segundo a Equiport. "Escolhemos este equipamento para ser o nosso primeiro reach stacker 0 km, pois acreditamos na qualidade e no renome da Terex", afirma o diretor da Gelog, Adriano Fajardo. A

Gelog investiu nos últimos dois anos na ampliação de sua unidade de Santos, de 400 m² para 14.000 m². Nessa nova estrutura, conta com moderno terminal para consolidação, desconsolidação e operações com contêineres e armazém geral.



Expo Logísti-k 2012 mostra tendências do segmento logístico

Mariana Mirrha 

A cidade de Buenos Aires, Argentina, foi sede da 10ª edição da Exposição Internacional de Equipamento, Tecnologia e Soluções para Logística, Fluxo de Informação e Cadeia de Abastecimento – Expo Logísti-k, ocorrida no período de 7 a 9 de agosto último.

O intuito da feira é abrir espaço para interação e prospecção de novos negócios voltados para logística. Ao todo, 270 empresas mostraram suas novidades aos cerca de 20.000 empresários e profissionais do setor que também puderam visitar fábricas onde apreciaram instalações modelo de integração logística. Além dos expositores argentinos, empresas do

Brasil, China, Estados Unidos, Canadá, Colômbia, Uruguai e Espanha também expuseram novidades na feira, buscando introduzir seus produtos no mercado local.


Valéria Lima, diretora executiva da Logweb Editora, esteve na feira e pode checar de perto as soluções expostas focadas em processos de automatização, transporte, distribuição, Operadores Logísticos, paletes, parques logísticos e serviços para comércio exterior e portuários, entre outros. Além disso, especialistas do setor fizeram parte de atividades paralelas e conferências que abordaram assuntos como a maximização do uso da tecnologia nos procedimentos

Em sua 10ª edição, a feira já está consolidada no mercado argentino no que se refere à logística, reunindo expositores de várias partes do mundo



logísticos, RFID, as transformações do Supply Chain e como aumentar a produtividade de depósitos e a logística interna.

A organização da feira entregou distinções para empresas que participaram das dez edições do evento, entre elas: A.G. Pruden, Carpinelli, Producerservice, Cister, DH Systems,

Ekadat, Mecalux Argentina, Miebache e PSion. Entidades também foram decoradas, como a americana MHI e a Associação Argentina de Logística Empresarial, além de mídias que acompanharam a feira desde o nascimento, como as revistas *Énfasis Logística* e *Cuestión Logística*. 



Zeloso

lança

**plataforma
aérea autopropelida**

11 3694-6000

Zeloso Indústria e Comércio Ltda

Rua José Pascowitch, 153 - Chácara Everest - Osasco/SP - 06149-070

zeloso@zeloso.com.br - www.zeloso.com.br

Goodyear lança pneu CityMax para veículos usados no transporte urbano de cargas e passageiros

Mariana Mirra 

A Goodyear (Fone: 0800 725.7638) acaba de lançar o CityMax, novo pneu da companhia voltado para serviços urbanos de caminhões e ônibus. Disponível para venda nas especificações 275/80R22.5 e 295/80R22.5, o pneu foi desenvolvido no laboratório e no Campo de Provas da empresa na cidade de Americana, SP, com suporte do Centro Tecnológico de Akron, EUA, especificamente para atender às demandas brasileiras do setor.

Durante evento de lançamento ocorrido em São Paulo, SP no último dia 21 de agosto, executivos da companhia afirmaram que os novos pneus são frutos do uso de tecnologias e características que buscam mais economia por quilômetro rodado, maior durabilidade da banda de rodagem e maior índice de recapabilidade.

O lançamento da companhia ocorre em um momento importante no país para o setor de transporte de cargas e passageiros urbano. A frota deste serviço contabiliza hoje 300 mil veículos no Brasil, sendo 250 mil ônibus e 50 mil caminhões. Apenas no transporte urbano, o

Pneu CityMax possui tecnologia Waffle Blade, que auxilia na diminuição da temperatura da banda, preservando a carcaça para futuras recapagens



Garcia: o CityMax proporciona um ganho de até 14% em quilometragem da banda original e até 31% a mais em quilometragem na vida total do pneu

país movimentada ao ano R\$ 850 milhões em produtos e a previsão de crescimento desse segmento é de 5% ao ano, até 2017.

De acordo com Fábio Garcia, gerente de marketing de pneus comerciais, e Antonio Roncolati, diretor de vendas de pneus comerciais da Goodyear, o pneu é o segundo maior custo para os frotistas, representando 23% do custo total das operações, perdendo apenas para o combustível, com 42% do custo, e seguido por peças em terceiro lugar (17%) e mão-de-obra na quarta colocação (12%). Com grande relevância no orçamento dos frotistas de ônibus e caminhões, o segmento de pneus precisa estar apto para atender às necessidades dos clientes e oferecer maior capacidade de quilometragem com o menor custo e necessidade de manutenção, por meio de tecnologias bem integradas.




Roncolati: estudamos as operações de 505 frotas e notamos quais as necessidades de cada condição de transporte encontrada nos centros urbanos

A principal novidade dos pneus CityMax está na tecnologia Waffle Blade, uma ligação flexível entre os blocos da banda de rodagem que otimiza a movimentação destes blocos e os acomoda mais eficazmente no piso. O resultado disso é a diminuição da temperatura da banda em situações de frenagens e curvas, gerando ganho de quilometragem dos pneus, além da preservação da carcaça para futuras recapagens, segundo a empresa.

“O pneu urbano sofre muito com o calor gerado pelo tipo de serviço, principalmente por conta das arrancadas e freadas constantes. Por isso, desenvolvemos a tecnologia Waffle Blade que minimiza essas características e que, em conjunto com a tecnologia Duralife, garante vida mais longa ao pneu. Comparado ao seu antecessor (G665 Plus), o CityMax proporciona ao frotista

um ganho de até 14% em quilometragem da banda original e até 31% a mais em quilometragem na vida total do pneu. Isso significa que o novo modelo poderá rodar até 25 mil quilômetros a mais que a série anterior, o que resulta em cerca de 1000 viagens a mais com cada um dos veículos”, destacou Garcia. Esses dados foram obtidos em testes realizados ao longo dos últimos três anos nos laboratórios da Goodyear e durante testes de campo ocorridos em 10 estados brasileiros, com a participação de 30 frotistas. “Nessas análises foram percorridos mais de 75 milhões de quilômetros e utilizados cerca de 1.600 pneus CityMax. No início do desenvolvimento do pneu, a Goodyear pesquisou a atuação de 505 frotas de todo o país, acompanhando o dia a dia das operações para compreender quais eram as necessidades dos frotistas, em todas as condições de transporte encontradas nos centros urbanos do país”, explicou Roncolati.

Dentre as outras características da nova série estão a maior área de contato com o piso – cerca de 4% superior em comparação a série anterior – proporcionando melhor distribuição de carga e, assim, maior quilometragem; a área dos ombros mais reforçada para garantir maior resistência aos impactos; e maior profundidade de sulcos na banda de rodagem. A tecnologia Duralife garante uma carcaça reforçada para auxiliar na proteção contra impactos e fricções laterais, informa a empresa. 



Uma feira como você quer: muito movimentada.

MDA

SOUTH AMERICA

Evento
simultâneo



A primeira edição da **CeMAT SOUTH AMERICA** foi um sucesso. Em 2013 promete ser ainda mais movimentada. A área de exposição aumentou e, desde já, um forte esquema de visitação está sendo preparado. Fora isso o evento acontece em conjunto com a **MDA - Motion, Drive & Automation**, que estrea por aqui. Reserve já o seu estande. E movimente seus negócios.

CeMAT SOUTH AMERICA 2013

Feira Internacional de Movimentação de Materiais e Logística

19- 22 Março 2013

Centro de Exposições Imigrantes - São Paulo - SP
14h às 21h


CeMAT
SOUTH
AMERICA

INFORMAÇÕES E RESERVAS

ceemat@hanover.com.br | 41 3027-6707 | 11 3521-8000

www.ceemat-southamerica.com.br

Patrocínio e Realização

 **Deutsche Messe**
International

www.deutsche-messe.com.br

Apoiador Oficial

 **ABIMAG**

Apoiador



Apoiador Institucional



Operador de Transporte Oficial

 **TCM**

Transportadora Aérea Oficial

 **TAP**

CMH inaugura sua terceira unidade, a primeira na cidade de São Paulo, e foca em empilhadeiras

Desde o fim de agosto último, a Clark Material Handling South America (Fone: 19 3778.1300) possui um novo ponto de vendas no Estado de São Paulo. Sediada em Campinas, SP, a empresa, conhecida pela sigla CMH, que comercializa peças e máquinas como empilhadeiras e transpaletes, acaba de inaugurar sua primeira loja na capital paulista, na Vila Jaguara, próxima à Via Anhanguera.

O novo centro foi idealizado através de uma joint venture firmada entre a CMH, sócia majoritária do empreendimento, e os empresários Luiz Faria de Carvalho e José Carlos Calderari, ligados ao setor de máquinas e equipamentos, e que serão os administradores da nova unidade.

O evento de inauguração, realizado no dia 30 de agosto último, contou com a presença de parceiros, clientes e algumas lide-

ranças da empresa. Além dos dois responsáveis pelo atendimento na capital, compareceram o diretor-geral da CMH, João Meiado, o vice-diretor-geral, Aldo da Silva Neves, o responsável pela Gestão de Negócios Internacionais, Julio Cesar de Moraes, e a assessora da diretoria, Elisa Passos.

Em seus discursos de abertura, os empresários ressaltaram o compromisso da marca com os clientes e a consolidação no mercado logístico. Em 16 anos, a companhia se estabilizou no interior paulista e em 2012 abriu uma filial em Cocal do Sul, SC, e a sociedade em São Paulo.

"Hoje podemos dizer que estamos inaugurando a nova etapa de um trabalho de muitos anos e que foi muito difícil. Pretendemos espalhar nosso alcance pelo Brasil para ficarmos mais próximos de nossos clientes", afirmou Neves. Já Meiado completou revelando as metas em longo prazo para a unidade paulistana da CMH. "Estamos trabalhando com 10% de market share em São Paulo, pois nossa participação no mercado da capital é pequena", destacou.

Por sua vez, Calderari reforçou o compromisso com o trabalho que se inicia a partir de agora. "Luiz e eu deixamos nossas vidas de empregados executivos para fundar uma empresa pequena. Hoje, nós dois temos a oportunidade de fazer parte da família CMH", discursou o administrador.

Daniilo Cândido de Oliveira



Neves: "a crise chegou e não diminuiu nosso ritmo de crescimento, apenas nos fez trabalhar mais. A expectativa para 2013 é de um ano melhor que 2012"

CMH EM SÃO PAULO

Neves falou sobre rumos, faturamento e perspectivas para a empresa com o novo posto de atendimento. Desde julho de 1996 na CMH, o vice-diretor-geral esclareceu os motivos que levaram a empresa a apostar no mercado da capital paulista. "O desejo de estar em São Paulo falou mais alto. Queremos ficar perto de nossos clientes, nossos parceiros, e nada melhor para isso do que abrir um ponto estratégico aliado a pessoas experientes. A intenção é atender a Região Metropolitana de São Paulo com a mesma dedicação que imprimimos no mercado catarinense e no interior paulista", revelou Neves.

Como foco principal, a loja de São Paulo será importadora, exportadora e distribuidora de máquinas e peças. Porém, tanto em São Paulo como nas outras duas unidades, a companhia não

Você acaba de encontrar o
OPERADOR LOGÍSTICO
que a sua empresa buscava!

Armazéns Gerais
Transportes Rodoviários
Aluguel de Equipamentos
Consultoria em Logística

KME
LOGÍSTICA

11 4496-5577

www.kmelogistica.com.br | comercial@kmelogistica.com.br

São Paulo | Sergipe | Pernambuco | Paraná | Minas Gerais



Da esquerda para a direita: Moraes, Calderari, Neves, Carvalho (ao fundo) e Meilado inauguram oficialmente a terceira unidade da CMH, a segunda no Estado de São Paulo

deve fugir de sua principal vitrine: as empilhadeiras, que representaram cerca de 70% da receita da companhia em 2011. Atualmente, a CMH comercializa mini pás-carregadeiras, pás-carregadeiras, plataformas elevatórias, transportadores manuais, mini-escavadeiras, carrinhos

hidráulicos, transpaletas e rebocadores, além das empilhadeiras nas versões elétricas e a combustão. A empresa é representante oficial da Hangcha, Kipor, Landoll e da Yineng.

Apesar dos dados de máquinas serem muito representativos, Neves destaca o pós-venda da

CMH. "É claro que a qualidade do trabalho da CMH com as empilhadeiras fala por si só, mas o segmento de assistência técnica também é muito importante. Nele, nós nos aproximamos mais de nossos clientes e reforçamos o relacionamento. No armazém em Campinas, com capacidade para 60 mil peças, temos um pronto atendimento para atender este público", revelou o executivo.

Neste momento, a empresa não classifica como prioridade as metas de faturamento em São Paulo. De acordo com o vice-diretor-geral, a CMH visa estruturar e consolidar a unidade para depois estabelecer metas mais agressivas em curto prazo. Em Santa Catarina, a filial já passou por este processo e começou a agregar lucros à companhia. Sob o comando do sócio Moisés Rocha, a operação iniciou-se no último mês de julho.

O faturamento da CMH tem crescido significativamente, de acordo com o último balanço fiscal. A alta na receita bruta de 2010 na comparação com o mesmo período do ano anterior foi de 100%, enquanto que o crescimento de 2011 em relação a 2010 atingiu 70%. Nem mesmo a crise financeira internacional abalou a companhia, que possui planos para inaugurar mais lojas físicas.

"Estamos estudando abrir mais unidades no Estado de São Paulo, mas isso é um projeto em médio prazo. Não fosse a crise, talvez já estivéssemos mais adiantados nesse quesito. A crise chegou e não diminuiu nosso ritmo de crescimento, apenas nos fez trabalhar mais. Este ano de 2012 é de ajustes e investimentos, mas a expectativa para 2013 é de um ano melhor que o atual", projetou Neves. Logweb

Maximizando espaços, criando soluções.



Porta Pallet | Armazém Automatizado | Porta Pallet Deslizante | Drive In | Drive In Dinâmico | Drive In para Carro Satélite
 Bag Dinâmico | Rack Metálico e Intainer | Mezanino | Push Back | Estantes Metálicas de Encaixe Multiblock
 Porta Pallet Leve | Flow Rack | Gantleiver | Divisórias Industriais | Auto Portante | Porta Bobinas

Bertolini
 SISTEMAS DE ARMAZENAGEM

Rua Carlos Dróser Neto, 890 | Bento Gonçalves, RS | Fone: 54 2102-4999 | Fax: 54 3452-5313
 armazenagem@bertolini.com.br • www.bertoliniarmazenagem.com.br



**LAVAGENS/
VARRIÇÕES DE
GALPÕES E ESPAÇOS
LOGÍSTICOS
SEM INFILTRAÇÕES**

**VENDAS
e
LOCAÇÕES**



**VARREDEIRAS
SEM/COM
OPERADOR A BORDO**

**ASSISTÊNCIA
PÓS VENDA E
MANUTENÇÃO**



DOMETEC
Venda e assistência técnica

Distribuidor Autorizado

alfa
Uma Empresa Iveco



SP | 11 3667-1933
11 99783-0195

vendas.sp@dometec.com.br

RJ | 21 3596-2007
21 7611-3599

vendas.rj@dometec.com.br

DF | 61 3456-0364
61 7815-7914

vendas.df@dometec.com.br

www.dometec.com.br

94 - Lançamento

Logweb

Iveco lança nova gama de caminhões Stralis, pesados e extrapesados

Mariana Mirra

A Iveco (Fone: 0800 704.8326) apresentou à imprensa, no último dia 22 de agosto, a nova gama de caminhões pesados e extrapesados Stralis. Pertencente à Nova Geração Ecoline, os novos modelos Stralis chegam com dois novos motores, incluindo um de 9 litros, que faz sua estreia mundial no Brasil, ao lado do tradicional de 13 litros, ambos da família Cursor, produzidos pela FPT Industrial. Com isso, a marca também amplia para cinco as opções de potência, partindo de 330 e 360 CV (9 litros), passando por 400 e 440 CV (13 litros) e chegando a 480 CV (13 litros), a mais alta já oferecida em um Stralis no Brasil.

A companhia levou dois anos entre desenvolvimento, testes feitos por cinco milhões de quilômetros rodados e protótipos para lançar os novos modelos. Segundo a Iveco, devido às condições de direção locais do Brasil, o nível de esforço sobre um componente pode ser 20 vezes maior do que o verificado em produtos europeus. Muitas soluções surgidas no trabalho conduzido pelo Centro de Desenvolvimento de Produto da Iveco em Sete Lagoas, MG, acabaram incorporadas pela empresa em outros mercados.

Os motores da nova gama usam a tecnologia SCR que

utiliza o ARLA 32, respeitando as normas de emissão de gases do Proconve P7, com aumento de potência e torque. O novo Stralis vem equipado com tanque de combustível em alumínio com capacidade de 600 até 900 litros e o tanque de ARLA 32 com capacidades de 55 e 100 litros, essa última em versão opcional.

O leque de potência, que vai de 330 a 480 CV, busca atender desde a faixa de entrada dos modelos pesados de 45 toneladas de PBT, até as mais altas, de extrapesados de 74 toneladas de PBT, cobrindo desde as carretas de três eixos até bitrens e rodotrens de nove eixos.

"Além dessas características, os novos modelos Stralis são até 7,5% mais econômicos em consumo de combustível em relação à geração anterior, e seus custos de manutenção são até 5% menores que a concorrência em três anos de uso", afirmou Alcides Cavalcanti, diretor comercial

da Iveco, durante o lançamento. "Com cinco opções de potência, atendemos a todas as demandas do segmento de pesados e extrapesados", continuou Marco Mazzu, presidente da Iveco Latin America.

De acordo com a Iveco, a manutenção da nova família Stralis é a mais espaçada entre os caminhões pesados e extrapesados. A manutenção inicial para aplicações bitrem e rodotrem, por exemplo, é feita somente aos 30.000 quilômetros, e as revisões periódicas devem acontecer em intervalos de 30.000 quilômetros. Com menos paradas para manutenção, o caminhão passa mais tempo em atividade produtiva. Os novos motores Cursor 9 e Cursor 13 usam óleo sintético com intervalos de troca a cada 80 mil quilômetros, contra os 40 mil quilômetros exigidos pelo óleo mineral. A utilização de óleo sintético na transmissão prevê trocas em intervalos



Modelos prometem até 5% de redução no custo de manutenção e 7,5% de economia no uso de combustível, com motores que atendem ao Proconve P7

de 360.000 quilômetros no uso rodoviário e 180.000 quilômetros no uso severo, contra médias mais curtas que as da concorrência, segundo a companhia. Já nos eixos traseiros, as trocas são de 240.000 quilômetros na aplicação rodoviária e 120.000 quilômetros na aplicação severa.

OS MODELOS

Os Iveco Stralis com motor FPT Cursor 13 começam com a versão de 400 CV (com 1.900 Nm de torque) nas trações 4x2 e 6x2. O modelo de 440 CV (e 2.100 Nm de torque) está disponível nas versões 4x2, 6x2 e 6x4. Já o modelo mais potente, de 480 CV (e 2.250 Nm de torque), vem com tração 6x4, orientado para as composições bitrem e rodotrem. Os modelos com motor Cursor 9 oferecem potência de 330 CV (1.300 Nm de torque) e 360 CV (1.500 Nm de torque), ambas nas

versões 4x2 e 6x2. Em termos de motor e tração, ao todo são 10 opções disponíveis para compra. Somando versões de motor, tração, transmissão, de entre-eixos e de cabine, a Nova Geração Stralis Ecoline pode ser encomendada em 66 opções diferentes. As versões a partir de 400 CV da gama trazem câmbio automatizado e freios ABS de série, com ajustador de folga automático e sensor de desgaste das lonas em todos os eixos, transferência de carga para eixo de apoio (na versão 6x2) e tanque de alumínio.

Desde que a série Stralis foi lançada no Brasil, em 2004, foram vendidas 22 mil unidades, com as versões HD, Novo Stralis, Stralis NR e NR Eurotronic, representando 22% das vendas da Iveco no país. No mundo, foram vendidas 350 mil unidades até hoje. Com a nova gama, a Iveco quer ampliar seu market share nos extrapesa-

dos, que hoje está em cerca de 12%, e chegar a 15%. Isso porque, com cinco faixas de potência, a empresa poderá atender aos grandes transportadores na gama mais alta, e também facilitar a entrada dos pequenos frotistas e dos autônomos no segmento de caminhões pesados chamado "premium", com cabines mais espaçosas e mais confortáveis nas viagens em estradas.

"O mercado de caminhão sofre com a queda de circulação de mercadorias que vem acontecendo em função da crise. Com a mudança do Euro 3 para o Euro 5, o preço das unidades subiram. Por precisar do diesel S50, os transportadores ficaram receosos em trocar seus caminhões sem ter a certeza de que o combustível estaria disponível com fácil acesso e atrasaram suas trocas. O mercado de caminhões caiu 25% no começo de 2012. No



Com cinco potências, o Stralis irá atender ao grande transportador e facilitar a entrada do pequeno frotista e autônomo no setor de caminhões pesados

entanto, o cenário futuro é favorável, com os incentivos à infraestrutura. Os próximos trimestres devem ser positivos e a Iveco conseguirá manter seu market share e continuar na busca pelo aumento de sua participação no setor", afirmou Cavalcanti. Logweb

CANVAS®

COBERTURAS E GALPÕES

AMPLIAR A ÁREA DE ARMAZENAGEM DE SUA EMPRESA FICOU MAIS FÁCIL, RÁPIDO E SEGURO.

GALPÕES MODULARES TIPO 02 ÁGUAS, PIRAMIDAIIS OU INFLÁVEIS COM MEDIDAS PADRONIZADAS E ESPECIAIS

- Estruturas Galvanizadas a Fogo
- Lonas apropriadas para grandes vãos, aditivadas com tratamento anti U.V. anti mofo, anti fungos e auto-extinguível
- Certificadas pelo IPT e Falcão Bauer
- Vãos 100% livres
- Tetos translúcidos para iluminação natural
- Suporta ventos conforme ABNT-NBR 6123
- Portões corredeiros com trilhos suspensos
- Montagem rápida e segura



LOCAÇÕES E VENDAS

11 4759-8343 / 96405-1762

comercial@canvascoberturas.com
www.canvascoberturas.com

**Rua Guilherme Garjijo, 2008 - Jd. Sta. Inês
Suzano - SP - CEP: 08695-010**

produtos
SNORKEL & DoosanTUDO A
PRONTA
ENTREGA**PLATAFORMA
MODELO TESOURA**

Modelo 51830E

Entrada de 20%
R\$ 9.026,09
= 48 Parcelas de
R\$ 982,99**SUPER PROMOÇÃO
DE EMPILHadeira
DOOSAN**Modelo G23G FF14710 4/7" via,
Deslocador Lateral de GarfosEntrada de 20%
R\$ 12.805,28
= 48 Parcelas de
R\$ 1.394,56**PLATAFORMA
MODELO ARTICULADO**

Modelo G23E A4LRT

Banco Alfa com a melhor taxa de juros mensal
de 1,15%, sujeita à aprovação do cadastro.

Vendas - Locação - Assistência Técnica - Reforma Geral

também temos completa linha de compressores (gênis,
parafusos e contratos) e geradores de 10cv até 100cv**snorkel****BOGE**
COMPRESSION SYSTEMS**SAMSUNG
TECHWIN**

Movimentar Equipamentos Industriais Ltda.

Uma empresa do grupo Comingsersoll

Av. Leonil Crê Baniolosso, 88 - Galpão 5
Vila Quitandina - Osasco - SP (em frente ao Rodoviário)
CEP: 06186-140 - Tel.: +55 11 3695-0909

Sunnyvale lança linha própria de detectores de metais

Wanderley Gonelli Gonçalves

Distribuidora de equipamentos para codificação industrial, inspeção e controle de qualidade, embalagens, injetoras e paletização, e nos últimos 20 anos representando marcas estrangeiras fornecedoras de equipamentos detectores de metais, a Sunnyvale (Fone: 11 3048.0147), com a experiência acumulada nesta última área, passa a contar com linha própria de detectores de metais.

Os novos equipamentos receberão o nome da empresa brasileira e serão fabricados pela alemã S+S, uma das primeiras fornecedoras no mercado mundial. Parte da estrutura complementar dos equipamentos será fabricada no Brasil, na planta da Sunnyvale localizada em Itaquaquecetuba, na Região Metropolitana de São Paulo.

A decisão da Sunnyvale de contar com linha própria

segue a filosofia da empresa de buscar excelência nos equipamentos que comercializa no mercado brasileiro. A Sunnyvale representa cerca de 20 marcas de ponta no País – como Domino, Saccardo, Bizerba, Foxjet, Sic e Anritsu, entre outras – e trabalha com detectores de metais há mais de 20 anos.

O gerente da área de inspeção e controle de qualidade da Sunnyvale, Daniel Sprindys, lembra que a empresa está há 34 anos no mercado de representação de equipamentos e uma das áreas mais fortes de atuação é a de inspeção e controle de qualidade. “Ao longo deste período vínhamos representando outras marcas e percebendo novas demandas que alguns equipamentos não atendiam. Com isto, fomos desenhando o que podemos chamar de um equipamento ideal. Neste

ano, houve oportunidade de negociação com a alemã S+S, que também queria entrar no mercado nacional. Então, foi o momento certo para que tivéssemos um equipamento com marca própria com características que achamos importantes e fabricado por uma empresa que já tem know-how também na Europa”, completa Sprindys.

Ele também destaca que a S+S possui uma extensa gama de produtos que atendem a uma quantidade maior de aplicações, com soluções específicas para a indústria de plásticos, têxtil e madeiras.

Sobre se há perspectivas de a empresa vir a fabricar a linha de detectores de metais, o gerente diz que a Sunnyvale produz as esteiras transportadoras para os detectores de metais há mais de 10 anos e continuará produzindo para esta nova linha de produtos. “No momento não há planos para a fabricação dos detectores no Brasil. Mas, existe a possibilidade de a linha ser produzida no país, a partir do momento que concluímos que a produção local é um negócio mais viável.”

Com a experiência acumulada de mais de duas décadas na comercialização de detectores de metais, a expectativa da Sunnyvale é conseguir consolidar a nova



O novo equipamento é construído em aço inox e capaz de inspecionar até 240 produtos diferentes e embalagens com alta performance



Sprindys: “no momento não há planos para a fabricação dos detectores no Brasil. Mas, existe a possibilidade de a linha ser produzida no país”

linha em curto prazo. Os setores com maior potencial são o alimentício, químico, farmacêutico e de inspeção de embalagens. “Com uma linha própria haverá, também, a vantagem de termos maior flexibilidade comercial em relação a valores de investimentos e formas de pagamento. Também

teremos o pós-venda ainda mais bem preparado para dar toda a assistência técnica aos clientes”, acredita Sprindys, que reforça que a Sunnyvale conta com rede de distribuidores por todo o país que também passam a oferecer a linha própria de detectores de metais.

O gerente da Sunnyvale aponta, ainda, outras vantagens do produto lançado em relação aos demais similares do mercado. “O que é mais importante em qualquer detector de metal é sua precisão. Então, é aí que focamos na hora do desenvolvimento do equipamento. Também é um equipamento resistente e que traz o valor agregado de uma fabricação europeia.”

De forma mais técnica – continua Sprindys – o equipamento é construído em aço inox e capaz de inspecionar diferentes

produtos e embalagens com alta performance. Tem capacidade para até 240 produtos diferentes. “A aprendizagem automática dá maior sensibilidade sem ajustes manuais. Destaque para a comunicação via porta serial, ethernet, porta USB, WLAN e tecnologia multifuncional com o controlador Genius+. Além disso, o lançamento é resistente a ambientes excessivamente agressivos com seus graus de proteção IP 65 ou IP69K.”

Finalizando, o gerente diz que os resultados da empresa vêm crescendo constantemente desde o início do ano, ou seja, a crise não a está afetando, e a expectativa é muito positiva – “temos chances concretas de atingirmos a meta traçada para este ano”, completa. **www.vevib**



Notícias Rápidas

MBigucci investe em condomínio logístico em Diadema, SP

Com investimento de R\$ 83 milhões, a Construtora e incorporadora MBigucci (Fone: 11 4367.8600) está prestes a lançar o MBigucci Business Park, condomínio logístico com estrutura de alto padrão para o segmento industrial.

Com área total de 36.929 m², o empreendimento oferecerá portaria blindada, com segurança

24 horas, controle de acesso, sala de espera e acesso independente para carretas, estacionamento interno e externo para carros, caminhões, carretas e ônibus, restaurante e área de convivência para funcionários. Serão disponibilizados galpões moduláveis para locação com metragens que variam de 885 m² a 25.000 m², que atenderão às necessidades



de empresas de diferentes portes. Além disso, o empreendimento possui pé-direito de 12 metros com vão livre de 10,50 metros, piso de alta resistência nivelado a laser de 5 ton/m² e duas docas elevadas por módulo. O MBigucci Business Park está localizado no bairro Piraporinha, em Diadema, SP, um dos principais corredores industriais da cidade.

CAMSYSTEM

EMPILHADEIRAS

Venda, Locação, Peças e Serviços

- Venda de empilhadeira novas e usadas
- Locação
- Vendas de peças em geral
- Manutenção e reforma multimarcas
- Recuperação de módulos e serviços em geral



Distribuidor Autorizado



HYUNDAI FORKLIFT
www.hyundai.com.br

CAMSYSTEM

Fone: 19 3849.7606

Av. Rosa Belmiro Ramos, 229
Valinhos/SP - CEP: 13275-400
contato@camsystem.ind.br

www.camsystemempilhadeiras.com.br



Alfa Transporte.....	21
Almi.....	74
Alumitex.....	17
Alveotech.....	50
Ativa.....	51
Belenus.....	59
Bertolini.....	93
Cam System.....	97
Canvas.....	95
CeMAT.....	91
Clark.....	31
Cobmetal.....	72
Coparts.....	68
Cromo Steel.....	27
Dieletro.....	54 e Sobrecapa
Dometcet.....	94
Easytec.....	66
Elba.....	73
Fispal.....	57
Fixoflex.....	88
Gollog.....	4ª Capa
Gumaplastic.....	33
IBL.....	76
Inovatech.....	37
Jungheinrich.....	7
KMC.....	92
Kopron.....	6
Linde.....	41
Linx.....	79
Liugong.....	53
Logweb.....	107
Logweb Portal.....	34
Logweb MDA.....	35
Mapel.....	39
Marksell.....	64
Matra.....	80
Mohr.....	81
Movimenttar.....	96
Nautika.....	43
Neoband.....	108
Otimis.....	47
Paletrans.....	11
Pelissari.....	63
Pothimag.....	75
PSU.....	84 e 2ª Capa
Retrak.....	45
Rodaco.....	61
Rodafer.....	49
Samm.....	71
Santos Brasil.....	9
Saur.....	83
Schioppa.....	15
Scheffer.....	13
Somov.....	77
Startrade.....	86
Still.....	5
Store.....	87
Top do Transporte.....	3ª Capa
Tópico.....	65
Travema.....	25
Trelleborg.....	67
Vitória Logística.....	69
Voges.....	19
Zeloso.....	89
Zuba.....	29

Jungheinrich

Christian Hocke foi nomeado novo diretor geral da Jungheinrich Brasil. O antigo diretor, Markus Grallert, encerrou suas atividades no grupo no final de julho último, passando suas responsabilidades a Hocke. O executivo está no grupo Jungheinrich há vários anos atuando como diretor da unidade de Portugal e gerente de produto na fábrica de Moosburg, Alemanha.

Agora, Christian é responsável pela gestão da unidade, fundada há 10 anos, liderando os planos de crescimento da empresa no país.

Farmácias Nissei

Depois de 14 anos de atuação na Kraft Foods, Julio Machado assumiu a gerência de Supply Chain da Rede de Farmácias Nissei. Com 26 anos de atuação, a Nissei é considerada a sétima maior rede de farmácias do País em faturamento e número de lojas, segundo dados da Abrafarma - Associação Brasileira de Redes de Farmácias e Drogarias. A rede paranaense possui mais de 200 lojas no Paraná e em Santa Catarina e entrou recentemente no mercado paulista, com a inauguração de unidades em Bauru, Lins e Marília.

Terminal de São Francisco do Sul

O Terminal Portuário Santa Catarina - TESC, localizado no Porto de São Francisco do Sul, foi reconhecido pela ADVB-SC - Associação dos Dirigentes de Vendas e Marketing do Brasil com o prêmio Empresa Cidadã, a mais importante premiação da cidadania empresarial catarinense. A Instituição elegeu os 15 melhores cases e empresas que investem em projetos nas áreas sociais, culturais e ambientais. O TESC foi reconhecido por suas atividades no Instituto Porta do Sol, do qual é fundador e mantenedor integral. A instituição oferece incentivo à educação, aulas de música e outras atividades culturais para 50 crianças carentes da região de São Francisco do Sul.

CAP de Paranaguá

Desde o dia 18 de julho último, o Conselho de Autoridade Portuária (CAP) de Paranaguá é presidido pelo diretor de Desenvolvimento Operacional da Secretaria de Portos (SEP) da Presidência da República, Wilson do Egito Coelho Filho. Representando o poder público, o engenheiro civil assume no lugar de Antonio Alfredo Matthiesen, do mesmo bloco.

Golden Cargo

A Golden Cargo, empresa especializada na gerenciamento e na operação da cadeia logística de mercadorias especiais, como defensivos agrícolas e produtos químicos embalados, conta com um novo gerente de TI. Trata-se de Alexandre de Carvalho Neto, que chega à empresa para auxiliar no planejamento estratégico da área de TI, implementar e entregar projetos prioritários, além de alinhar o departamento de TI aos objetivos da Golden Cargo.

CODESP

Foi oficializado no dia 24 de agosto último, durante reunião do Conselho de Administração - Consad da CODESP - Companhia Docas do Estado de São Paulo, a nomeação de Renato Ferreira Barco para a presidência da empresa. Barco, titular da área de Planejamento e Controle, já acumulava o cargo de diretor-presidente em exercício desde 21 de junho, após a saída de José Roberto Serra.

Transpes

O economista Andres Romero é o novo diretor comercial da Transpes, empresa com sede em Betim, MG, especializada em soluções logísticas e com 47 anos de atuação no mercado. Segundo Andres, o trabalho que desenvolveu na importação de equipamentos de grande porte e a experiência em integração de modais e serviços de logística internacional servirão como suporte para atuar no segmento da Transpes.

The logo for TDEF (Transmissão de Energia de Força) features the letters 'T', 'D', 'E', and 'F' in a stylized, overlapping arrangement. The 'T' is black, 'D' is grey, 'E' is white with a grey outline, and 'F' is grey. The letters are set against a yellow background.

TDEF

TRANSMISSÃO DE FORÇA

www.logweb.com.br

Edição Nº 5 | Setembro | 2012

A large, colorful wind turbine is the central focus of the cover. The blades are dark green and black, and the tower is blue. The background is a vibrant, abstract pattern of orange, yellow, and red, with a grid-like texture and a sense of motion, suggesting energy and power.

MDA South America se consolida em termos de expositores

Mercado de energia eólica deve crescer no Brasil



MDA SOUTH AMERICA 2013

Motion, Drive & Automation

Feira dedicada à propulsão de negócios.

Venha impulsionar seus negócios na MDA SOUTH AMERICA 2013, evento voltado aos setores de Hidráulica, Pneumática, Mecânica, Elétrica e Ar-Comprimido. Feira de grande expressão mundial, a MDA estreia na América Latina com muitas novidades para atrair profissionais e executivos com poder de decisão. Por isso não perca tempo, reserve já o seu estande.

19 - 22 Março 2013

Centro de Exposições Imigrantes - São Paulo-SP
14h às 21h

MDA

SOUTH AMERICA



mda-southamerica.com.br

Promoção e Organização



Hannover Fairs Sulamérica Ltda

mda@hanover.com.br
Curitiba 41 3027-6707
São Paulo 11 3521-8000
Porto Alegre 51 3347-1668

Apoio Oficial



Apoio



Apoio Institucional



Operadora de Turismo Oficial



Empresa Oficial de Transporte Aéreo



Mais empresas aderem à MDA South America

Wanderley Gonelli Gonçalves, Editor

Apoio:

MDA

SOUTH AMERICA

Pela importância que suas edições realizadas ao redor do mundo já alcançaram, a primeira edição brasileira da MDA South America – Motion, Drive & Automation, que aconteceu juntamente com a CeMAT em 2013, tem atraído várias empresas, inclusive do exterior, voltadas para os segmentos de hidráulica, pneumática, mecânica, elétrica e ar-condicionado, e que querem mostrar os seus produtos e serviços para o mercado brasileiro.

Por exemplo, nesta edição entrevistamos a Beckhoff, com matriz na Alemanha e que atua no mercado de automação. Aliás, esta não é a primeira vez que a empresa participa de uma edição da MDA. Através de sua matriz, já é expositora de outras edições da feira, inclusive a que aconteceu este ano em Hannover, na Alemanha.

Outra empresa participante da edição brasileira da MDA é a Airzap, fornecedora de compressores e bombas de vácuo. Esta empresa também é integrante do Comitê da MDA 2013, o qual tem a função de dar suporte à Hannover Fairs Sulamérica, organizadora do evento.

Ainda neste número de *Transmissão de Força*, destaque para outras companhias que atuam nos setores abrangidos pela publicação.

No caso da Sumitomo, enfoque no lançamento da linha de redutores e motorredutores, que tem como proposta, segundo a empresa, a redução no consumo de energia e o aumento da produtividade.

Também merece atenção a energia eólica, em ascensão no Brasil, e a RSA Seguros, empresa seguradora voltada para o setor

de energia. Aqui, é lembrado o fato de os equipamentos para as centrais eólicas terem ficado mais baratos, enquanto os para as PCHs – Pequenas Centrais Hidrelétricas ficaram mais caros.

No caso da Simrit, que oferece produtos para empresas que atuam nas áreas de projeto, construção e manutenção de equipamentos industriais, a matéria jornalística destaca as soluções para vedação, como retentores, vedações protetoras de alta performance, retentores especiais para alta pressão, diafragmas e outros.

Finalizando, destacamos a Franklin Electric, que está apresentando a linha de motobombas centrífugas fabricadas pela francesa Schneider Electric. Além das características do equipamento, são ressaltados os próximos lançamentos da empresa.



Redação, Publicidade, Circulação e Administração

Rua dos Pinheiros, 240 - conj. 12
05422-000 - São Paulo - SP
Fone/Fax: 11 3081.2772
Nextel: 11 7714.5379 ID: 15*7582

Redação

Nextel: 11 7714.5381 ID: 15*7949

Editor

Wanderley Gonelli Gonçalves
(MTB/SP 12068)
jornalismo@logweb.com.br

Redação

Danilo Cândido de Oliveira (MTB/SP 55394)
redacao5@logweb.com.br

Mariana Mirra (MTB/SP 56654)
redacao2@logweb.com.br

Priscilla Cardoso (MTB/SP 68731)
redacao3@logweb.com.br

Diretoria Executiva

Valeria Lima
valeria.lima@logweb.com.br

Marketing

José Luiz Nammur
jlnammur@logweb.com.br

Administração/Finanças

Luis Cláudio R. Ferreira
luis.claudio@logweb.com.br

Equipe Comercial

Maria Zimmermann
Cel.: 11 7714.5378, Nextel: ID 55*15*7581
maria@logweb.com.br
Júlia Gonçalves
comercial@logweb.com.br

Nivaldo Manzano - Cel.: 11 9701.2077
nivaldo@logweb.com.br

José Oliveira - Cel.: 11 9469.7719
oliveira@logweb.com.br

Thais Carvalho - Cel.: 11 8959.1872
thais@logweb.com.br
(Estagiária)

Diagramação e Capa

Alexandre Gomes

Os artigos assinados e os anúncios não expressam, necessariamente, a opinião da revista

Com plano de fortalecer a marca no mercado nacional, Airzap confirma participação na MDA 2013

Priscilla Cardoso

Integrada com a CeMAT South America, a MDA – Motion, Drive & Automotion desembarcará pela primeira vez no Brasil em 2013. Com expectativa de reunir, em uma área de 30.000 m², cerca de 250 expositores de 14 países, a feira, que já tem edições na Ásia e na Europa, deve colocar a América do Sul, e em especial o Brasil, em foco no mercado de transmissão de força mundial.

De olho nas oportunidades e visibilidade que o evento irá trazer, a Airzap Indústria e Comércio (Fone: 19 3453.4177) – empresa fornecedora de compressores e bombas a vácuo – confirmou sua participação no evento.

“A Hannover Messe traz para o Brasil um grande evento do setor.

A MDA reúne todos os interessados desse cenário em um mesmo espaço, tendo as empresas

expositoras contato direto com o seu público alvo. É uma grande oportunidade para mostrar os produtos e apresentar a empresa para o mercado”, explica Renato Laranjeira, diretor da Airzap. Atuante há 12 anos no setor, a empresa planeja levar para o seu estande lançamentos dentro de sua atual linha. “No momento estudamos trabalhar com um novo produto para atender a um determinado cliente, e provavelmente este será um dos lançamentos que estarão na feira.

O que queremos é levar novidades para o evento”, afirma Laranjeira.

Com a vinda da MDA para o Brasil, a Airzap espera atingir um aumento nas consultas e orçamentos durante o mês que antecede a feira e nos dois posteriores ao evento, e assim aumentar a sua participação no mercado nacional. “Não se pode prever qual o retorno, em questão

de crescimento, que um evento como este pode gerar, mas acreditamos que ele deva aumentar a procura de orçamentos nesse período de 90 dias, que se dividem entre os 30 dias antes da feira e os 60 após ela. Além disso, também temos um plano de curto e médio prazo de fortalecer o mercado nacional, porque a economia do país está crescendo”, explica o diretor da Airzap.

Com organização da Hannover Messe, empresa de origem alemã que tem destaque no mercado mundial como promotora de eventos e feiras, a chegada da MDA no Brasil também é vista com grande expectativa devido à importância e credibilidade que a Hannover adquiriu ao longo de sua história. “Eles têm credibilidade internacional, assim a feira deve ganhar destaque na imprensa mundial, o que vai gerar

visibilidade para as empresas brasileiras que estiveram com estande. Além disso, muitos clientes internacionais também devem ser convidados a conhecer a edição brasileira, o que ajuda a divulgar mais o nosso trabalho”, explica Laranjeira.

Comitê

Além do estande dentro da feira, a Airzap é parte integrante do Comitê da MDA 2013, junto com a Festo (Fone: 11 5013.1600), a Emerson/Ascovall (Fone: 11 4208.1700) e a Bosch Rexroth (Fone: 11 4075.9070). Dentro dele, a empresa ajudará a Hannover dando um suporte sobre o mercado brasileiro.

“A ideia do Comitê é que ele possa auxiliar a Hannover como, por exemplo, indicando algum tipo de mídia que se encaixe no perfil do nosso mercado e que ajude a divulgar o evento, possíveis palestrantes, esse tipo de suporte”, explica Laranjeira.

Presidente da CSAG – Câmara Setorial de Ar e Gases Comprimido da Abimaq – Associação Brasileira da Indústria de Máquinas e Equipamentos (Fone: 11 5582.6375), que é apoiadora da MDA no Brasil, Laranjeira apresentou durante uma das reuniões da Câmara o projeto da MDA no país.

Hoje, com 35 associados, a CSAG atua como uma associação voltada para que as empresas do setor possam avaliar as condições do mercado e ver as dificul-

dades que algumas delas enfrentam.

“Não funcionamos como um órgão regulador do mercado, na verdade o intuito da Câmara é reunir as empresas para que, juntos, possamos discutir ações do governo, leis trabalhistas, impostos e até avaliar se o mercado está, através dos nossos balanços internos, melhorando ou não”, explica Laranjeira.

Mercado nacional

Além de comentar sobre a participação da Airzap na MDA – Motion, Drive & Automotion 2013, Laranjeira também fala sobre como vê o mercado brasileiro e quais as expectativas da empresa com relação ao ano.

Segundo o executivo, 2012 está sendo um ano incerto para o setor devido às diversas oscilações sentidas ao longo dos meses e à falta de estabilidade em áreas importantes em que atuam.

“O ano de 2011 foi bom para o mercado, porque conseguimos recuperar o desempenho ruim dos anos de 2009 e 2010, que sofreram os impactos do começo da crise econômica mundial. Agora este ano, estamos com dúvidas de como o mercado vai fechar porque alguns segmentos têm trabalhado bem, como da construção, mas outros, como indústria, que fornecemos muito, estão preocupantes. Existem orçamentos, mas não pedidos” afirma Laranjeira.

Ainda segundo o executivo, o primeiro semestre do ano foi razoável, porque a queda de um setor e o crescimento de outro acabou mantendo o mercado quase estável, mas a tendência não é das melhores, já que setores como construção tendem a parar de subir. “O crescimento do setor de construção ajudou muito a equilibrar um pouco mais a balança por conta da queda da indústria, mas a tendência deve mudar, porque o que prevemos é que aquele se estabilize. A nossa maior expectativa é de que as ações do governo comecem a mudar esse cenário. No caso da indústria automobilística, eles estão batendo recordes de vendas após as mudanças feitas pelo governo, e logo terão que repor estoque e, assim, repor máquinas. Também tem as refinarias. Se eu vendo mais carros, eu consumo mais petróleo, então eu preciso melhorar meu plano de abastecimento, preciso produzir mais. Então, é uma cadeia, uma indústria puxa a outra. Mas isso são apenas expectativas, e ações têm períodos para começarem a funcionar, assim não se tem como prever quando elas darão retorno, o que esperamos é que elas cheguem, pelo menos, até o começo de 2013”, conclui Laranjeira.



Laranjeira: “A Hannover traz para o Brasil um grande evento para o setor. É uma oportunidade de apresentar os produtos e a empresa para o mercado”



Compressores a parafuso (rotativos) modelos A15, A50 e A30 fabricados pela Airzap: equipamentos atendem a vários segmentos do mercado

Subsidiária brasileira da Beckhoff confirma participação na MDA South America 2013

Priscilla Cardoso

A tuante no mercado de automação, a Beckhoff Brasil (Fone: 11 4126.3232) confirmou presença na primeira edição da MDA South America, que será realizada em São Paulo no ano que vem.

A empresa, que é subsidiária da alemã Beckhoff, tem como expectativa manter o ritmo de crescimento dos últimos anos e ampliar suas operações nas regiões sul e sudeste do país com a abertura de uma nova sede em Santo André, SP.

"O reconhecimento da marca Beckhoff como um competidor no mercado brasileiro de automação é um dos indicadores do crescimento da empresa no país. Outros indicadores internos, como a criação de novos postos de trabalho e o aumento no número de clientes, mostram um crescimento sólido e significativo", afirma Marcos Giorjani, diretor geral da Beckhoff Brasil.

Essa não é a primeira vez que a companhia participa de uma edição da MDA. Através de sua matriz, já é expositora de outras edições da feira, inclusive da que aconteceu este ano em Hannover, na Alemanha.

Sobre a chegada da feira ao Brasil, Giorjani diz acreditar que o evento é de grande importância para o mercado por ser uma vitrine para as empresas. "A MDA é um evento de cunho totalmente técnico e que está preparado para receber visitantes com alto poder de decisão. A importância da feira estar chegando pela primeira vez à América Latina se aplica justamente ao fato deste ser um evento técnico e já solidificado internacionalmente. Acreditamos que todo know-how aplicado nas feiras internacionais seja usado agora também na América Latina", diz ele. Sobre o mercado brasileiro e o setor de automação, Giorjani diz acreditar que o país está sofrendo mudanças vagarosas, mas positivas.



Giorjani: "a MDA é um evento de cunho totalmente técnico e que está preparado para receber visitantes com alto poder de decisão"

E que a melhoria no grau de escolaridade dos funcionários e o aumento do número de escolas profissionalizantes no setor geram profissionais com uma visão mais clara do impacto que a automação tem na liderança, qualidade e custos de uma empresa.

"No atual mundo globalizado não existe mais uma economia independente e, com um mercado que tende à desaceleração, é natural que as empresas que expandiram sob um PIB de 7,5% em 2010 tentem manter o mesmo

ritmo. Isso gera uma maior competição entre os fabricantes em duas direções: em busca de um custo menor e da constante diferenciação. A automação está presente em quase todos os setores da economia. O fabricante de máquinas é o maior mercado consumidor de automação, drives e de motores. A busca pela produtividade demanda um grau cada vez maior de automação e mesmo com uma oscilação grande no principal segmento, o mercado permanece muito promissor. Muitas empresas do segmento de automação começam a identificar nichos de mercados diferentes que demandam as mais variadas aplicações", explica ele.

Como parte de sua estratégia de empresa inovadora, a Beckhoff apresentou para o mercado diversos lançamentos este ano. Entre eles está o XTS – eXtended system transport, os novos módulos EtherCAT IP69K, a nova série de motores AM8000 e o controlador de ambientes BC9191, que é voltado para automação predial. E para a MDA, a empresa já planeja apresentar outras novidades. "Teremos lançamentos em diversas linhas de nossos produtos. O objetivo da Beckhoff é fazer uma grande quantidade de lançamento em seu stand", explica Giorjani. Ainda segundo o diretor geral, a empresa espera marcar presença de forma bem sucedida através de um estande de alta qualidade técnica. "A atual situação do mercado permitiu que outros modelos de negócios surgissem. Um maior grau de competitividade demanda mais assertividade nas escolhas por determinados nichos de mercado. As nossas expectativas são de que consigamos estreitar os laços com nossos clientes efetivos e potenciais. Esse crescente relacionamento se faz fundamental para o fortalecimento do nome Beckhoff no mercado nacional", conclui.

Tenha a logística em suas mãos

Assine a

REVISTA
Logweb

12 meses
R\$ 109,00

Estudante
paga
meia!

24 meses
R\$ 189,00



Módulo para servomotor modelo EL 7201. Na MDA, a empresa planeja apresentar diversas novidades para automação

11 **3081.2772**

assinatura@logweb.com.br
www.logweb.com.br

Sumitomo apresenta novidades em termos de redutores e motorredutores

Daniilo Cândido de Oliveira

Aproveitando o bom cenário econômico e o aumento da demanda no Brasil, a Sumitomo (Fone: 11 3900.2000) acaba de lançar sua nova linha de redutores e motorredutores, que têm como foco duas principais vertentes: redução no consumo de energia e aumento da produtividade. A companhia aposta em duas linhas que estão sendo produzidas no Brasil, a Paramax e a Cyclo.

O presidente da Sumitomo no Brasil, Mateus Botelhos, destaca o potencial da empresa para fabricar produtos que ajudam na redução do gasto elétrico. Ele classifica os redutores e motorredutores como mais leves e resistentes e, por isto, o consumo é consequentemente menor. Botelhos também traça um paralelo das linhas Paramax e Cyclo e revela suas indicações, composições e principais características.

“Os redutores da linha Paramax são fabricados há seis décadas pela Sumitomo e são reconhecidos no mercado pela confiabilidade e longa vida útil. Além disso, eles são amplamente utilizados pelos setores siderúrgico, de mineração, alimentos e bebidas, plásticos e borracha, papel e celulose, usinas cimenteiras, entre outros. Os redutores estão disponíveis em modelos standard, SFC (torres de resfriamento e condensadores) e SEC (extrusoras). Entre as características da linha, o destaque é para o torque nominal de até 552.000 Nm, variedade de tamanho de carcaças e utilização de materiais resistentes”, explica o presidente da Sumitomo no Brasil.

Ele também ressalta os principais pontos da linha Cyclo,

Botelhos:

“os redutores da linha Paramax são fabricados há seis décadas e reconhecidos pela variedade de tamanhos e utilização de materiais resistentes”

que é voltada a trabalhos industriais. “Os redutores e motorredutores de velocidade da linha Cyclo são indicados para operações industriais. Podem ser utilizados em correias transportadoras, máquinas para produção de alimentos e de reciclagem, misturadores, frigoríficos, entre outros. Estes produtos são reconhecidos por sua tecnologia de redução de velocidade cicloidal, utilização de materiais resistentes e variação de tamanhos. Entre as características, são projetados para suportar sobrecargas dinâmicas superiores a 500% em relação ao torque nominal, além de apresentarem alta confiabilidade e excelente relação peso e potência”, revela o executivo da Sumitomo.

A Sumitomo avalia que o início da produção dos redutores no Brasil foi importante para o desenvolvimento da empresa. Segundo Botelhos, a estratégia de crescimento e negócios passa pelos países emergentes. “Os motorredutores são importados de nossas operações no Japão e nos Estados Unidos. Já os redutores são produzidos aqui. E nós temos grandes expectativas para o Brasil”, confirma Botelhos.

Com base nos investimentos, a empresa já investiu cerca de R\$ 130 milhões na produção de equipamentos no Brasil. Por enquanto, a Sumitomo Mundial (Sumitomo Heavy Industries) considera investir novamente na América Latina a partir do momento em que os negócios começaram a se expandir. Como os lançamentos são recentes, os escritórios da companhia – em São Paulo, SP, Rio de Janeiro, RJ, Recife, PE, e Porto Alegre, RS – estão aguardando os resultados para traçar novas metas.

Fora isso, Botelhos revela quais são as expectativas de faturamento da empresa para 2012. Ele também garante que novos lançamentos estão sendo estudados ainda para este ano, mas não há uma previsão oficial.

“A companhia pretende faturar R\$ 20 milhões neste primeiro ano de operação por aqui”, projeta o presidente da Sumitomo no Brasil.

Equipamentos mais baratos devem impulsionar o mercado de energia eólica no Brasil

Priscilla Cardoso

Em ascensão. Essa é a definição básica sobre o mercado de energia eólica no Brasil atualmente. Dados do Plano Decenal de Expansão de Energia 2020 (PDE), estudo desenvolvido pela Empresa de Pesquisa Energética (EPE) e o Ministério de Minas e Energia (MME), apontam que até 2016 a energia eólica será, entre as renováveis, líder do setor.

Para Ariel Couto, diretor comercial da RSA Seguros (Fone: 11 3556.7000) – seguradora voltada para o setor de energia – essa é uma tendência que acontece por conta das mudanças que ocorreram no mercado de energia no Brasil. “Há 10 anos os lugares onde era possível se produzir energia eólica eram muito distantes dos grandes centros que demandavam altos volumes de energia, como o caso de São Paulo. Além disso, tínhamos o problema com relação ao custo da tecnologia, que era muito alto, os equipamentos eram caros. Quando o governo lançou o Programa de Incentivo às Fontes Alternativas de Energia Elétrica (Proinfa) em 2004, as empresas decidiram investir mais nas Pequenas Centrais Hidrelétricas (PCHs) do que nas eólicas. Mas, agora, a situação se inverteu, porque os equipamentos para eólicas ficaram mais baratos, e as PCHs ficaram mais caras”, explica ele.

Seguradora fundada há mais de 300 anos na Inglaterra, a RSA atua como provedor indireto no mercado de energia, com diversos tipos de seguros para o setor, que



Couto: “os equipamentos para se produzir energia eólica ficaram mais baratos, e as das PCHs ficaram mais caras, por isso o mercado mudou”

vão desde o transporte dos materiais para construção de usina eólica – de abrangência nacional e internacional e de vários modais – até ligados a risco de engenharia, terceiros ou patrimonial.

“Dentro de um empreendimento desses podem ocorrer acidentes desde o início das obras até a entrada dele em funcionamento, assim, hoje não se pensa num projeto desse porte sem uma seguradora em conjunto”, explica Couto.

Sobre se o mercado de seguros para o setor de produção de energia eólica também deve crescer no Brasil, o diretor comercial da RSA diz acreditar que o aquecimento da indústria seja ideal para o crescimento da venda de seguros.

“Hoje, quando uma empresa realiza um financiamento, é quase uma exigência que ela tenha um seguro, porque a financeira não quer correr riscos de que acidentes no meio de algum processo ocorram e ela acabe não tendo seu retorno. E no setor de energia eólica isso é muito comum.

O mercado brasileiro está em franco crescimento, assim, os seguros devem crescer no país”, conclui ele.

Franklin Electric lança motobomba centrífuga da Schneider

A Franklin Electric (Fone: 0800 648 0200) está apresentando ao mercado a linha de motobombas centrífugas Série Nova BC-92 com exclusividade para o Brasil. Fabricadas pela multinacional francesa Schneider Electric, os equipamentos são designados para aplicações residenciais, prediais, agrícolas e industriais. Seguindo as regras do Programa Brasileiro de Etiqueta Energética (PBE) – Eficiência Energética – o sistema tem capacidade para atender várias aplicações com poucos modelos de motobombas. De acordo com a companhia, a Série Nova BC-92 é a melhor classificação energética para os modelos trifásicos e monofásicos da marca Schneider Electric.



TAP-08C PW: ideal para casas de até dois andares e três banheiros, o sistema de pressurização é eletrônico e controla o funcionamento da bomba d'água

O presidente da Franklin Electric, Michael R. Langer, conta que a decisão de colocar a máquina à venda partiu de dois interesses em comum: demanda de mercado e aperfeiçoamento da linha comercial. Ele salienta, ainda, que os padrões de sustentabilidade também pesaram na hora da Schneider Electric produzir o sistema e, conseqüentemente, na venda dos equipamentos pela empresa de Langer. "Foi uma iniciativa da empresa que, atenta às necessidades do mercado e consciente de seu importante papel na preservação de recursos naturais, como a água e energia, buscou o aprimoramento de sua linha de produtos. A intenção era oferecer soluções com melhor eficiência energética, além de possibilitar

o consumo inteligente de água", explica Langer.

Características do produto

A eficiência energética da Série Nova BC-92 é o principal benefício do produto em relação aos modelos anteriores, segundo a Franklin Electric. No PBE, a máquina foi conceituada na categoria A em 83% dos modelos trifásicos e 100% dos modelos monofásicos. Afora isso, a empresa enumera os demais fatores importantes em seu funcionamento: ampliação do desempenho hidráulico e da faixa operacional para um mesmo acionador (potência); atendimento a um grande número de aplicações, abrangendo construção civil, agricultura e indústria; adequações das tubulações de sucção e recalque de acordo com a necessidade do produto; facilidade de seleção do modelo adequado para cada

aplicação; aumento de vazão; e compatibilidade com a Série BCV (rosca e flange) para proteção contra incêndio.

Próximos lançamentos

Ainda em 2012, a Franklin Electric planeja iniciar a comercialização das Séries SUB-NY4, TAP-02 e TAP-08C PW. Com o primeiro, que serve para bombeamento de águas subterrâneas em poços tubulares, a empresa acoplará o produto às suas já existentes linhas SUB10-NY e SUB25-NY. Langer explica os benefícios desta nova máquina. "São modelos econômicos que possuem toda a eficiência e desempenho das motobombas séries SUB-S4, apresentando uma excelente relação custo-benefício, pois possuem bocal de saída e filtro de Noryl. É uma tecnologia que reduz custos e mantém a mesma eficiência", resalta o presidente da companhia.



Preocupado com a segurança dos seus veículos, sua carga e de seu motorista?

Então anote: a edição de outubro da revista Logweb vai tratar do rastreamento e do monitoramento, fundamentais para a segurança nas ruas e estradas.

Esta também é uma grande oportunidade dos fabricantes/distribuidores de equipamentos/sistemas de rastreamento e monitoramento mostrarem seus produtos a um mercado seleto.

⇒ É mais:

- Níveis de Docas e Plataformas de Docas
- Setor Automotivo: Seus Operadores Logísticos e Transportadores
- Resultados da Feira Mercopar '12

⇒ É ainda:

Circulação da revista em feiras e congressos

1. Logistiquê - Feira Chapecoel, SC
2. ECO Transporte e Logística


Tudo o que acontece na logística está nas páginas da revista Logweb

Não perca tempo, reserve agora o seu espaço

REVISTA
Logweb

Rua dos Pinheiros, 240 - Cj. 12 - Tel.: 11 3081-2772
Contato comercial: comercial@logweb.com.br
Acesse nosso site: www.logweb.com.br
Twitter: [logweb_editora](https://twitter.com/logweb_editora)

Simrit lança vedações unindo elastômeros especiais com revestimentos em PTFE

Daniilo Cândido de Oliveira 

Focada nos produtos para empresas que atuam nas áreas de projeto, construção e manutenção de equipamentos industriais, a Simrit (Fone: 11 4072.8076) está lançando algumas soluções para vedação. A intenção da empresa é atender demandas que interrompam cursos de temperatura, pressão, movimento entre peças e agressividade do ambiente a ser vedado.

São vários produtos disponíveis, como o Torque Control Seal, um dos principais lançamentos da companhia. Além dele, há retentores Simmerings para diâmetros mínimos (eixos a partir de um milímetro de diâmetro); retentores em fluorelastômero 75 FKM 260466 para sistemas que utilizam óleos sintéticos; vedação protetora de alta performance, que impede a entrada de partículas abrasivas nos sistemas vedados; retentores de baixo atrito ESS – Energy Saving Seal, T-ring TR 200; retentores especiais para alta pressão (até 10 bar em aplicações dinâmicas); diafragmas em poliuretano termoplástico; vedações fabricadas sob demanda pelo processo Simrit Merkel Xpress; e a linha de produtos desenvolvida com nanotecnologia.

Uma das principais apostas da companhia para 2012 é o Torque Control Seal. O diretor da Simrit para a América do Sul, Adriano Vargas, conta um pouco sobre o funcionamento da novidade, além de indicar o melhor uso do produto e os benefícios em relação aos demais.

“O Torque Control Seal foi criado a partir de um processo detalhado de análise de todos os tipos de vedações aplicadas atualmente em pistões hidráulicos utilizados em transmissões, bem como na evolução dessa tecnologia e suas exigências atuais e futuras, principalmente em questões como redução de atrito e aumento da vida útil e desempenho do sistema. Foram avaliadas várias soluções convencionais, como selos, anéis, D-rings, O-rings com anéis deslizantes de PTFE, juntas de borracha, entre outras, e nenhuma atingiu um desempenho considerado adequado pela Simrit”, explica Vargas.

De acordo com a companhia, as reuniões de benchmarking levaram a Simrit a produzir o novo produto. Vargas conta que a solução foi criar um sistema que unisse as vantagens dos elastômeros e do PTFE a um único D-ring. Desta maneira, a empresa garante um produto exclusivo, capaz de unir redução de atrito, torque de partida, resistência mecânica, ausência de torção e centralização.

Já os comparativos de preço do produto não estão disponíveis. Segundo a empresa, como é uma vedação exclusiva, ainda não é possível comparar seu custo com produtos anteriores, similares ou concorrentes.

Desenvolvimento

Em seu Centro Mundial de Pesquisa e Desenvolvimento de Produtos, a Simrit estipula um período de 15 anos de investimentos para finalizar apenas uma parte do produto. Segundo o diretor da Simrit para a América do Sul, em geral, não é possível saber o tempo gasto de desenvolvimento e criação e nem o montante investido nos projetos, já que o processo é contínuo e diversificado.

“Mas, no caso do Torque Control Seal, podemos afirmar que, apenas para dominar o processo de aplicação da película de PTFE sobre o anel de elastômero ou metal-borracha da peça foram investidos 15

anos de pesquisas até atingir um grau de excelência”, revela Vargas.

D-ring e T-ring

A nova linha de D-rings da Simrit segue a mesma tecnologia do Torque Control Seal: um elastômero especiais com revestimentos em PTFE. Além disso, o produto se destaca diante dos concorrentes por uma série de itens, de acordo com a fabricante.

“Em relação aos produtos concorrentes, se destacam pela montagem simplificada, reduzido consumo de energia, e durabilidade elevada mesmo em calor extremo. Também são resistentes à extrusão, não torcem e são produzidos em vários formatos e medidas”, destaca o diretor da Simrit.

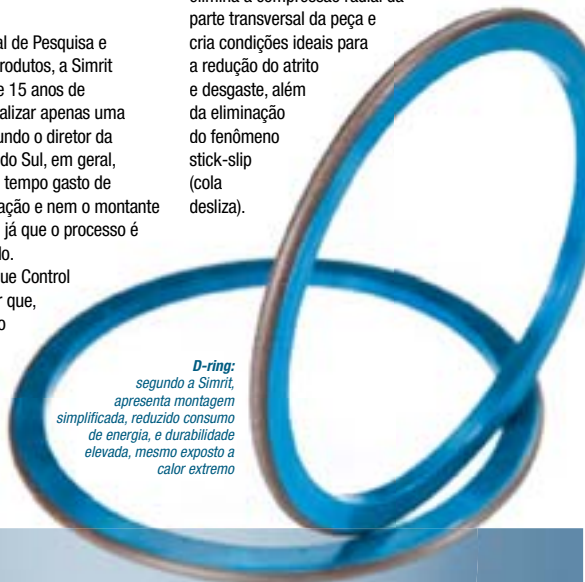
Já no segmento pneumático, a companhia lançou a linha T-ring TR 200 para tarefas de vedação estática e dinâmica de forma independente. “Em relação aos componentes comuns, apresenta uma redução de atrito de até 50% e ultrapassa os 15 milhões de ciclos com um desgaste mínimo. Para alcançar esse desempenho, a função de vedação dinâmica do TR 200 é realizada por uma área com raio grande”, afirma Vargas.

Dessa forma, a força necessária é produzida apenas pela interferência geométrica, o que elimina a compressão radial da parte transversal da peça e cria condições ideais para a redução do atrito e desgaste, além da eliminação do fenômeno stick-slip (cola e desliza).

D-ring: segundo a Simrit, apresenta montagem simplificada, reduzido consumo de energia, e durabilidade elevada, mesmo exposto a calor extremo



Aplicado na vedação de pistões hidráulicos utilizados em transmissões, o Torque Control Seal é um dos principais lançamentos da Simrit



AQUI SERÁ O DESFILE DAS MELHORES TRANSPORTADORAS



Em novembro, a revista *Logweb* estará presente no maior e mais esperado prêmio do ano para as Transportadoras: o **"TOP DO TRANSPORTE"**. Sua empresa tem de fazer parte desta edição fantástica. Os maiores destaques do mercado estarão neste evento único.

E MAIS:

Combustíveis para empilhadeiras;
Tecnologia da Informação - TI - ISoftwares,
Coletores de Dados, RFID)
Ferrovias

E AINDA:

Setor: Papel e Celulose -
Seus Operadores Logísticos e Transportadoras

Tudo o que acontece na logística está nas páginas da revista *Logweb*
Não perca tempo, reserve agora o seu espaço

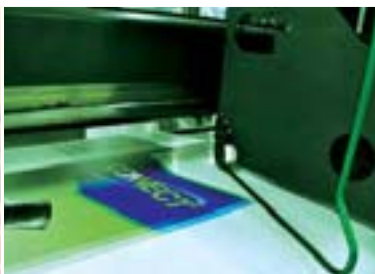
REVISTA
Logweb

Rua dos Pinheiros, 240 - Cj. 12 - Tel.: 11 3081-2772
Contato comercial: comercial@logweb.com.br
Acesse nosso site: www.logweb.com.br
Twitter: [logweb_editora](https://twitter.com/logweb_editora)

Referência no mercado oferecendo alto padrão de qualidade presente em folhetos, catálogos, revistas, frotas de veículos, outdoors, displays, estandes, vitrines e onde mais a imaginação mandar.



 pdvband



 signband



 printband

Neoband.
Soluções completas para ideias
de todos os tamanhos.



www.neoband.com.br
vendas@neoband.com.br
(11) 2199 1256



A cada ano, os patrocinadores e anunciantes do Prêmio Top do Transporte ganham mais prestígio.

A 6ª Pesquisa Nacional de Desempenho dos Fornecedores de Serviços de Transportes 2012 está encerrada e revelou um surpreendente aumento no número de eleitores. Isso significa que, cada vez mais, o mercado reconhece a importância da pesquisa e da premiação.

De um lado, as empresas embarcadoras, de 12 segmentos industriais, escolheram seus fornecedores de transporte preferidos e esperam ver os resultados. De outro, as transportadoras aguardam ansiosamente a possibilidade de fazer parte do ranking das 200 melhores do mercado e de ganhar o cobiçado Prêmio Top do Transporte.

Patrocinando o evento de premiação ou anunciando nas edições alusivas ao Prêmio Top do Transporte, sua marca vai ganhar visibilidade e prestígio, com certeza.

Entre em contato com as equipes comerciais dos realizadores e escolha sua forma de participação.



Patrocínio Ouro

RANDON
IMPLEMENTOS

CeMAT
SOUTH AMERICA

Apoio Institucional

ABICUIM
ASSOCIAÇÃO NACIONAL DE FABRICANTES DE EQUIPAMENTOS DE TRANSPORTE

ANFARLOG
ASSOCIAÇÃO NACIONAL DE FARMACÉUTICOS ATUANTES EM LOGÍSTICA

Realização

editora
Frota
Fone: 11 3871.1313

GRUPO
Logweb
Fone: 11 3081.2772

Para enviar a sua carga na velocidade de um click, use o e-GOLLOG.

Se você tem uma empresa de comércio eletrônico, Gollog é a sua melhor opção. Com o e-GOLLOG, você tem muito mais vantagens, com entregas com preço único para mais de 280 cidades, rastreabilidade total e muitos outros benefícios para a sua empresa. A agilidade que seu cliente espera a Gollog oferece para você.



Acesse www.gollog.com.br ou ligue para 0300 101 2001 e conheça todos os serviços que a Gollog oferece para a sua empresa.

Gollog
Serviço de cargas da Gol

GOL
Linhas aéreas inteligentes

voegol.com.br